



**Junior
Achievement
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

35

Years of
Empowering
Lives

YO EMPRENDO
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO
DE TRABAJO**



MINISTERIO DE
EDUCACIÓN PÚBLICA

DIRECCIÓN DE
VIDA ESTUDIANTIL

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:



1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

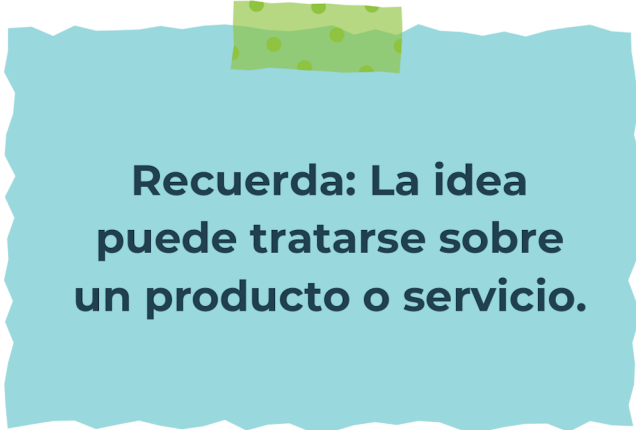
Actividad #1

Defina la idea de negocio.

Una idea de negocios es una conceptualización innovadora que busca
Identificar una oportunidad en el mercado para satisfacer una necesidad

O resolver un problema

Ofrecer una propuesta o un producto o servicio que pueda ser rentable



**Recuerda: La idea
puede tratarse sobre
un producto o servicio.**

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

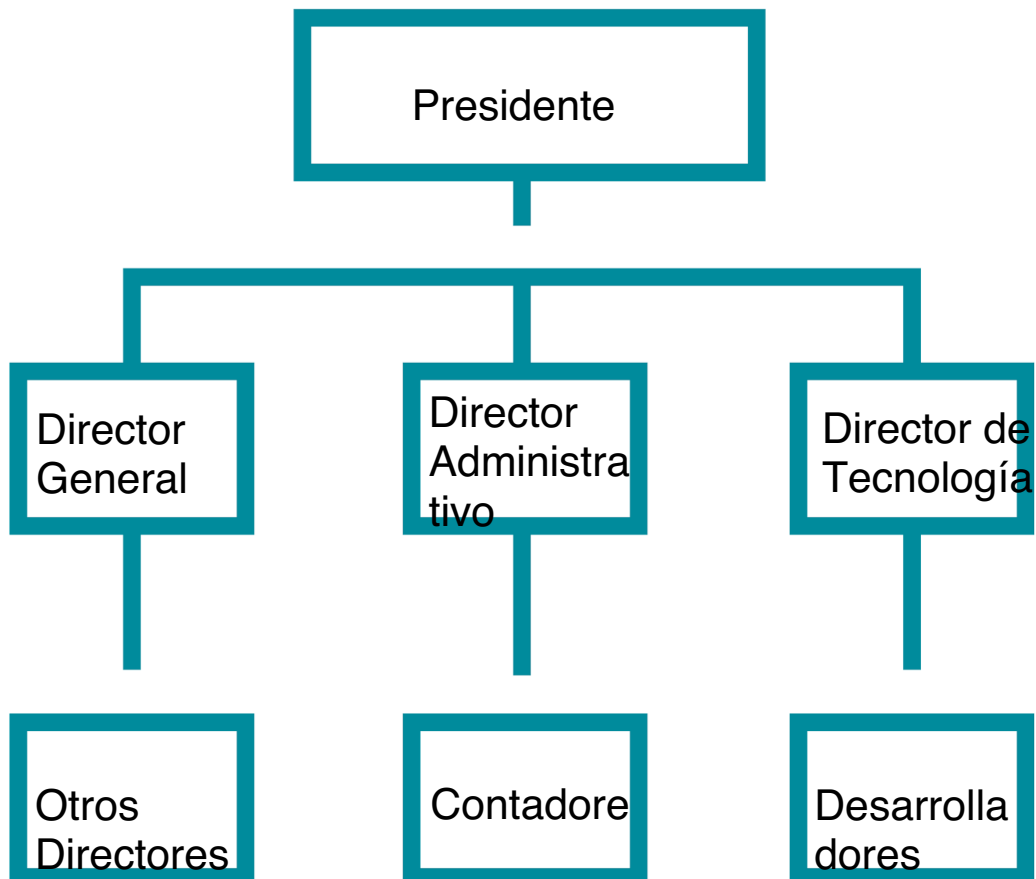
Misión:

Proporcionar soluciones tecnológicas innovadoras que mejoren la vida diaria de las personas y aumenten la eficiencia de las Pequeñas y medianas empresas

Visión:

Ser líderes en el mercado de soluciones tecnológicas a Nivel nacional reconocidos por nuestra innovación, calidad Y responsabilidad social

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

Condiciones de trabajo justas: ofrecer salarios justos, condiciones

Laborales seguras y beneficios sociales a todos los empleados

Diversidad e inclusión: fomentar un entorno de trabajo inclusivo y diverso

Proporcionando igualdad y oportunidades a todos lo empleados

Sostenibilidad ambiental:

Uso eficiente de recursos: implementar prácticas que reduzcan el

Consumo de energía, agua y otros recursos naturales en las operaciones

Diarias

Desarrollar productos sostenibles: desarrollar y ofrecer productos que

Tengan menor impacto ambiental

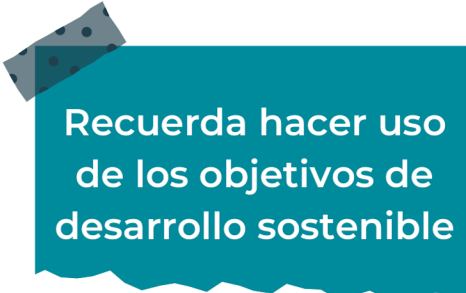
Sostenibilidad económica:

Modelo de negocio sostenible: Desarrollar un modelo de negocio que sea

rentable a largo plazo. Innovación y adaptabilidad: Mantenerse al día con

las tendencias del mercado y las tecnologías emergentes adaptando

El negocio y los cambios buscando siempre mejorar



Recuerda hacer uso
de los objetivos de
desarrollo sostenible

Actividad #4

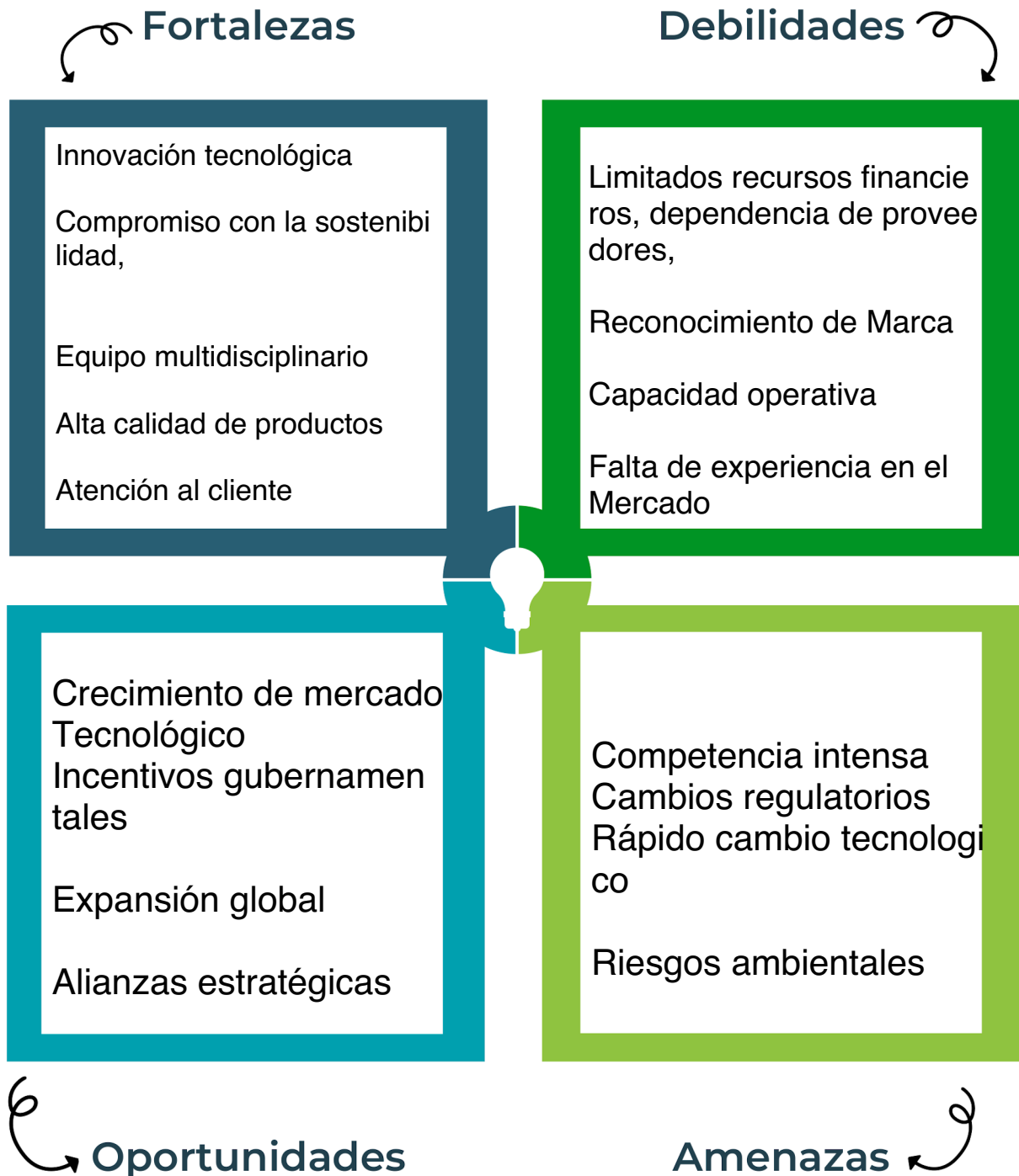
Complete el Modelo de Negocios Canvas.

Socios clave	Actividades clave	Propuesta de valor	Relación con el cliente	Segmento de clientes
<p>Proveedores De tecnología</p> <p>Asociaciones Y ONGs</p> <p>Instituciones Financieras</p> <p>Distribuidores Y logística</p>	<p>Desarrollo de Productos Marketing y Ventas</p> <p>Gestión de Operaciones Atención al Cliente</p> <p>Recursos clave</p> <p>Capital humano</p> <p>Capital Financiero</p> <p>Red de socios</p> <p>Conocimiento Y propiedad Intelectual</p>	<p>Innovación Y Tecnología</p> <p>Sostenibilidad</p> <p>Calidad y Confiabilidad</p> <p>Atención Personalizada</p>	<p>Soporte Personalizado Comunicación Continua</p> <p>Programas de Fidelización</p> <p>Comunidades Online</p> <p>Canales</p> <p>Venta directa Distribuidores Y minoristas</p> <p>Marketing Digital</p>	<p>Consumidores Finales</p> <p>Instituciones Educativas</p> <p>Organizaciones</p> <p>No lucrativas</p>
<p>Estructura de costos</p> <p>Desarrollo de productos, marketing y ventas Operaciones, recursos humanos, infraestructura tecnológica,</p>		<p>Fuentes de ingresos</p> <p>Venta de productos, servicios de suscripción Consultoría y Asesoramiento, Alianzas Estratégicas, publicidad y patrocinios</p>		

Recuerda: En la presentación “Modelo de negocio” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:



Recuerda: En la presentación “Qué me diferencia” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi primer emprendimiento



Innovación tecnológica con conciencia

Slogan

Verde

Colores principales de mi marca empresarial



Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

- Alquiler de oficina
- Salarios del personal
- Servicios públicos
- Licencias
- Seguro
- Servicios de internet
- Amortización de el Equipo

Mis costos variables

- Materiales suministro
- Salarios producción
- Publicidad marketing
- Soporte al cliente
- Gastos de energía
- Costos de envío
- Condiciones por venta

El precio de venta de mi producto / servicio es de:

₱ 85000

Recuerde que los costos variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades \rightarrow

Punto de equilibrio monetario \rightarrow



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos

- Cuentas por cobrar
- Inventario
- Caja y bancos
- Fijos tangibles
- Inversiones a corto plazo
- Clientes potenciales
- Patentes y propiedad Intelectual
- Depósitos en garantía
- Préstamos por cobrar
- Equidad de los accionista

Pasivos

- Préstamos bancarios
- Cuentas por pagar
- Salarios y beneficios por Pagar
- Impuestos por pagar
- Arrendamientos
- Deudas a corto plazo
- Dividendos por pagar
- Intereses por pagar
- Provisiones por pagar
- Anticipos de clientes



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

Las empresas que han sacados productos innovadores y servicios tecnológicos
Son bastantes pero ninguna tiene la idea de seguir innovando algunos de

Los productos que se han destacado al ser innovadores y tecnológicos pueden
Ser los siguientes

Los Smartphone

Base de datos
Impresiones 3D

Hologramas

Inteligencia artificial (ha ganado mucha tendencia el los últimos meses)

Robotica

Estos son los inventos y productos de competencia más directa y que se igualan
Sin embargo no dejan clara la idea que tenemos con nuestra empresa y

Emprendimiento B- tecno que es la sostenibilidad y desarrollo sin explotar los

Recursos naturales

La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

Es de suma importancia seguir los órdenes por lo siguiente

Es un requisito legal en la mayoría de los países las leyes fiscales Establecen la responsabilidades de los contribuyentes y las consecuencias por el incumplimiento

¿Cómo se liquida una empresa?

De la siguiente manera

Implica calcular y pagar los impuestos que corresponden según las leyes fiscales vigentes, estos pueden incluir impuestos sobre la renta, impuestos sobre las ventas, impuestos a la propiedad Entre otros dependiendo la jurisdicción y la naturaleza de la empresa

Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?
(Problema y descripción)

La innovación y resolución de problemas tecnológicos en la vida diaria, resolución antes los problemas de daños técnicos sobre herramientas digitales

¿Por qué es importante este tema?
(Justificación)

Impulsa el progreso y el desarrollo en la sociedad al crear Soluciones más eficientes, efectivas para una amplia gama De problemas y necesidades

¿Para quiénes lo vamos a hacer?
(Público meta)

Investigando e indagando los que más tienden a sufrir sobre necesidades y problemas digitales son los adultos y adultos mayores y padres de familia haciendo un público principal

¿Para qué es la actividad?
(Objetivo)

Proporcionar productos o Servicios que satisfagan las necesidades de mis Clientes

¿Qué vamos a hacer?
(Actividades)

Investigación y desarrollo para crear nuevos productos O mejorar los existentes con El fin de innovar o ayudar al público meta

¿Qué queremos lograr?
(Metas y Resultados)

Queremos ver el crecimiento Y desarrollo del negocio Después de hacer un trabajo Bien hecho ante los problemas Que podemos resolver

¿Qué necesitamos?
(Recursos y materiales)

Si queremos lograr las metas Propuestas necesitamos Algunos recursos que hemos Puesto ya en algunos usos Como

Recursos humanos
Habilidades
Recursos financieros
Equipamiento

¿Cuándo lo vamos a hacer?
(Cronograma)

Tenemos que identificar las Etapas de proyecto Establecer objetivos y fechas Límite Secuenciar tareas

Asignar recursos
Crear un diagrama
Monitorear y actualizar

¿Quién lo hace?
(Responsables)

Para ligarse diferentes metas Tengo que quedar como el Líder aparte de diferentes Ayudas y asesores que puedan Cumplir el objetivo y salir Con el desarrollo logrando el Avance de las metas

NOTAS

Ha sido un proyecto para poner en práctica las habilidades y más que eso, ver y discutir sobre las diferentes necesidades que se Alojan en la sociedad actual las cuales no son pocas

Me pone satisfecho saber que podemos invertir, generar e ingeniar un proyecto

Que ayude y sea una fuente de guía para que los demás puedan aprovechar más

Los distintos tipos de herramientas que se desarrollan al día de hoy como los son Los distintos recursos tecnológicos que dependemos de usar a veces de ellos