



**Junior
Achievement
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

35

Years of
Empowering
Lives

YO EMPRENDO
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO
DE TRABAJO**



**MINISTERIO DE
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:

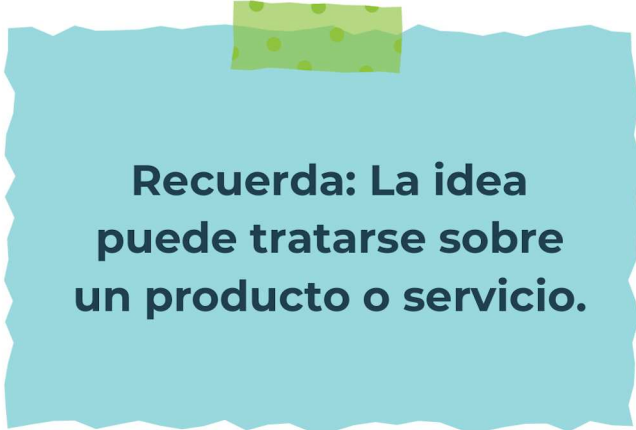


1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

Actividad #1

Defina la idea de negocio.

La idea de mi negocio es una aplicación diseñada para el aprendizaje de la Lesco, a su vez, traductor de dicha lengua, con la finalidad de promover la inclusión de personas con discapacidad auditiva, como también brindar el curso de señas, ya que de tal manera se puede aprender y emplear en el caso de ser necesario en la cotidianidad.



Recuerda: La idea puede tratarse sobre un producto o servicio.

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

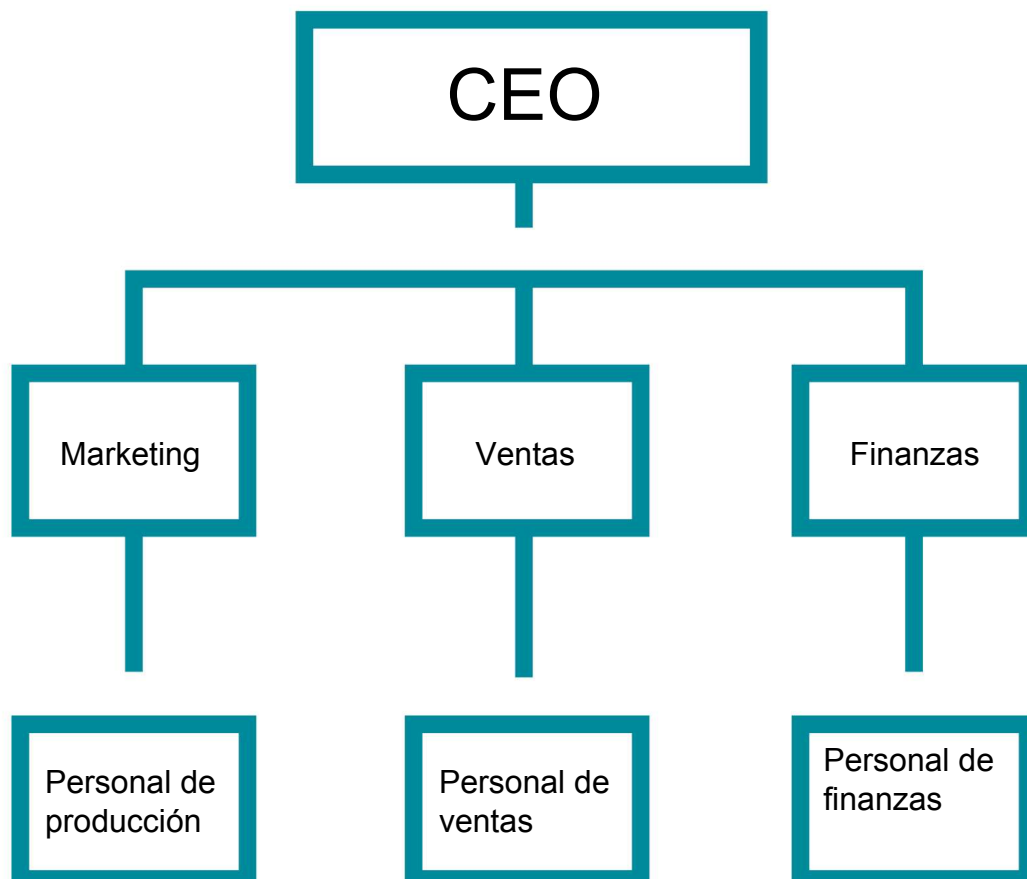
Misión:

Facilitar el aprendizaje y la comunicación inclusiva a través de una plataforma intuitiva y accesible que enseñe y traduzca la Lengua de Señas Costarricense

Visión:

Convertirnos en la principal herramienta de referencia y aprendizaje de LESCO, reconocida por su calidad, innovación y contribución significativa a la inclusión social y educativa de personas sordas en Costa Rica y más allá.

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

Puede contribuir significativamente a la sostenibilidad social de varias maneras:

Acceso a la educación y conocimiento

Inclusión social

Empoderamiento y autonomía

Promoción cultural y lingüística

Sostenibilidad ambiental:

Reducción de la huella de carbono: Al proporcionar una plataforma digital para el aprendizaje y la comunicación, se reduce la necesidad de materiales físicos y papel, lo que contribuye a la reducción de la deforestación y la huella de carbono asociada con la producción y transporte de estos materiales.

Sostenibilidad económica:

Publicidad

Diversificación de Servicios

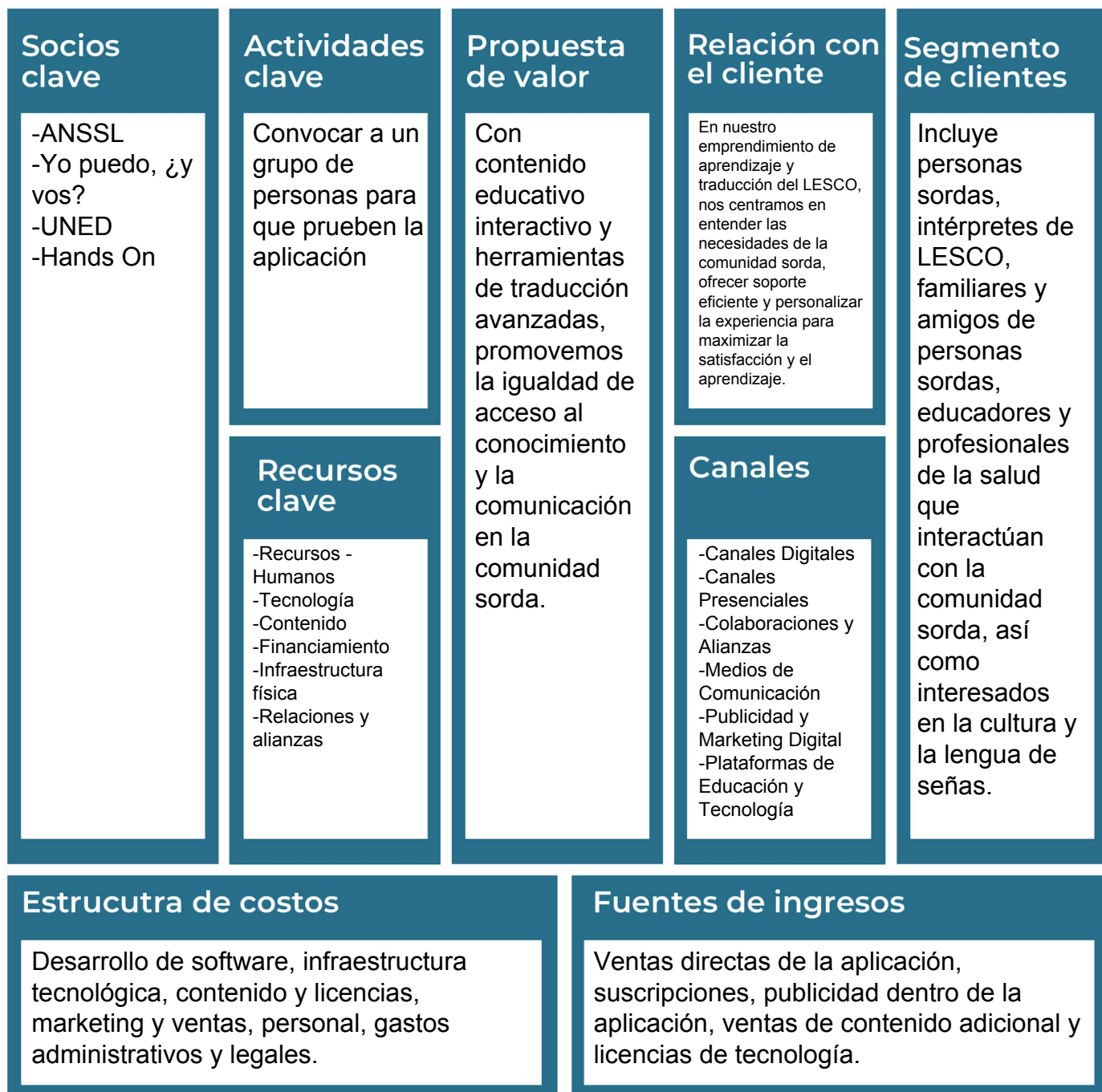
Colaboraciones y Patrocinios

Venta de Cursos y Contenidos Especiales

Recuerda hacer uso
de los objetivos de
desarrollo sostenible

Actividad #4

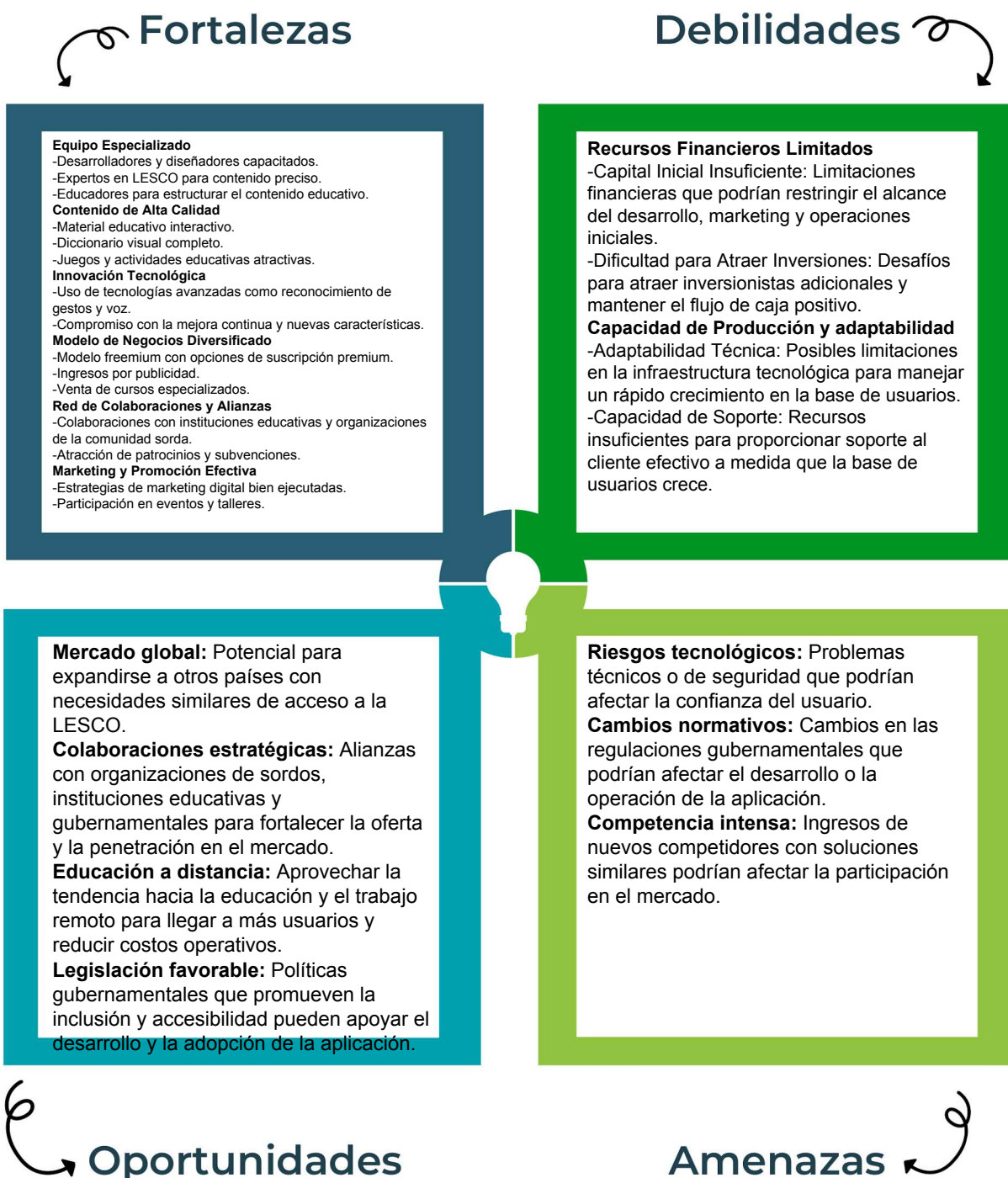
Complete el Modelo de Negocios Canvas.



Recuerda: En la presentación “Modelo de negocio” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:



Recuerda: En la presentación “Qué me diferencia” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi
primer
emprendimiento



Slogan



Conectando mundos,
rompiendo barreras: aprende y
comúnicate en LESCO hoy
mismo.

Colores
principales de mi
marca
empresarial



Puedes dibujar el
logo o hacerlo de
forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

- Desarrollo de la aplicación
₡10 000 000
- Costos de infraestructura tecnológica
₡500 000 mensuales
- Costos de licencias y software
₡2,000,000
- Salarios y honorarios
₡3 000 000
- Costos administrativos
₡300 000 mensuales
-
-

Mis costos variables

- Costos de marketing y publicidad
₡1 500 000
- Soporte al cliente ₡500 000
- Actualización y mantenimiento
₡800 000
- Costos de contenido
₡1 000 000
-
-
-

El precio de venta de mi producto / servicio es de:



Precio único de descarga: Entre ₡20,000 y ₡50,000 por descarga, considerando que la aplicación ofrece acceso completo a funciones y contenido.

Recuerde que los costos variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades \rightarrow $\frac{\text{₡}5\,000\,000}{\text{₡}9\,000} = 556$

Punto de equilibrio monetario \rightarrow $\text{₡}27\,800\,000$



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos

- Software y derechos de propiedad intelectual
- Cuentas por cobrar
- Inversiones financieras
- Equipos informáticos y de desarrollo
- Inventario digital
- Propiedad intelectual
- Buena voluntad
-
-
-

Pasivos

- Cuentas por pagar
- Gastos acumulados
- Préstamos y financiamiento
- Obligaciones legales y fiscales
-
-
-
-
-
-



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

Hand Talk: Una aplicación que traduce texto y voz a Lengua de Señas Brasileña (Libras) y a otros idiomas de señas internacionales.

ProDeaf: Otra aplicación que ofrece traducción de texto y voz a Libras, y viceversa, en un formato similar al de Hand Talk.

SignSchool: Una plataforma de aprendizaje en línea que proporciona cursos estructurados en Lengua de Señas Americana (ASL) y otras lenguas de señas.

ASL Pro: Una aplicación centrada en la enseñanza de la Lengua de Señas Americana (ASL) a través de videos y ejercicios interactivos.

Gestuno: Una plataforma que facilita la comunicación entre personas sordas y oyentes a través de la enseñanza de un sistema de señas internacional.

La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

Cumplir con las obligaciones tributarias es crucial porque asegura la legalidad del negocio, evita sanciones y multas, contribuye al desarrollo social a través de impuestos, y fortalece la transparencia y la confianza en la empresa.

¿Cómo se liquida una empresa?

La liquidación implica cerrar todas las operaciones comerciales de manera ordenada. Los pasos incluyen la decisión de liquidar, el nombramiento de liquidadores, la venta de activos para pagar deudas, la preparación de estados financieros finales, y la cancelación del registro mercantil. Es esencial seguir procedimientos legales y contar con asesoramiento profesional para asegurar un proceso adecuado y cumplir con las obligaciones restantes.

Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?
(Problema y descripción)

Nos interesa que las personas aprendan la Lesco, así como mejorar la comunicación entre personas con discapacidad auditiva y personas oyentes.

¿Por qué es importante este tema?
(Justificación)

Promulga la inclusión a todas las personas, a su vez, se le enseña a quienes quieran adquirir el conocimiento.

¿Para quiénes lo vamos a hacer?
(Público meta)

El objetivo general son personas que conviven con alguien con discapacidad auditiva, para que puedan traducir lo que se están intentando comunicar

¿Para qué es la actividad?
(Objetivo)

Promover nuestra aplicación y las interacciones que se pueden tener en ella.

¿Qué vamos a hacer?
(Actividades)

Convocar a un grupo de personas que les gustaría participar en esto para que adquieran conocimiento básico sobre la Lesco

¿Qué queremos lograr?
(Metas y Resultados)

Incluir a personas con discapacidad auditiva a una comunidad más conciente sobre como es vivir el día a día teniendo dicha discapacidad.

¿Qué necesitamos?
(Recursos y materiales)

Una localidad
Personas
Dispositivos electrónicos

¿Cuándo lo vamos a hacer?
(Cronograma)

- Preparación (Mes 1-2)**
- Definición del equipo y roles.
 - Investigación de mercado y análisis de competencia.
 - Establecimiento de objetivos y métricas de éxito.
- Desarrollo de la Aplicación (Mes 3-6)**
- Desarrollo del prototipo inicial y contratación de especialistas en LESCO.
 - Desarrollo de la versión completa con integración de tecnologías avanzadas.
- Pruebas y Refinamiento (Mes 7-8)**
- Pruebas beta con usuarios seleccionados y ajustes basados en feedback.
 - Optimización de la experiencia de usuario y corrección de errores.
- Lanzamiento (Mes 9)**
- Preparación de materiales de lanzamiento y estrategia de marketing.
 - Lanzamiento en App Store y Google Play con promoción en redes sociales y campañas publicitarias.
- Post-Lanzamiento (Mes 10-12)**
- Monitoreo de métricas clave y ajustes según feedback de usuarios.
 - Implementación de actualizaciones y expansiones de características.
 - Estrategia de fidelización de usuarios y crecimiento de la comunidad.

¿Quién lo hace?
(Responsables)

Los CEOS de la empresa

