



**Junior
Achievement
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

35

Years of
Empowering
Lives

YO EMPRENDO
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO
DE TRABAJO**



**SERVICIO COMUNAL
ESTUDIANTIL**



**MINISTERIO DE
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:



1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

Actividad #1

Defina la idea de negocio.

Para mí la idea de negocio es la razón de ser de una empresa. Su propuesta de valor debe comunicar los beneficios de los productos o servicios que se quieren ofrecer. Debido a ello, forma parte importante del plan de negocios, pues es la base de todas las estrategias de ventas, marketing y desarrollo de productos. Mi idea de negocio es un restaurante que sirve para deleitar a cada cliente para una mejor experiencia personal mediante nuestras comidas y ambiente sostenible.



Recuerda: La idea puede tratarse sobre un producto o servicio.

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

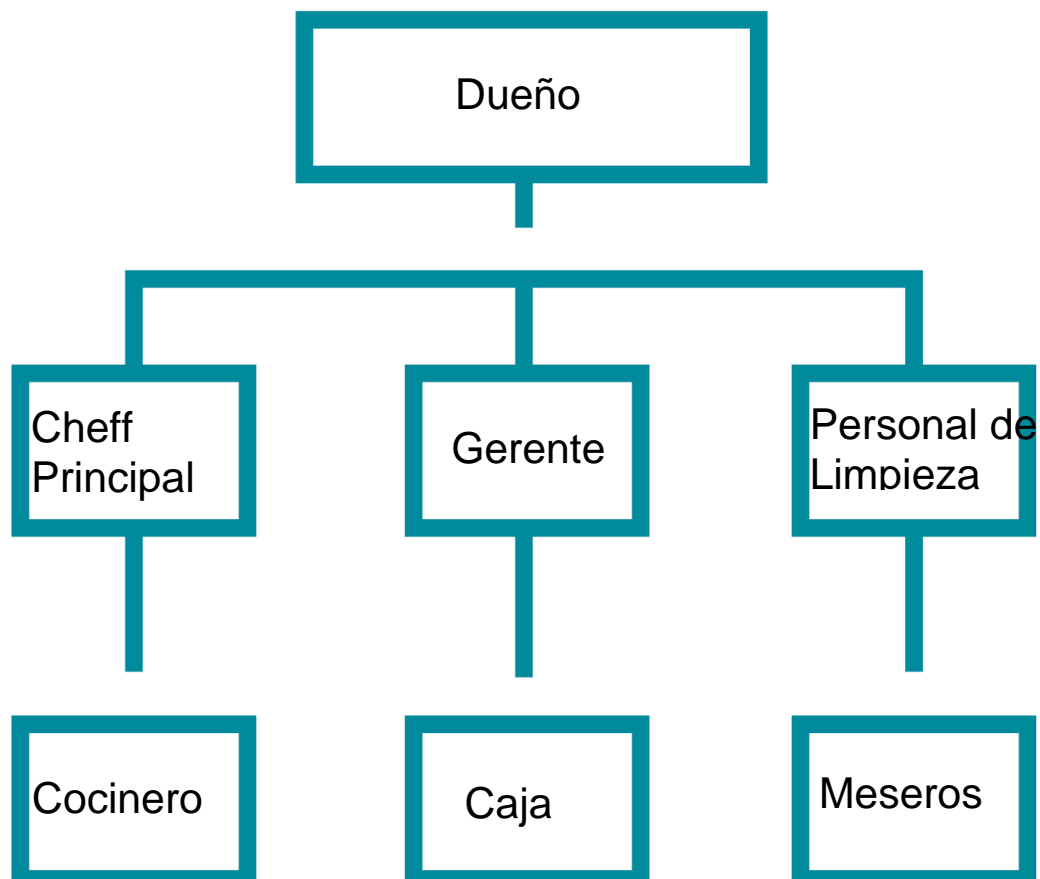
Misión:

La misión de mi emprendimiento sería alimentar, deleitar y servir a nuestros clientes así al mismo tiempo contribuimos a su sostenibilidad.

Visión:

Nuestra visión sería ser uno de los mejores restaurantes del mundo en calidad de productos y trata a los clientes así siendo reconocido mundialmente por su excelencia en calidad, innovación y sostenibilidad.

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

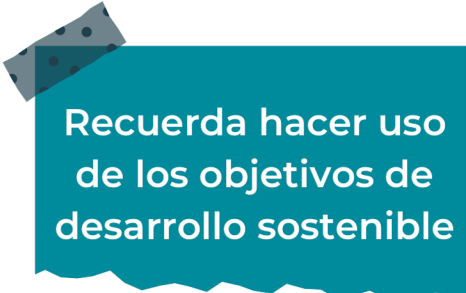
Lo cumplirá fomentando un desarrollo urbano integrador, gestionando el crecimiento y el cambio de forma que se reduzca la contaminación, también lo cumplirá protegiendo los recursos humanos y con la creación de comunidades sostenibles para mejorar la calidad de vida de todos mediante nuestros alimentos o comidas.

Sostenibilidad ambiental:

Lo cumplirá mediante el consumo responsable de agua. El agua es imprescindible para la sobrevivencia de los seres vivos, por lo que es fundamental darle un uso responsable, también por el uso de energías renovables y el reciclaje podemos mejorar nuestro ambiente.

Sostenibilidad económica:

Lo cumplirá comprando productos de comercio justo y seguro o de segunda mano, también respetando y cuidando al medio ambiente y fomentando el ahorro familiar.



Recuerda hacer uso
de los objetivos de
desarrollo sostenible

Actividad #4

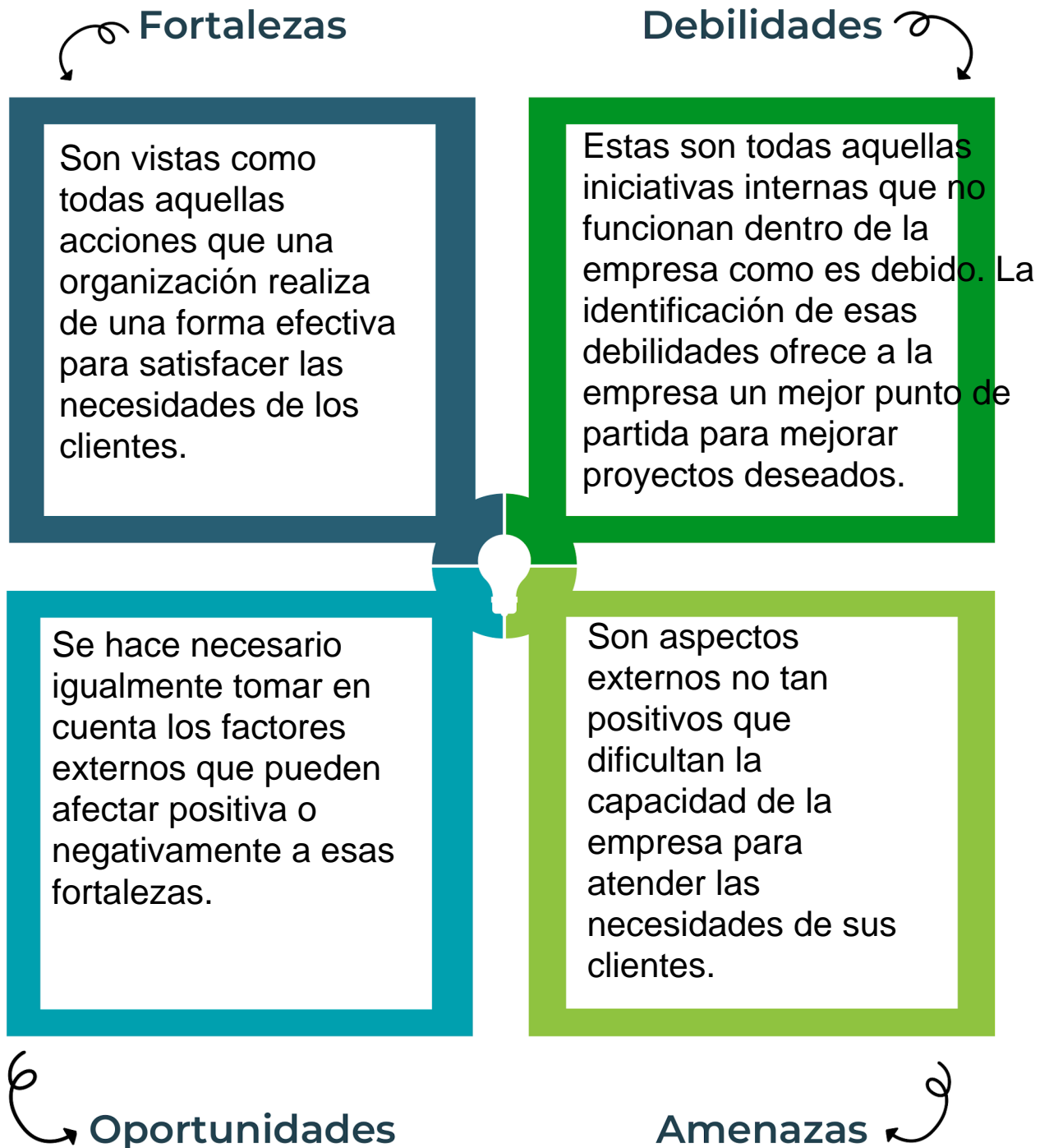
Complete el Modelo de Negocios Canvas.

Socios clave son personas, grupos o instituciones que fomentarán parte de los procesos de la empresa.	Actividades clave Tareas 100% necesarias para poder crear, desarrollar y comercializar el producto. Recursos clave personas, materiales, dinero, herramientas y otros necesarios para las actividades clave.	Propuesta de valor Atributo diferenciador del producto. ¿cómo quiero venderlo?	Relación con el cliente Estrategias para propiciar una lealtad de los clientes potenciales. Canales Medios a utilizar para hacer llegar el producto al consumidor final.	Segmento de clientes Construcción de grupos con características similares (deseos, necesidades) que podrán satisfacer el producto o servicio
Estructura de costos A que se relacionaran los gastos.		Fuentes de ingresos De dónde provendrán los ingresos.		

Recuerda: En la presentación "Modelo de negocio" puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:

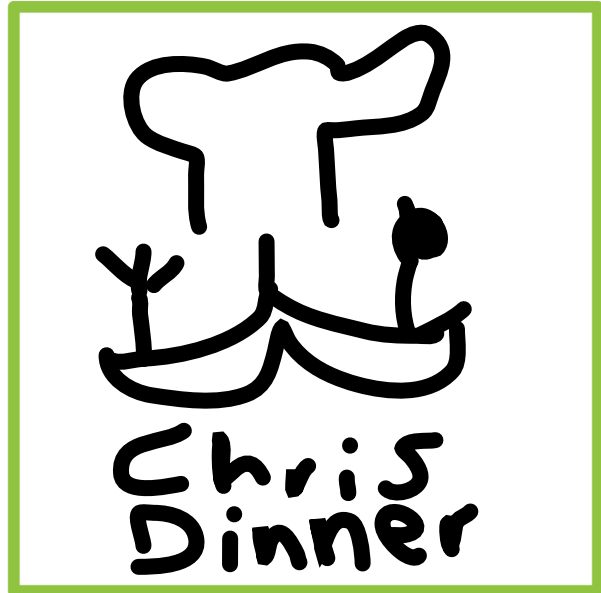


Recuerda: En la presentación “Qué me diferencia” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi primer emprendimiento

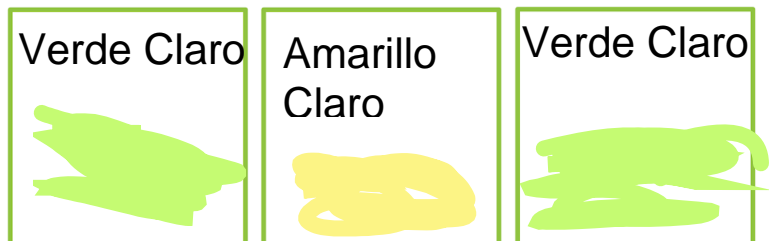


Innovación en Cada Menú.

Slogan



Colores principales de mi marca empresarial



Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

- Alquiler 2.600
- Agua 150.00
- Luz 180.00
- Gas 200.00
- Servicio de internet 80.00
- Servicios de Cable 90.00
- Salarios 1800.00

Mis costos variables

- Compra de materia prima 8.000
- Mantenimiento y reparaciones 1.000
- Publicidad y Marketing 1.000
- Gastos Financieros 2.000
- Herramientas de Gestión 1.200
- Pescado 360.0
- Cebolla 180.00

El precio de venta de mi producto / servicio es de:

₱ 3.250

Recuerde que los costos variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades \rightarrow 18.840

Punto de equilibrio monetario \rightarrow ₡ 61.230



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos

- Efectivo.
- Bonos.
- Fondos de Inversión.
- Licuadoras.
- parrillas.
- Estufas.
- Horno.
- Mobiliarios.
- Refrigeradores.
- Máquina de Café.

Pasivos

- Salarios de los empleados.
- Préstamos a corto plazo.
- Inventario.
- Sobregiros y cargos bancarios.
- cuentas por pagar.
- Depósitos de los clientes.
- Provisiones a corto plazo.
- Deudas con proveedores.
- Impuestos por pagar.
- Acreedores.



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

El cumplimiento tributario garantiza que cada individuo y empresa contribuyan de manera proporcional a su capacidad económica así que es sumamente importante

¿Cómo se liquida una empresa?

Se liquida cuando la empresa ya no funciona bien y también se necesita de un procedimiento judicial cuyo objeto es la venta rápida y eficiente de la empresa deudora cuando va a quebrar o cerrar.

Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?
(Problema y descripción)

El problema sería la falta de protección y la delincuencia ya que nos afecta mucho y la descripción sería más protección y mejor enseñanza de seguridad a la comunidad para evitar este tipo de problemas.

¿Por qué es importante este tema?
(Justificación)

Porque cada día va en aumento y la delincuencia en nuestro país va empeorando cada vez más.

¿Para quiénes lo vamos a hacer?
(Público meta)

Enseñanza a la población y a los jóvenes de una mejor manera para evitar ese tipo de problemas a futuro en los jóvenes y futura población.

¿Para qué es la actividad?
(Objetivo)

Para enseñar mejor a los jóvenes con actividades recreativas de seguridad para alejarlos de las malas influencias y compañías.

¿Qué vamos a hacer?
(Actividades)

Pedir a las autoridades y profesores darles charlas para hacer actividades y motivarlos como por ejemplo clubs y así motivarlos a seguir un buen camino y no uno malo.

¿Qué queremos lograr?
(Metas y Resultados)

Nuestra meta y resultados es crear y educar a una mejor población para evitar malas influencias y robos a tiendas para así mejorar nuestro país de una mejor manera.

¿Qué necesitamos?
(Recursos y materiales)

Lugares adecuados en la comunidad para ofrecer cursos a un bajo precio que sean seguros, y materiales según el curso se vaya a impartir.

¿Cuándo lo vamos a hacer?
(Programa)

Lo vamos a hacer en periodos de Vacaciones ya que está dirigido a la juventud además de que los jóvenes tienen más tiempo de aprender y mejorar su camino para evitar eso a futuro.

¿Quién lo hace?
(Responsables)

Lo hacemos responsable yo y nuestro personal durante nuestras charlas y programas en este curso.

