



**Junior  
Achievement  
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

**35**

Years of  
Empowering  
Lives

**YO EMPRENDO**  
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO  
DE TRABAJO**



**SERVICIO COMUNAL  
ESTUDIANTIL**



**MINISTERIO DE  
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE  
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



## Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:



1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

## Actividad #1

Defina la idea de negocio.

Mi modelo de negocio se basa en la venta de implementos de Skateboarding , este es un deporte que está en su apogeo en la zona sur y desde mi punto de vista como skater me parece que hacen mucha falta lugares para la venta de los implementos y materiales para la practica de este hermoso deporte (skate shop ) así que decidí invertir un monto de 70mil colones y compré tablas llantas trucks camisas y ceras para venderle a los colegas a un precio muy bajo incluso trueques por otros productos .

---

---

---

---

---



**Recuerda: La idea  
puede tratarse sobre  
un producto o servicio.**

## Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

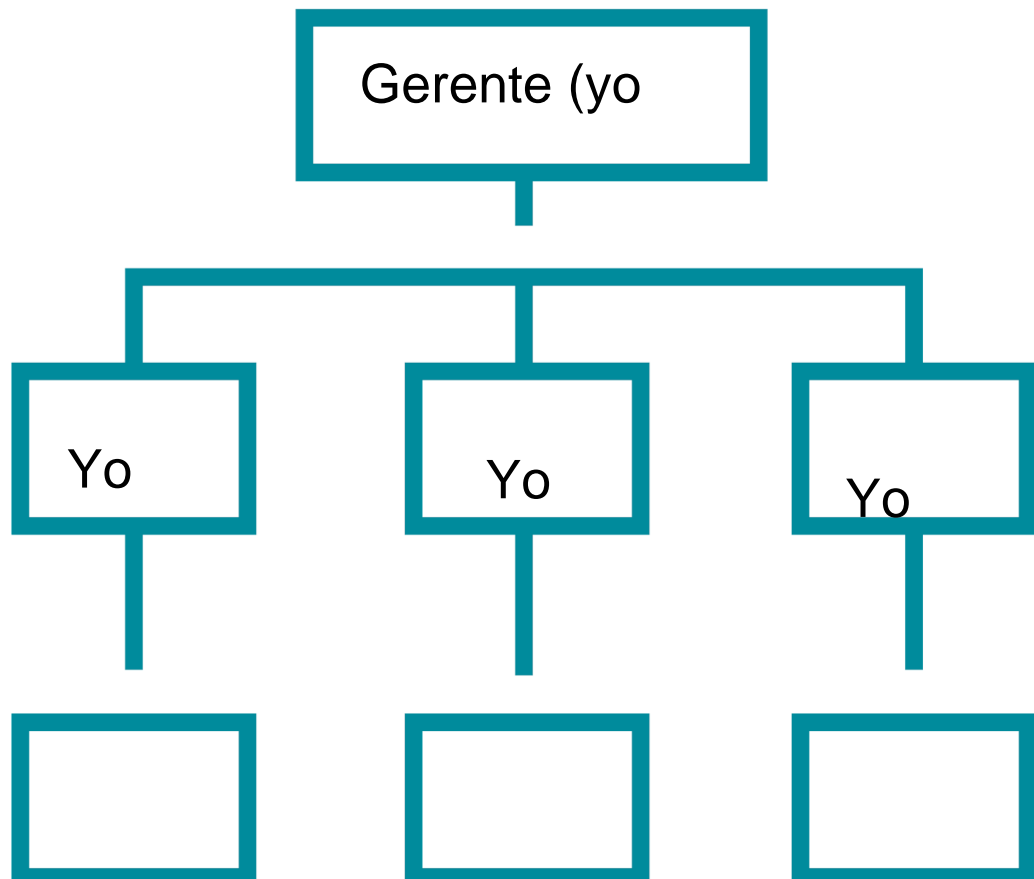
### Misión:

Vender las tablas a un buen precio para que los homies se puedan hacer de una buena tabla sin gastar mucho dinero .

### Visión:

Que sigamos patinando y divirtiéndonos sin pensar que va a pasar cuando quiebren la tabla y no tengan mucho dinero

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



## Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

### *Sostenibilidad social:*

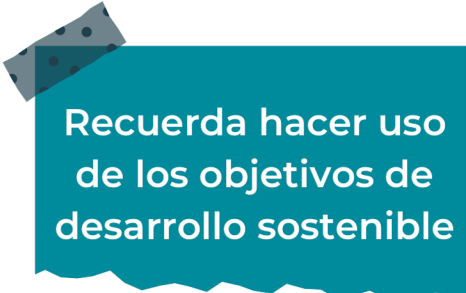
Mantener un buen precio para no maltratar tanto a los clientes , y que los clientes no arriesguen tanto a el momento de realizar compras en tiendas virtuales

### *Sostenibilidad ambiental:*

Este negocio maneja un índice de sostenibilidad ambiental muy alto ya que la madera de la que provienen las tablas son de un dispensario autorizado y auto sostenible y como las tablas son de madera son altamente biodegradables y compostables

### *Sostenibilidad económica:*

En este negocio un amigo me hizo un préstamo de 20mil sin intereses y con la primera venta se lo pague luego con las ganancias compré 2 tablas de más y Haci hasta el momento .



Recuerda hacer uso de los objetivos de desarrollo sostenible

## Actividad #4

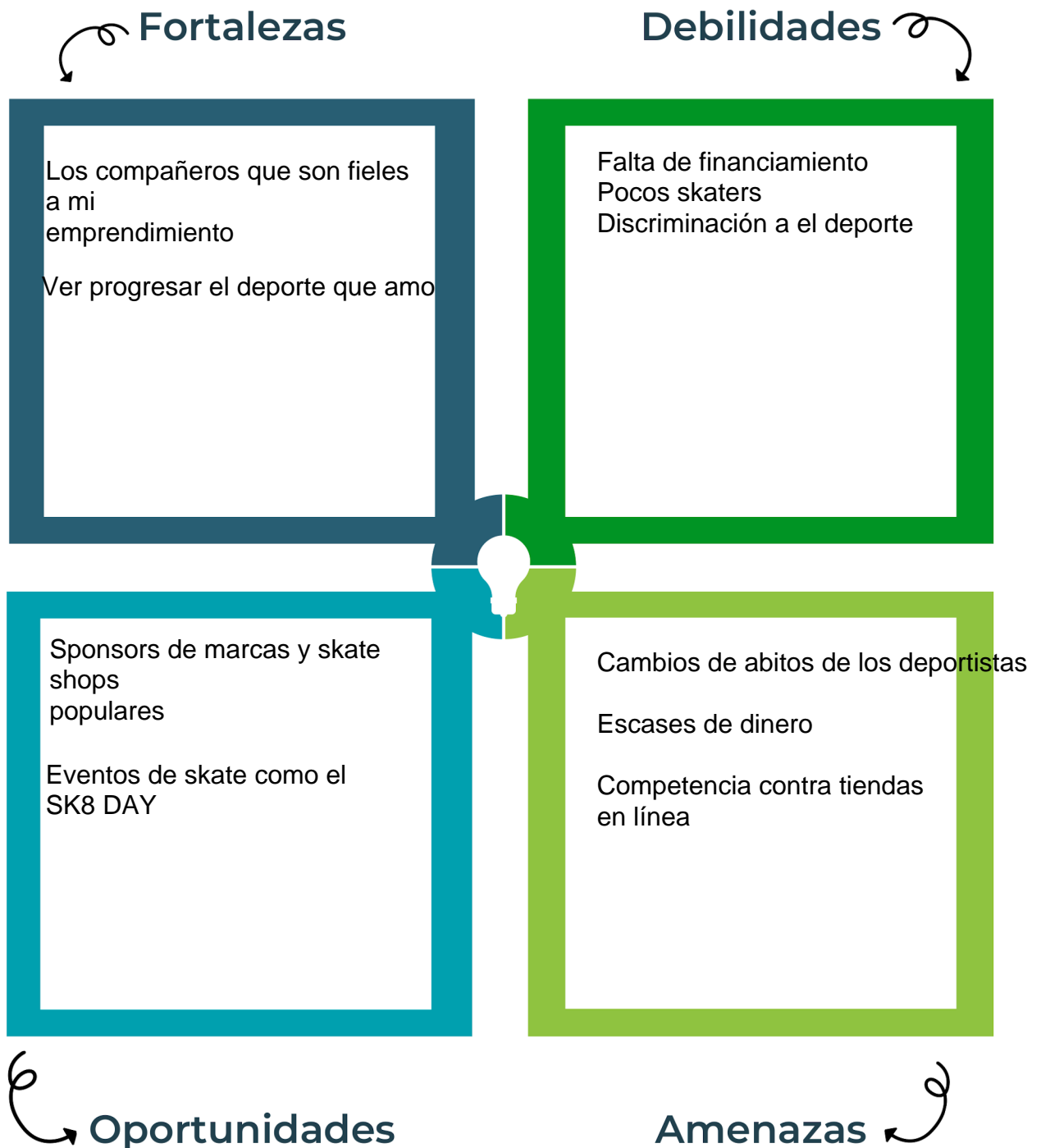
Complete el Modelo de Negocios Canvas.

Socios clave	Actividades clave	Propuesta de valor	Relación con el cliente	Segmento de clientes
Mi amigo Santi Y Beto	Pedirle el préstamo a Beto	Le regale una tabla de las mejores a los dos mejores patinadores de la zona para que las promocionarán y las patinaran Y haci crear una necesidad en los	Mantener un buen trato y relación con los clientes aunque sean amigos y colegas de confianza.	Aprendí a conocer a los clientes que Son mis colegas y ya aprendí a diferenciar entre los mismos
	Recursos clave		Canales	
	Buenas Skateshops para comprar los productos a un buen precio		Grupos de Wsp formados por skaters de la zona.	
Estructura de costos		Fuentes de ingresos		
Compra de las tablas Coste de envío Pago de exprés Patrocinios		Luego de recuperar los 20 mil de inversión ya son ingresos y todo depende de las tablas que compre.		

Recuerda: En la presentación “Modelo de negocio” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

## Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:



Recuerda: En la presentación “Qué me diferencia” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

## Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

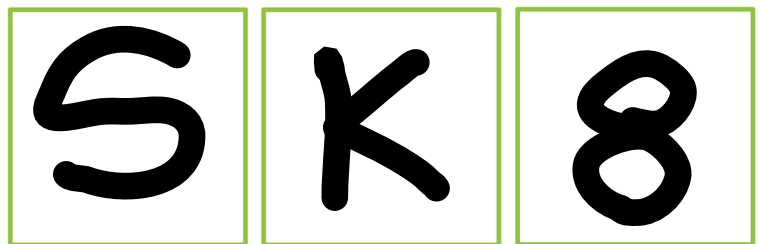
El logo de mi primer emprendimiento



Slogan

Skate and destroy

Colores principales de mi marca empresarial



Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

## Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

### Mis costos fijos

- Costos de envío
- IVA
- Mensajero
- Costo de el producto
- 
- 
- 

### Mis costos variables

- Entrega de el producto
- Garantía
- Transporte para entregar el producto
- 
- 
- 
- 

*El precio de venta de mi producto / servicio es de:*

₱ 10.000-20.000

Recuerde que los costos variables son unitarios.

## Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} \rightarrow 1 \text{ unidad para sacar la inversión}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} \rightarrow \text{₡}7.500$$



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

## Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

### Activos

●	2.000
●	4.000
●	3.000
●	
●	
●	
●	
●	
●	
●	

### Pasivos

●	10,000
●	600
●	
●	
●	
●	
●	
●	
●	
●	



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

## Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

La única competencia activa en el sur es la  
boruka skate shop en

Palmar norte luego de esa tienda no hay otra  
competencia

— aparte de esa solo las tiendas virtuales  
entonces son precios super

Altos

La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

## Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

### *Importancia de las obligaciones tributarias:*

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

### *¿Cómo se liquida una empresa?*

En el caso de mi emprendimiento no tengo  
ningún empleado por lo  
cuál no toca liquidar ningún empleado

Pero consiste en extinguir la empresa y saldar  
todas las cuentas  
Pendientes

---

---

---

---

# Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?  
(Problema y descripción)

La venta de tablas de skate bording de segunda mano a un buen precio

¿Por qué es importante este tema?  
(Justificación)

Para promover este deporte y impulsar el talento  
Que hay en las calles

¿Para quiénes lo vamos a hacer?  
(Público meta)

La escena de el skateboarding de el sur

¿Para qué es la actividad?  
(Objetivo)

Para promover  
El talento y  
Patrocinar a los  
skaters de la zona  
para que puedan  
progresar

¿Qué vamos a hacer?  
(Actividades)

Convenciones donde  
Se reúnan la mayor  
Cantidad de skaters  
De la zona y de afuera

¿Qué queremos lograr?  
(Metas y Resultados)

Fundar alguna skate  
Shop o y spots  
Callejeros

¿Qué necesitamos?  
(Recursos y materiales)

Dinero y participantes

¿Cuándo lo vamos a hacer?  
(Cronograma)

La mayor cantidad de  
Veces posible

¿Quién lo hace?  
(Responsables)

Yo y quién tenga ganas

