



**Junior
Achievement
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

35

Years of
Empowering
Lives

YO EMPRENDO
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO
DE TRABAJO**



**SERVICIO COMUNAL
ESTUDIANTIL**



**MINISTERIO DE
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:

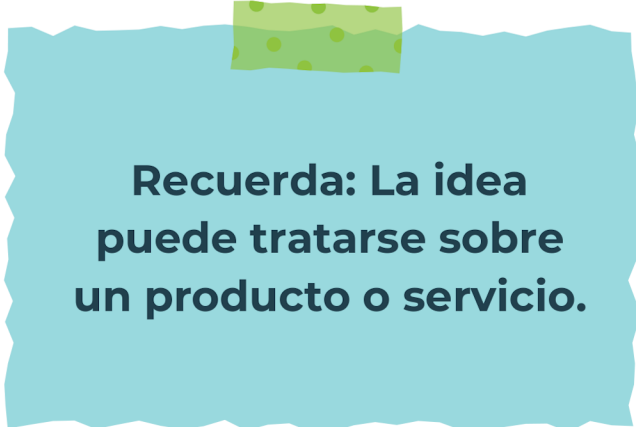


1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

Actividad #1

Defina la idea de negocio.

La idea de negocio de un producto implica desarrollar una visión clara y estructurada que abarque todos los aspectos clave para la creación, lanzamiento y éxito en el mercado, como por ejemplo: descripción del producto, propuesta de valor, análisis del mercado, estrategia de comercialización, plan de producción, logística y plan financiero cada una de estos pasos son cruciales para tener una base sólida para el desarrollo y éxito del producto



**Recuerda: La idea
puede tratarse sobre
un producto o servicio.**

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

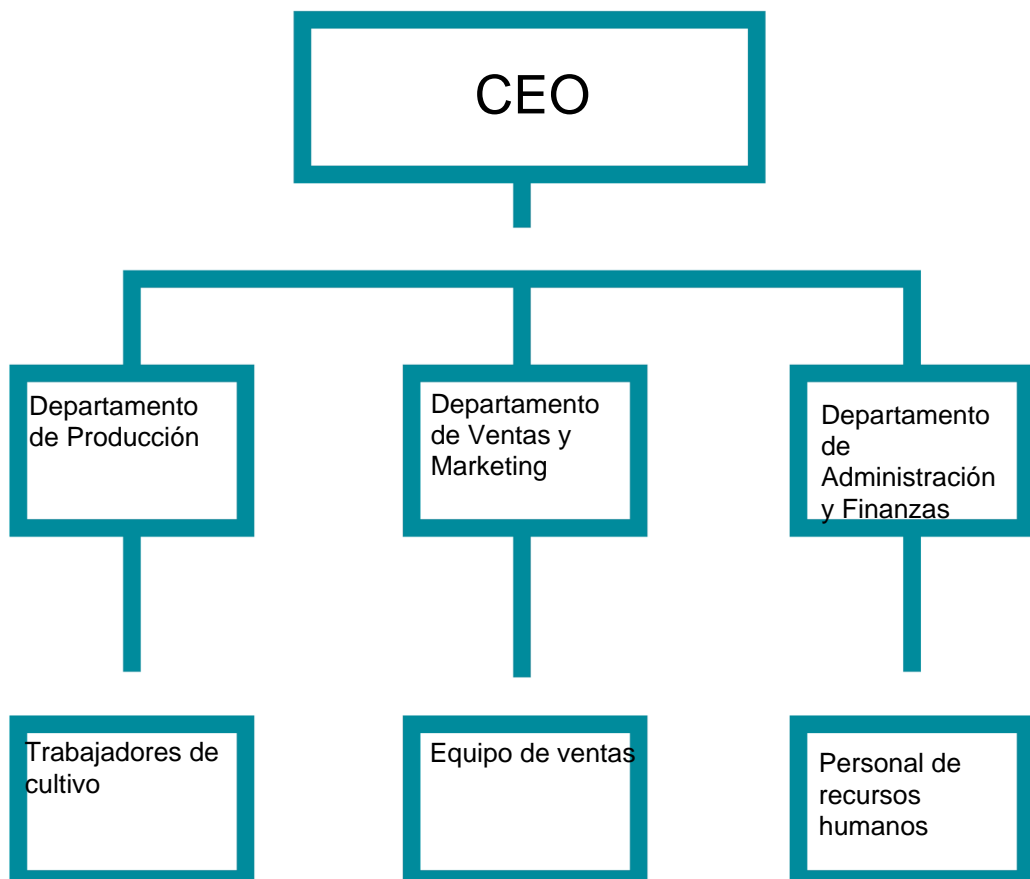
Misión:

Vender las mejores plantas a los
clientes con las tres b: Bueno, Bonito y
Barato.

Visión:

Que el hogar se vea bonito y tenga mas color,
Tambien que los espacios de la casa se vean mas
acogedores

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

Relaciones éticas con proveedores, impacto positivo en la comunidad local, empleo justo y seguro, educación al cliente sobre prácticas sostenibles, gestión ambiental responsable y garantía de estándares éticos en toda la cadena de suministro.

Sostenibilidad ambiental:

Prácticas de cultivo orgánico, gestión eficiente del agua y residuos, conservación de la biodiversidad, uso de energía renovable, transporte sostenible y obtención de certificaciones ambientales.

Sostenibilidad económica:

mantener la rentabilidad a largo plazo, relaciones justas con proveedores y empleados, adaptación a cambios del mercado, contribución al desarrollo local y una gestión financiera responsable.



Recuerda hacer uso de los objetivos de desarrollo sostenible

Actividad #4

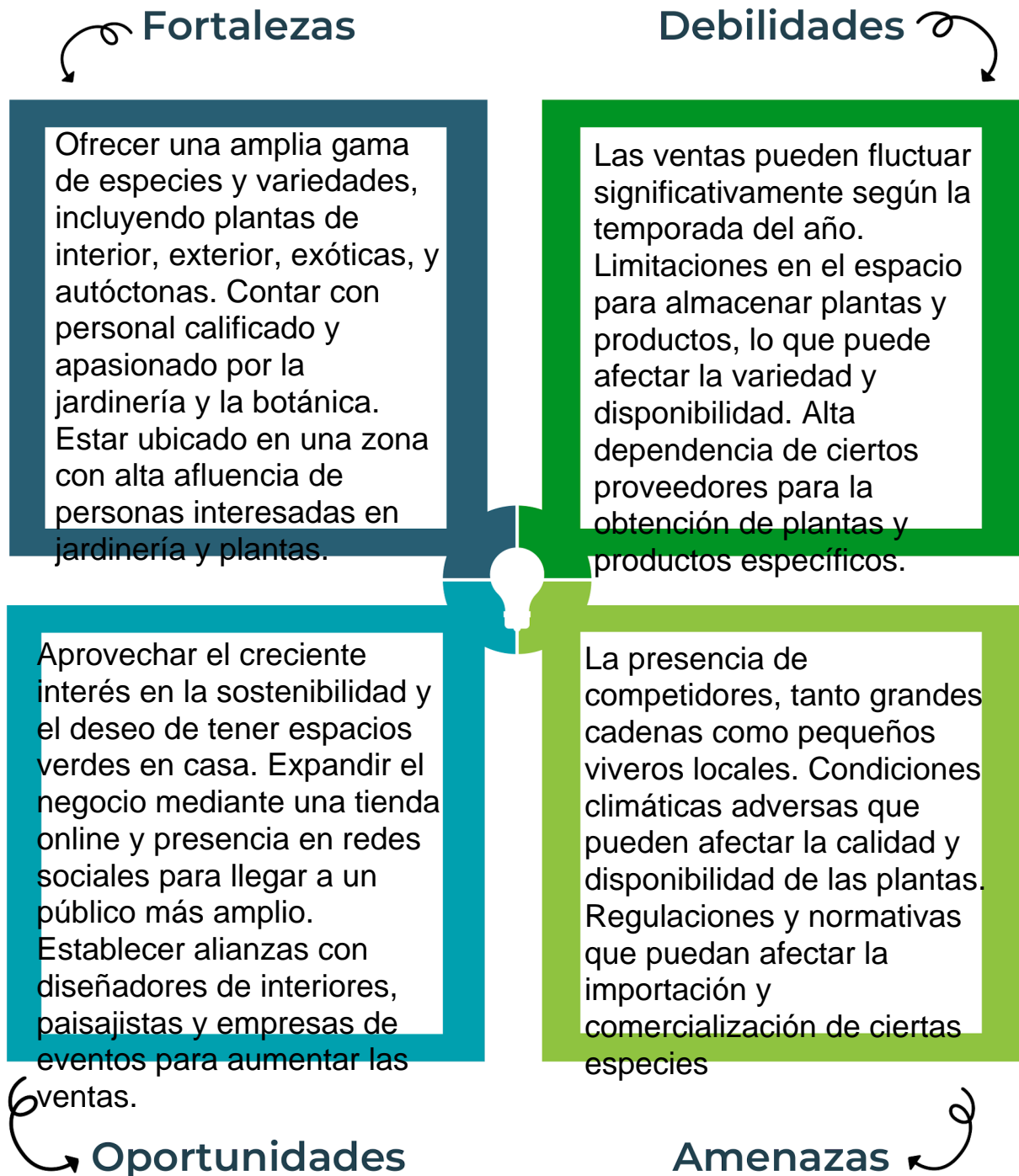
Complete el Modelo de Negocios Canvas.

Socios clave Tenemos como socios a el Grupo OMA que nos ayuda a tener una gran diversidad de plantas y a Plantarium Nativa que nos ayuda con la transplatación de planta	Actividades clave Poner puestos de venta de plantas en ferias	Propuesta de valor Llenar de color los espacios y que se vea mas comoda	Relación con el cliente Ofrecer un excelente servicio al cliente, ofertas exclusivas y hacer una conexión emocional con el cliente.	Segmento de clientes Personas generalmente de la tercera edad que les guste el medio ambiente
	Recursos clave Tener contacto con personas en redes sociales que nos puedan patrocinar y tener un aporte de los socios		Canales Eventos,ferias ,venta directa en tiendas fisicas y por medio de plataformas de comercio electrónico	
Estrucutra de costos Distribuidores,Palas,Sacos de abono,masetas Agua,electricidad y semillas etc.		Fuentes de ingresos Habrán ingresos por medio de eventos,ferias,ventas directas y por medio de socios		

Recuerda: En la presentación “Modelo de negocio” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:



Recuerda: En la presentación “Qué me diferencia” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi primer emprendimiento



Slogan



Venga lleven sus plantas de calidad

Colores principales de mi marca empresarial



Verde de Vitalidad		
--------------------	--	--

Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

- Luz 12000
- Agua 20000
- Alquiler 50000
- Trabajadores 20000
-
-
-

Mis costos variables

- Abono 9000
- Mangueras 5000
- Palas 7000
- Guantes 10000
- Botas 500
-
-

El precio de venta de mi producto / servicio es de:

₱ 132500

Recuerde que los costos variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades → 50

Punto de equilibrio monetario → ₡6 000 000 000



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos

- Efectivos
- Patentes
- Equipo de oficina
- Cuentas por cobrar
-
-
-
-
-
-

Pasivos

- Salarios
- Cuentas por pagar
-
-
-
-
-
-
-
-



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

En Costa Rica, el mercado de venta de plantas y servicios asociados es bastante diverso y está bien desarrollado. Aquí hay un resumen de algunos de los productos y servicios disponibles:

1. ****Plantas Ornamentales y de Jardín****: Muchas empresas como Villaplants y Vivero Magia Verde ofrecen una amplia variedad de plantas ornamentales, flores, follajes y plantas medicinales. Estas plantas están disponibles en diferentes presentaciones

2. ****Plántulas y Semillas****: Hay viveros que se especializan en la producción de plántulas de vegetales, frutales y flores de corte, así como en la venta de semillas híbridas

3. ****Árboles Frutales y Forestales****: Viveros como La Bonita en Pérez Zeledón producen y venden una variedad de árboles frutales y forestales, además de ofrecer servicios de diseño y mantenimiento de jardines

4. ****Servicios de Jardinería****: Muchos viveros no solo venden plantas, sino que también proporcionan servicios adicionales como diseño de jardines, mantenimiento, análisis de suelo, y asesoría personalizada para el cuidado de plantas

Estos productos y servicios reflejan un mercado bien diversificado y capaz de atender a diferentes necesidades de jardinería y paisajismo en Costa Rica.

La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

Las obligaciones tributarias son fundamentales porque Los impuestos son la principal fuente de ingresos para el Estado, permitiéndole financiar servicios públicos esenciales como educación, salud, seguridad pública, infraestructura

¿Cómo se liquida una empresa?

Liquidar una empresa implica cerrar todas sus operaciones de manera ordenada y cumpliendo con las obligaciones legales y financieras

Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?
(Problema y descripción)

Vender plantas para que los espacios de la casa se sientan acogedores

¿Por qué es importante este tema?
(Justificación)

Para que los lugares vacios se vean bonitos

¿Para quiénes lo vamos a hacer?
(Público meta)

Para todo tipo de personas pero mas para señores mayores de edad

¿Para qué es la actividad?
(Objetivo)

Esta actividad es para yo aprender a aministrarel dinero y tener objetivos en la vida

¿Qué vamos a hacer?
(Actividades)

Ferias,give awaiys

¿Qué queremos lograr?
(Metas y Resultados)

Queremos ayudar a las person haciendo que sus hogares se vean comodos

¿Qué necesitamos?
(Recursos y materiales)

Abono,palas,man gueras,luz agua,guantes,botas etc.

¿Cuándo lo vamos a hacer?
(Cronograma)

La apertura se va a realizar el 20 de Octubre de 2024

¿Quién lo hace?
(Responsables)

Mi persona y equipo de trabajo

