



**Junior  
Achievement  
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

**35**

Years of  
Empowering  
Lives

**YO EMPRENDO**  
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO  
DE TRABAJO**



**SERVICIO COMUNAL  
ESTUDIANTIL**



**MINISTERIO DE  
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE  
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



## Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:



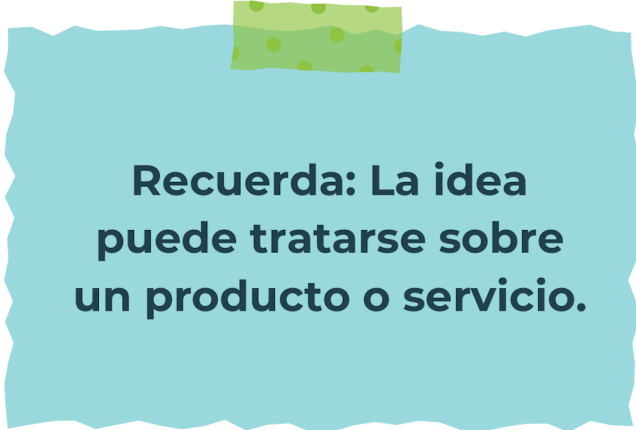
1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

# Actividad #1

## Defina la idea de negocio.

Somos una empresa dedicada a la creación de muebles de madera y metal a la medida, nos adaptamos al gusto, necesidad y gusto del cliente. La idea del negocio es ser una fuente de empleo para los vecinos y familiares que se puedan involucrar en este.

El nombre de mi emprendimiento es DREAMS porque eso es lo que hacemos, construir sueños.



**Recuerda: La idea  
puede tratarse sobre  
un producto o servicio.**

## Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

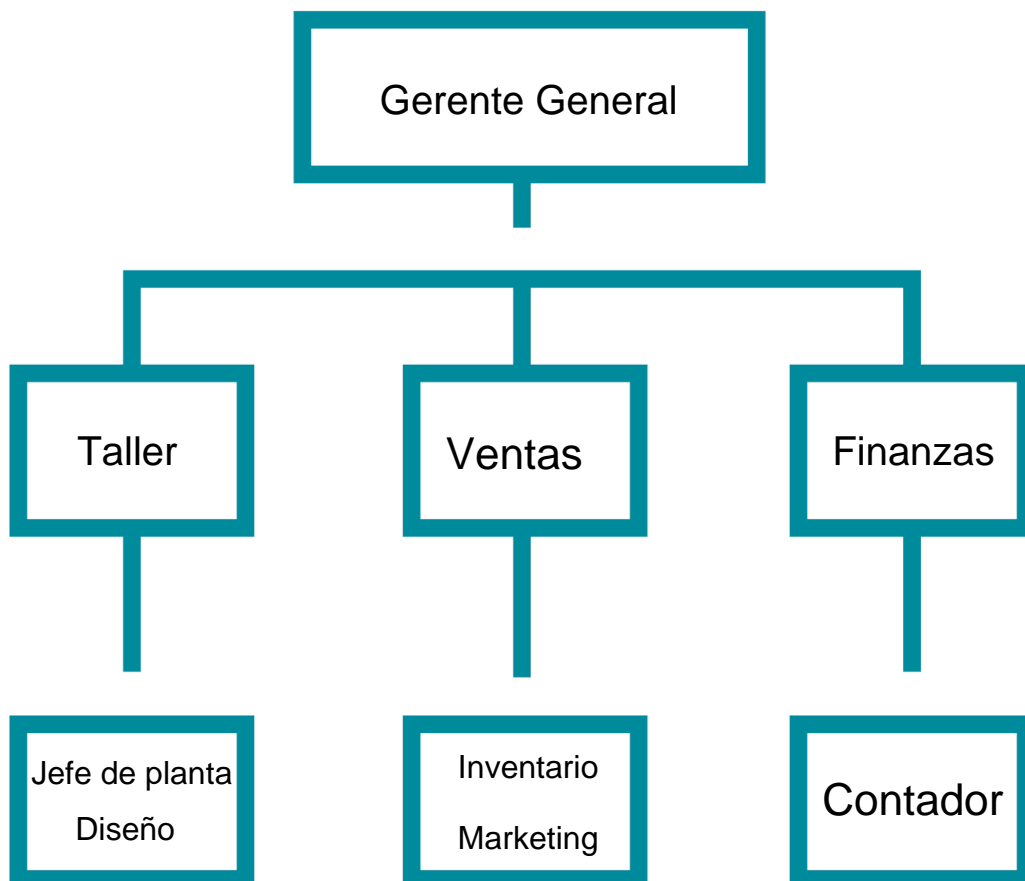
### Misión:

Realizar trabajos de buena calidad, diseños novedosos para satisfacer las necesidades y preferencias de los clientes, con el fin de garantizar no solo un producto sino un sueño hecho realidad.

### Visión:

Ser una empresa que no solo se interesa en la calidad, costo del producto e impacto ambiental sino también en la necesidad de cada cliente de manera personalizada con el fin de brindar una experiencia única.

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



## Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

### *Sostenibilidad social:*

Realizar campañas de recolección de residuos aprovechables para la fabricación de los muebles y ubicar el resto en chatarrerías u otros lugares donde los puedan procesar.

Prestar mano de obra y algunos materiales para ayudar a construir o reparar sitios importantes para la comunidad.

### *Sostenibilidad ambiental:*

Aprovechar en la medida de lo posible los pedazos de madera que se pueden considerar desechos en la fabricación de piezas pequeñas para muebles e incluso muebles más pequeños.

Utilizar materiales que los clientes posean y aportar un toque de nostalgia al proyecto.

### *Sostenibilidad económica:*

Manejar un fondo de ahorro para posibles eventualidades así como para ayudas o mejoras en la comunidad.

Tratar de aprovechar al máximo los materiales con el fin de reducir los costos del producto y con esto generar mayor ganancia.



Recuerda hacer uso de los objetivos de desarrollo sostenible

## Actividad #4

Complete el Modelo de Negocios Canvas.

<b>Socios clave</b>  Personas que nos brindan material de forma gratuita.  Proveedores que sean eficientes y trabajen con materiales de excelente calidad.	<b>Actividades clave</b>  Elaborar los muebles a gusto del cliente.  Realizar campañas de recolección de materiales en diferentes comunidades.  <b>Recursos clave</b>  Capital humano  Materiales	<b>Propuesta de valor</b>  Producto único  Nos adaptamos a tu presupuesto, gusto, necesidad y espacio.	<b>Relación con el cliente</b>  Personal en la tienda.  Visitas a domicilio  <b>Canales</b>  Tienda física  Domicilio	<b>Segmento de clientes</b>  Agentes inmobiliarios.  Decoradores de interiores.  Organizadores de eventos  Toda personas que desee un mueble.
<b>Estructura de costos</b>  Costos fijos: servicios públicos y salarios  Variables: cantidad de material		<b>Fuentes de ingresos</b>  Venta de muebles		



Recuerda: En la presentación “Modelo de negocio” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

## Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:



Recuerda: En la presentación “Qué me diferencia” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

## Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi primer emprendimiento



Slogan



\_\_\_\_\_  
"Construimos tus sueños"  
\_\_\_\_\_  
\_\_\_\_\_  
\_\_\_\_\_

Colores principales de mi marca empresarial



Verde	Azul Celeste	Blanco
-------	--------------	--------

Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

## Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

### Mis costos fijos

●	Salarios: 1.300.000
●	Seguros: 150.000
●	Luz: 60.000
●	Agua : 50.000
●	Teléfono: 15.000
●	
●	Total: 1.575.000

### Mis costos variables

●	Madera: 35.000
●	Pegamento: 1.000
●	Pintura: 15.000
●	Lija: 1.000
●	Metal: 20.000
●	Tornillos: 2.000
●	Total: 74.000

*El precio de venta de mi producto / servicio es de:*

₱ 120.000

Recuerde que los costos variables son unitarios.

## Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} \rightarrow \frac{1.575.000}{(120.000 - 74.000)} = 34,24$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} \rightarrow \text{₡} 120.000 \times 34,24 = 4.108.695$$

Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

## Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

### Activos

- Bancos
- Máquinas
- Efectivo
- Cuentas por cobrar
- Terreno
- Edificio
- 
- 
- 
- 

### Pasivos

- Cuentas por pagar
- Impuestos a pagar
- Documentos por pagar
- Salarios
- Inventarios
- 
- 
- 
- 



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

## Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

En el mercado existen varias empresas que se dedican a fabricar muebles pero, no muchos a gusto del cliente ya que estos implica mayor tiempo de fabricación por la planeación y diseño de los mismos. Es por esto que vemos una oportunidad de crecimiento al enfocarnos en crear experiencias y no solo algo material para los clientes.

La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

## Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

### *Importancia de las obligaciones tributarias:*

El pago de las obligaciones tributarias es importante ya que los impuestos son vitales para los presupuestos del Estado , también ayuda a que las personas y empresas contribuyan de manera equitativa según su situación financiera.

Los impuestos ayudan a reducir la pobreza, mejorar la educación, destinar recursos a las necesidades sociales.

---

---

---

---

### *¿Cómo se liquida una empresa?*

Se da por terminada la actividad de la empresa, se debe pagar lo que se debe a terceros, se liquidan los empleados, se cobran los pendientes a los deudores se reparte el patrimonio entre los socios.

---

---

---

---

---

---

# Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?  
(Problema y descripción)

El tema a tratar es el gran desperdicio de madera y la gran demanda de muebles por parte de la población.

¿Por qué es importante este tema?  
(Justificación)

Con el aprovechamiento máximo de materiales se ayuda no solo al cliente a obtener el producto deseado sino al ambiente.

¿Para quiénes lo vamos a hacer?  
(Público meta)

Todo aquel que desee que necesite un mueble especial y único.

¿Para qué es la actividad?  
(Objetivo)

La idea de este programa es aprender como se crea una empresa, saber que debilidades puede tener, pero también como aprovechar las oportunidades para mejorar y colaborar con la comunidad.

¿Qué vamos a hacer?  
(Actividades)

Investigar sobre el tema de emprender.  
Ver los videos de la página asignada para tener mas conocimiento.

¿Qué queremos lograr?  
(Metas y Resultados)

Crear una empresa rentable que contribuya con la preservación de la naturaleza y que ayude al crecimiento de la comunidad y las cercanas.

¿Qué necesitamos?  
(Recursos y materiales)

Recurso humano, personas comprometidas con la causa herramientas, materiales de buena calidad, tiempo para la capacitación.

¿Cuándo lo vamos a hacer?  
(Cronograma)

Primero ver los videos asignados, luego realizamos las tareas solicitadas .  
Una vez creada la empresa organizamos una feria de recolección de piezas antiguas para aprovecharlas.

¿Quién lo hace?  
(Responsables)

Cada estudiante crea su empresa, en el proyecto cada uno es el gerente de la empresa.

