



**Junior
Achievement
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

35

Years of
Empowering
Lives

YO EMPRENDO
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO
DE TRABAJO**



**SERVICIO COMUNAL
ESTUDIANTIL**



**MINISTERIO DE
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:



1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

Actividad #1

Defina la idea de negocio.

VENTA DE ROPA COLOMBIANA.

CONOCIENDO LA DEMANDA DE ROPA COLOMBIANA QUE SE ESTA

DESARROLLANDO EN EL MERCADO, INCURSIONARE CON UNA TIENDA

FISICA Y VIRTUAL DE ESTE PRODUCTO, EL CUAL GUSTA TANTO A NIÑOS
JOVENES Y ADULTOS.

**Recuerda: La idea
puede tratarse sobre
un producto o servicio.**

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

Misión:

SER UNA EMPRESA DE VENTA DE PRODUCTO DE CALIDAD A BUEN PRECIO Y CON MUY

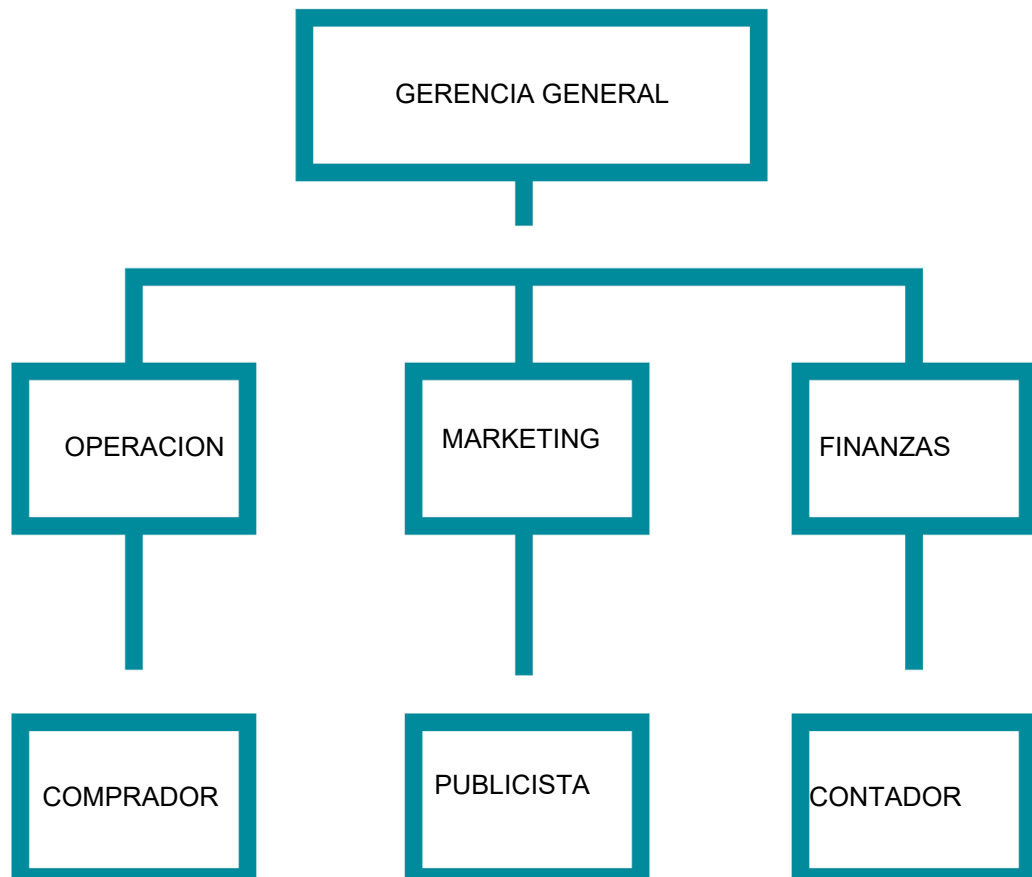
BUEN SERVICIO AL CLIENTE

Visión:

SER LIDER EN LA INDUSTRIA DE VENTA DE ROPA COLOMBIANA, CONVIRTIENDOSE EN

UNA PREFERENCIA DEL CONSUMIDOR FINAL

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

MEJORAR LA CALIDAD DE VIDA DE COLABORADORES Y CLIENTES

PROTEGER LOS RECURSOS NATURALES

Sostenibilidad ambiental:

CUIDAR LOS RECURSOS NATURALES, EVITANDO FUGAS EN GRIFOS DE AGUA

Sostenibilidad económica:

UTILIZACION DE MATERIAL RECICLABLE EN EMPAQUES

Recuerda hacer uso
de los objetivos de
desarrollo sostenible

Actividad #4

Complete el Modelo de Negocios Canvas.

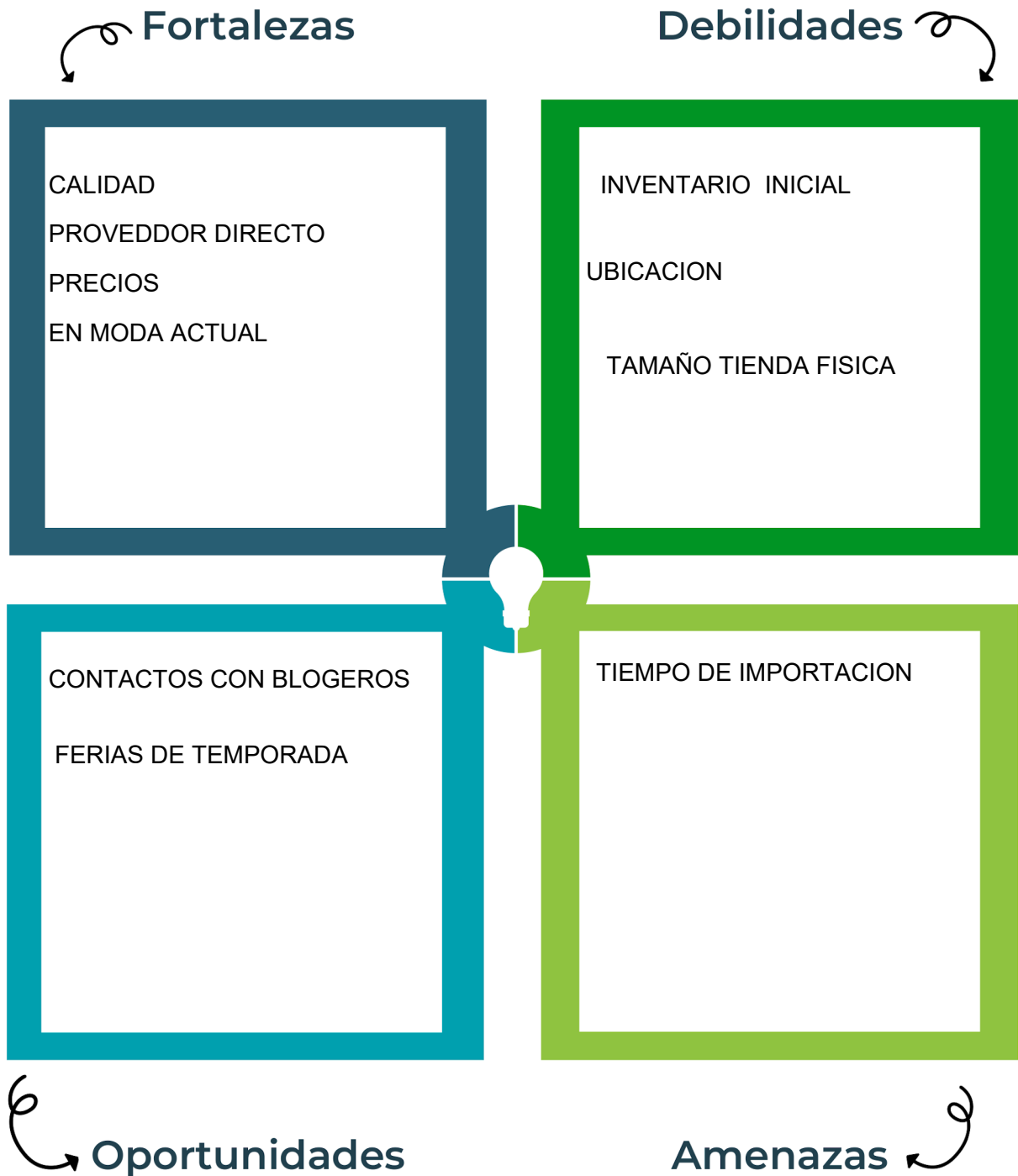
Socios clave	Actividades clave	Propuesta de valor	Relación con el cliente	Segmento de clientes
GRUPO FAMILIAR	CONTACTAR PROVEEDOR EN COLOMBIA ANALIZAR LA DEMANDA DEL PRODUCTO CREAR REDES SOCIALES	PRECIO MAS BAJO QUE LA COOMPETENCIA ENTREGA A DOMICILIO TIENDA FISICA	REDES SOCIALES PROMOCIONES FACILIDAD DE COMPRA A TRAVES DE APARTADOS	NIÑOS- JOVENES ADULTOS MUJERES HOMBRES
	Recursos clave		Canales	
	PERSONAL INVERSION INICIAL TARJETAS PRESENT STICKER BOLSAS PERCHEROS		REDES SOCIAES ALIANZAS CON BLOGEROS FERIAS DE TEMPORADA TIENDA FISICA	
Estrucutra de costos		Fuentes de ingresos		
COMPRAS PRODUCTO LOGISTICA DE TRANSPORTES DE IMPORTAC MARKETING GASTOS DE PRESENTACION FERIAS - PERSONAL - ENTREGAS-EMPAQUE		INVERSION DE SOCIOS VENTAS		



Recuerda: En la presentación “Modelo de negocio” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:

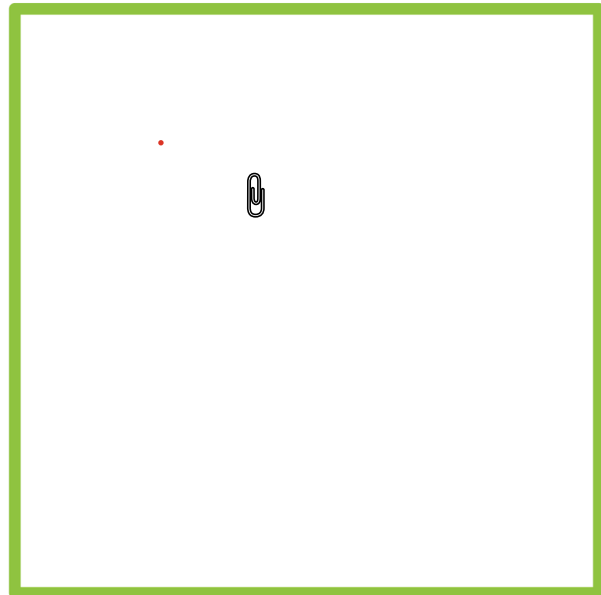


Recuerda: En la presentación “Qué me diferencia” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi primer emprendimiento



Slogan



LA VIDA ES MUY CORTA PARA
LLEVAR ROPA ABURRIDA

Colores principales de mi marca empresarial



DORADO

BLANCO

Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

200000	PERSONAL
5000	ELECTRICIDAD
1000	AGUA
72000	CCSS
5500	PRODUCTO

Mis costos variables

1200	TRANSP
400	BOLSA
150	STICKER
25	AROMA
2000	ENTREGAS

El precio de venta de mi producto / servicio es de:

₱ 14000

Recuerde que los costos variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades → 27.73

Punto de equilibrio monetario → ₡ 388220



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos

- PATENTE
- EQUIPO DE TIENDA
- INVENTARIO
- APARTADOS
-
-
-
-
-
-

Pasivos

- PROVEEDORES
- SALARIOS
-
-
-
-
-
-
-
-



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

EN LA ZONA DE CARTAGO EXISTE UNA VENDEDORA VIRTUAL

EN SAN JOSE EXISTE TIENDA CON VENTA POR ENCARGO

EN REDES SOCIALES EXISTEN VARIAS VENTAS VIRTUALES

La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

La recaudación tributaria es vital para mantener la estabilidad económica y financiera del país.

AL CUMPLIR CON LAS OBLIGACIONES TRIBUTARIAS SE NOS PERMITE CONTINUAR CON EL NEGOCIO EN MARCHA.

¿Cómo se liquida una empresa?

1. Debe haber un acuerdo por asamblea de accionistas
2. Hacer un inventario de los activos y deudas.
3. Notificar a las autoridades sobre la liquidación
4. Liquidación de activos y propiedades.
5. Liquidación de activos y propiedades.

A través de esta operación la compañía saldará todas las deudas pendientes frente a terceros, cobrará los créditos pendientes frente a sus deudores y, por último, repartirá el patrimonio que aún quede en la empresa entre los socios.

Guía para planear Yo Emprendo

FALTA DE PARQUEO EN MI COMUNIDAD

¿Cuál es el tema que más interesa?
(Problema y descripción)

LA COMUNIDAD NO PUEDE RECIBIR VISITAS
DE TERCERAS PERSONAS PORQUE

O TERCERAS PERSONAS PORQUE NO HAY ESPACIO

¿Por qué es importante este tema?
(Justificación)

LA COMUNIDAD SE VE LIMITADA A
COMPARTIR EN SUS CASAS CON FAMILIARES
Y ESTO AFECTA LA SALUD EMOCIONAL.

¿Para quiénes lo vamos a hacer?
(Público meta)

PARA LOS VECINOS DE MI COMUNIDAD

¿Para qué es la actividad?
(Objetivo)

BUSCAR LA
POSIBILIDAD DE
ADMINISTRAR UNA
PARTE DEL AREA
COMUNAL PARA
PARQUEO

¿Qué vamos a hacer?
(Actividades)

SE DEBEN HACER
REUNIONES CON
LOS VECINOS
PARA LOGRAR
UN CONVENIO
DE APOYO

¿Qué queremos lograr?
(Metas y Resultados)

LOGRAR TENER
UN AREA DE
PARQUEO PARA
VISITAS

¿Qué necesitamos?
(Recursos y materiales)

SERVICIO LEGALES

¿Cuándo lo vamos a
hacer?
(Cronograma)

PROXIMO MES
SE PUEDE INICIAR
LAS REUNIONES
DE APOYO

¿Quién lo hace?
(Responsables)

EL COMITE DE
LA COMUNIDAD
Y LA MUNICIPALIDAD

