



**Junior  
Achievement  
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

**35**

Years of  
Empowering  
Lives

**YO EMPRENDO**  
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO  
DE TRABAJO**



**MINISTERIO DE  
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE  
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



## Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:



1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

## Actividad #1

Defina la idea de negocio.

Mejorar la Contaminación ambiente con un uso a telas o retazos, donde se de una segunda vida a estos desechos sin uso y crear bolsos reutilizables

**Recuerda: La idea puede tratarse sobre un producto o servicio.**

## Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

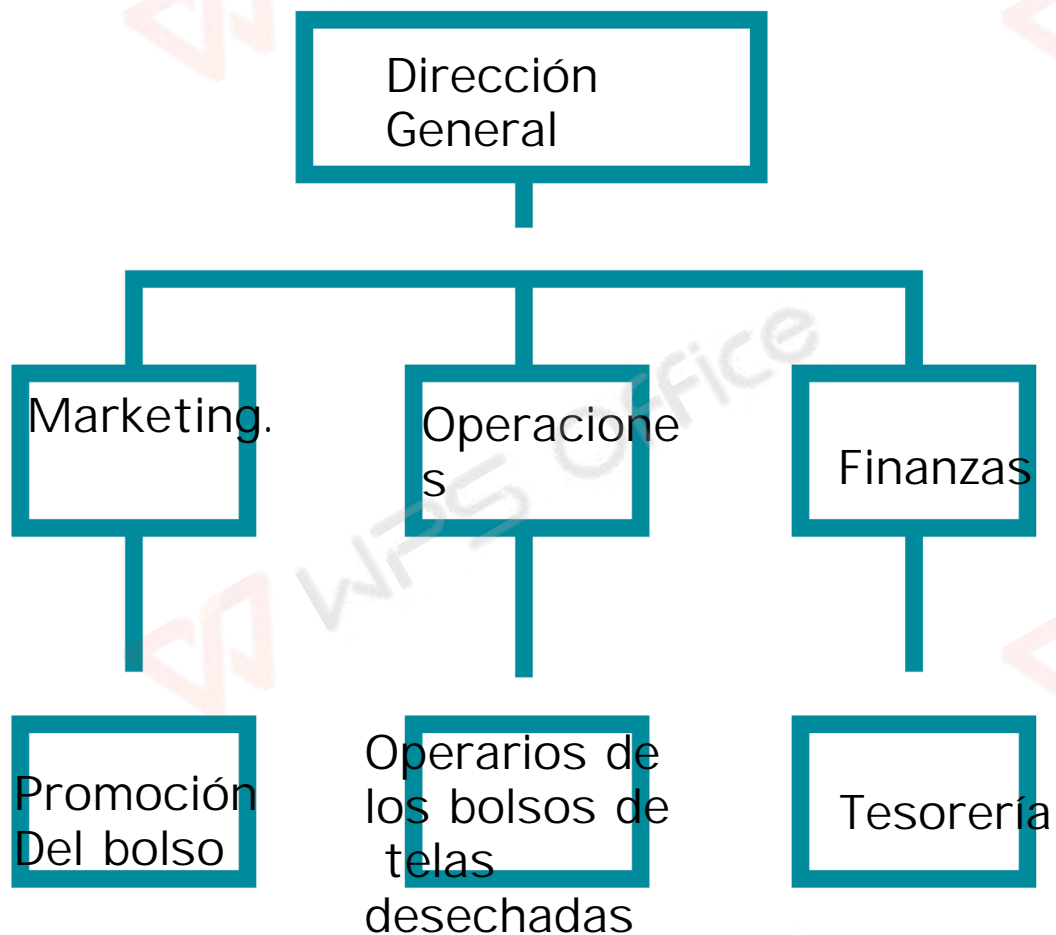
### Misión:

Generar ingreso con responsabilidad ambiental y ser parte del cambio con beneficios al planeta y al ser humano.

### Visión:

Lograr generar empleo creando un artículo con uso y sostenibilidad ambiental, manteniendo principios de amor al medio ambiente.

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



## Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

### *Sostenibilidad social:*

Garantizar condiciones de trabajo justas, seguras y promover la inclusión, además de buscar talento local y comunal para contribuir positivamente.

### *Sostenibilidad ambiental:*

La creación de bolsos reutilizables con telas de desecho o retazos es un gran respiro al ambiente ya que no llega esta tela a la basura y disminuye el uso de plásticos.

### *Sostenibilidad económica:*

El negocio tiene la misión de generar ingreso a talentos de comunidades olvidadas y locales.

Recuerda hacer uso de los objetivos de desarrollo sostenible

## Actividad #4

Complete el Modelo de Negocios Canvas.

Socios clave	Actividades clave	Propuesta de valor	Relación con el cliente	Segmento de clientes
Tía y Madre Diseñadoras, costureras	Buena organización y socios Marketing digital	Se ofrece al cliente artículo reutilizable y amigable del ambiente que satisfic a necesidad actual de eliminar las bolsas plásticas	Se ofrece un canal directo con el cliente para conocer sus preferencias	Para clientes amantes del reciclaje y amor al ambiente Además de ser necesario actualmente con la eliminación de plástico común
Proveedor familiar y organización comunal con telas de desecho	Recursos clave Socios y proveedores adecuados Taller de elaboración Diseñadoras		Canales Digital y Física	
Estructura de costos		Fuentes de ingresos		
Costos fijos: costos tributario y servicios básicos. Costo Variable: costo de telas		Ingresos por ventas digitales y directa de los bolsos de retazos de tela.		

Recuerda: En la presentación "Modelo de negocio" puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

## Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:



Recuerda: En la presentación “Qué me diferencia” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

## Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi primer emprendimiento



Slogan

El ambiente y yo uno solo.

Colores principales de mi marca empresarial

Turquesa

verde.

Negro

Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

## Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

### Mis costos fijos

- Salarios fijos 250mil
- Gastos de crédito 50mil
- Mantenimiento 10mil
- Limpieza 20mil
- Limpieza 40mil
- Créditos 35mil
- B suministros 50mil

### Mis costos variables

- Salario por hora 1500 y Envío
- Reparación 2000
- Transporte 3000
- Publicidad 2000
- Mantenimiento 1000
- Marketing 1000

*El precio de venta de mi producto / servicio es de:*

₡ 2000  
unidad

Recuerde que los costos variables son unitarios.

## Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{455000}{\text{Costos fijos totales}} \\ \text{(Precio de venta - costo variable total)} \\ 2000 - 10500$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades} \\ (2000 \times 53,53)$$

Realiza el cálculo:

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} \rightarrow 53,53$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} \rightarrow \text{₡ } 107060$$

Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debes vender para que podás recuperar tu inversión.

## Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

### Activos

- Efectivo
- Vehículo
- Terreno
- Maquinas
- Terrenos
- Mercancía
- Maquinas
- Computadora
- 
- 

### Pasivos

- Cuentas por pagar
- Obligaciones bancarias
- Intereses por pagar
- Pagó salarios
- Inventario
- 
- 
- 
- 



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

## Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

Investigando en medios accesibles en el mercado costarricense las eco empresas han venido en crecimiento y los de bolsos con telas reutilizables no son la excepción, actualmente el mercado cuenta con más de 10 empresas o micro empresa con esta actividad, sin embargo es importante la competencia para mejorar la calidad y precios especialmente para los clientes es muy importante.

La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

## Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

### *Importancia de las obligaciones tributarias:*

Es el pilar para un adecuado funcionamiento de los sistemas fiscales. Los impuestos son la principal fuente de ingreso de los gobiernos y mediante la recaudación, se financian servicios y bienes públicos esenciales, como educación, salud, infraestructura y seguridad.

### *¿Cómo se liquida una empresa?*

La liquidación de una empresa es un procedimiento judicial cuyo objeto es la venta rápida y eficiente de los bienes de la empresa deudora que se a vuelto inviable económicamente, con el objeto de pagar a sus acreedores.

Se elabora un balance de liquidación, se elabora un acuerdo entre socios, se hace publico y se presenta la disolución y liquidación en el registro.

# Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?  
(Problema y descripción)

Bolsos reutilizables con telas de desecho, amigable con ambiente

¿Por qué es importante este tema?  
(Justificación)

El tema ambiente y cualquier actividad que ayude es importante para todos.

¿Para quiénes lo vamos a hacer?  
(Público meta)

Personas amantes de cuidar el medio ambiente.

¿Para qué es la actividad?  
(Objetivo)

Analizar la necesidad ambiental de hoy y como reducir desecho en pro del ambiente.

¿Qué vamos a hacer?  
(Actividades)

Buscar socios y proveedores  
Local adecuado  
Máquinas,  
efectivo y  
talento humano

¿Qué queremos lograr?  
(Metas y Resultados)

Meta es lograr reducir residuos de tela y lograr producto de calidad para los clientes.

¿Qué necesitamos?  
(Recursos y materiales)

Proveedores de telas en desecho  
Computadoras y maquinas  
Local de fabrica  
vehiculo para entrega

¿Cuándo lo vamos a hacer?  
(Cronograma)

En un corto y mediano plazo  
6 meses  
aproximadame  
nte

¿Quién lo hace?  
(Responsables)

Rodmel  
Altamirano  
Valverde  
creador de empresa y socia diseñadora

