



**Junior
Achievement
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

35

Years of
Empowering
Lives

YO EMPRENDO
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO
DE TRABAJO**



**SERVICIO COMUNAL
ESTUDIANTIL**



**MINISTERIO DE
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:



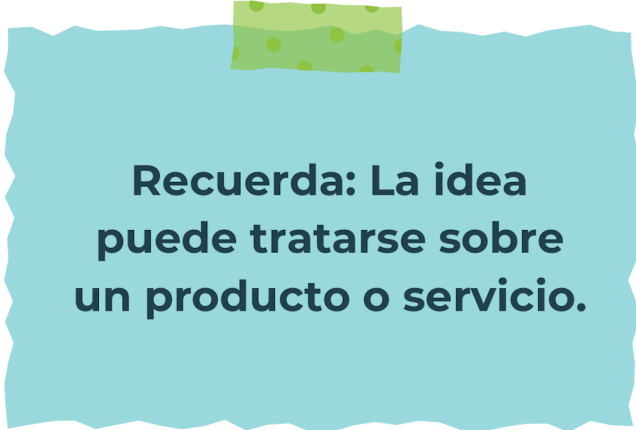
1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

Actividad #1

Defina la idea de negocio.

la propuesta de negocio inicial es crear un nuevo producto para ofrecer al mercado. La idea es presentar una nueva oportunidad de complacer las necesidades o resolver problemáticas del consumidor o cliente.

La idea del negocio es seguir los pasos del proceso de emprendimiento y así respaldarla con un análisis para saber si es viable el producto, además se necesita un plan de negocios para así ser un buen restaurante con más de 3 sedes en el país.



Recuerda: La idea puede tratarse sobre un producto o servicio.

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

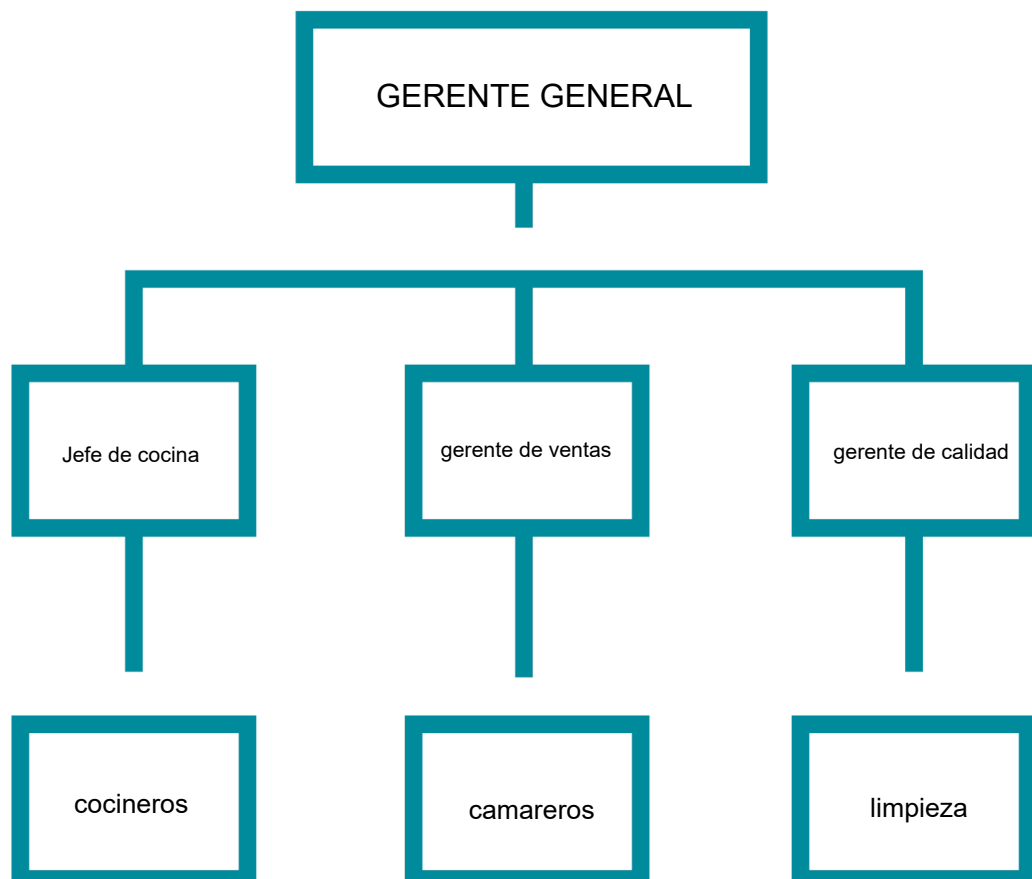
Misión:

ser un buen emprendimiento con calidad, para que así los clientes nos elijan por sobre otros restaurantes.

Visión:

La visión de nuestra se centraría en ofrecer una buena experiencia a todos los clientes, buscar innovar, mantener una buena gestión económica todo mientras construimos una base de clientes leales y satisfechos.

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

La sostenibilidad social de nuestro negocio se enfoca en ser lo más inclusivos posible con todos los clientes del negocio, haciendo por ejemplo que el negocio sea accesible para todos los consumidores haciendo entradas para personas con sillas de ruedas u otros problemas etc.

Sostenibilidad ambiental:

La accesibilidad ambiental de nuestro negocio se basa en llegar a tener la capacidad de de operar afectando lo mínimo posible al medio ambiente y fomentar prácticas sostenibles, como la reducción de desperdicios o la utilización de energías renovables y eficientes, así como la implementación del reciclaje.

Sostenibilidad económica:

La sostenibilidad económica de el negocio se basa en poder tener la capacidad de mantener operaciones rentables a largo plazo, esto implica tener una gestión eficiente de sobre los recursos financieros, como el control de gastos en ingredientes, mano de obra y gastos generales sin perder la calidad de nuestros productos y los servicios ofrecidos.



Recuerda hacer uso de los objetivos de desarrollo sostenible

Actividad #4

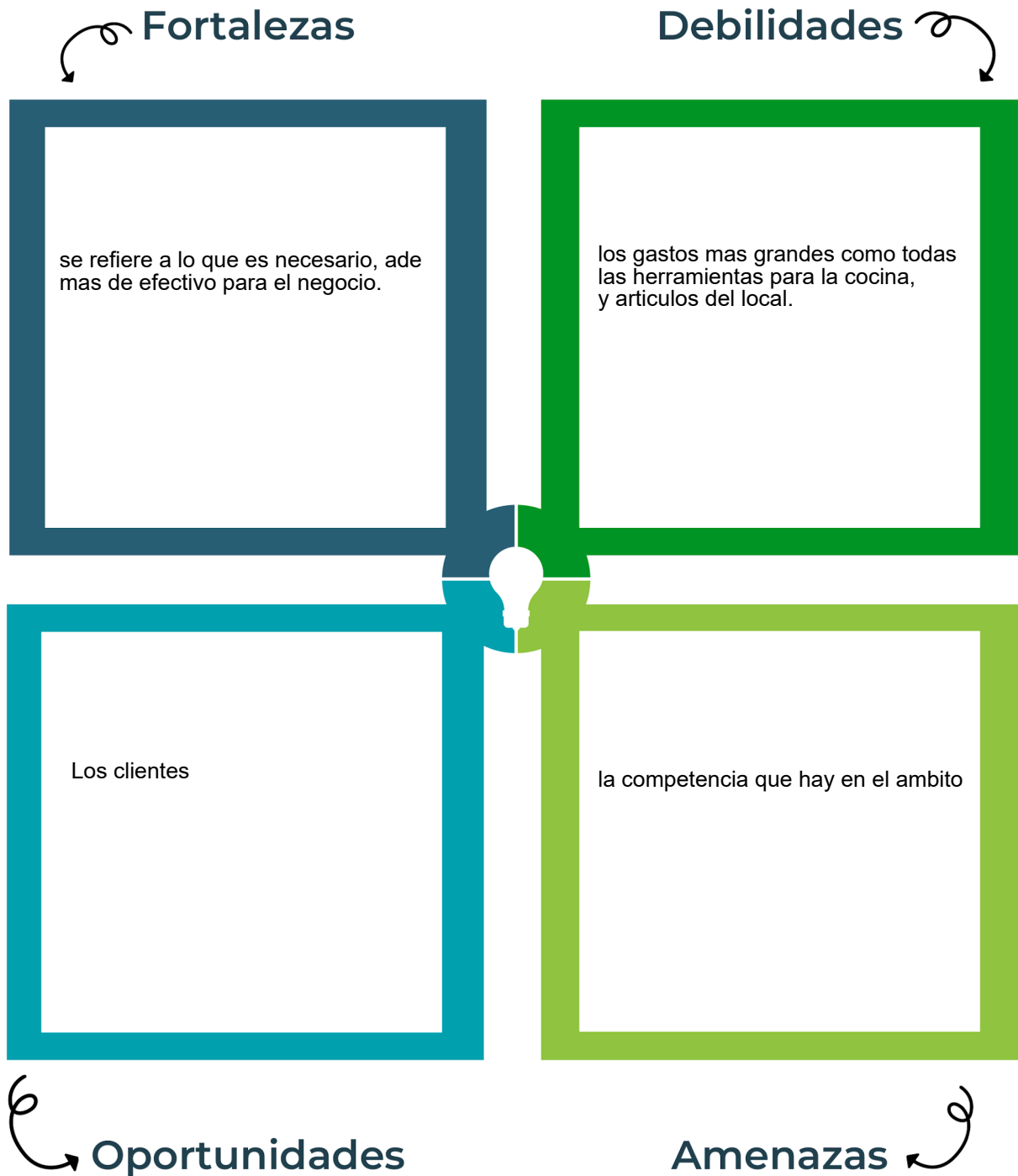
Complete el Modelo de Negocios Canvas.

Socios clave personas especializadas en la parte culinaria, tambien grupos para el reciclaje.	Actividades clave ofrecer promociones semanales o cupones o ofertas por fechas especiales para atraer mas clientes en todo momento.	Propuesta de valor comprometerse con la calidad de los productos y ofrecer distintas opciones de menu para asi satisfacer a todos los publicos, para crear un valor diferenciado a otros.	Relación con el cliente crear estrategias para formar una relacion de lealtad con los clientes.	Segmento de clientes tener variedad de platos para los clientes de todas las edades o necesidades.
	Recursos clave equipo de cocina, personal, dinero, herramientas base		Canales se utilizarian para dar mas visibilidad a nuestro negocio	
Estructura de costos son con que se relacionan los gastos		Fuentes de ingresos es de donde provienen los gastos		

Recuerda: En la presentación “Modelo de negocio” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:



Recuerda: En la presentación “Qué me diferencia” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi
primer
emprendimiento



Slogan



Colores
principales de mi
marca
empresarial



Puedes dibujar el
logo o hacerlo de
forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

- Luz
- Cable
- Agua
- Impuestos
- Alquiler
- Seguros
- Salarios

Mis costos variables

- Insumos
- Mano de obra
- Muebles
- Materia prima
- Reparaciones
- Imprevistos
- Embalaje

El precio de venta de mi producto / servicio es de:



80.950

Recuerde que los costos variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades \rightarrow 15.000

Punto de equilibrio monetario \rightarrow ₡ 35.000



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos

- Terrenos
- Mercancías
- Inversiones
- Propiedades
- Equipo
-
-
-
-
-

Pasivos

- Salarios
- Inventario
- Cuentas
- Impuestos
-
-
-
-
-
-



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

Las obligaciones tributarias son esenciales por varias razones como que aseguran el cumplimiento legal, incluyendo la declaración de impuestos.

Además esto incluye una buena y limpia imagen del negocio. También facilita el acceso a financiamiento y crédito.

Para la parte de ser un emprendimiento

¿Cómo se liquida una empresa?

Liquidar una empresa implica cerrar todas las operaciones de manera ordenada y cumplir con todas las obligaciones legales y financieras, como la cancelación de contratos y cuentas pendientes etc.

Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?
(Problema y descripción)

Nos interesa ser eficaces con nuestro trabajo y ser un buen emprendimiento, ser un emprendimiento que recicle.

¿Por qué es importante este tema?
(Justificación)

Para tener un balance económico y cuidar el planeta.

¿Para quiénes lo vamos a hacer?
(Público meta)

Para las personas de la comunidad

¿Para qué es la actividad?
(Objetivo)

para que otras personas se animen a hacer su emprendimiento

¿Qué vamos a hacer?
(Actividades)

Para la parte de ser un emprendimiento con sostenibilidad ambiental, vamos a utilizar paneles solares, envases reutilizables etc. También usaremos alimentos de buena calidad etc.

¿Qué queremos lograr?
(Metas y Resultados)

Ser un buen emprendimiento con sostenibilidad en todos los ámbitos y tener la mayor calidad en el mercado.

¿Qué necesitamos?
(Recursos y materiales)

Utilizaremos los alimentos y bebidas, el equipo de cocina, utensilios, mobiliario vajilla.

¿Cuándo lo vamos a hacer?
(Cronograma)

De lunes a domingo de 7am a 7 pm

¿Quién lo hace?
(Responsables)

Yo Lucia solano

