



**Junior  
Achievement  
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

**35**

Years of  
Empowering  
Lives

**YO EMPRENDO**  
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO  
DE TRABAJO**



**SERVICIO COMUNAL  
ESTUDIANTIL**



**MINISTERIO DE  
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE  
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



## Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:

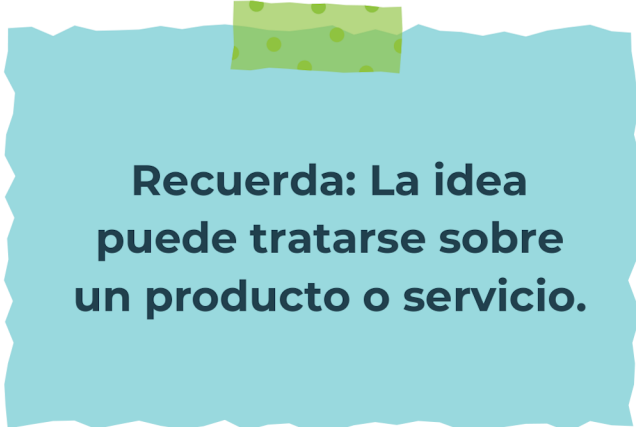


1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

## Actividad #1

Defina la idea de negocio.

Mi negocio es un supermercado innovador enfocado en la sostenibilidad y el apoyo a productores locales, ofreciendo productos orgánicos y ecológicos con embalajes biodegradables y a granel. Utiliza energía renovable y ofrece entregas con vehículos eléctricos, fomentando la reducción de la huella de carbono. Además, organiza talleres sobre alimentación saludable y sostenibilidad, creando una comunidad consciente y comprometida con el medio ambiente. Con una app para pedidos en línea y transparencia sobre la procedencia de los productos, este negocio se posiciona como una opción responsable y atractiva para consumidores interesados en un estilo de vida sostenible.



**Recuerda: La idea puede tratarse sobre un producto o servicio.**

## Actividad #2

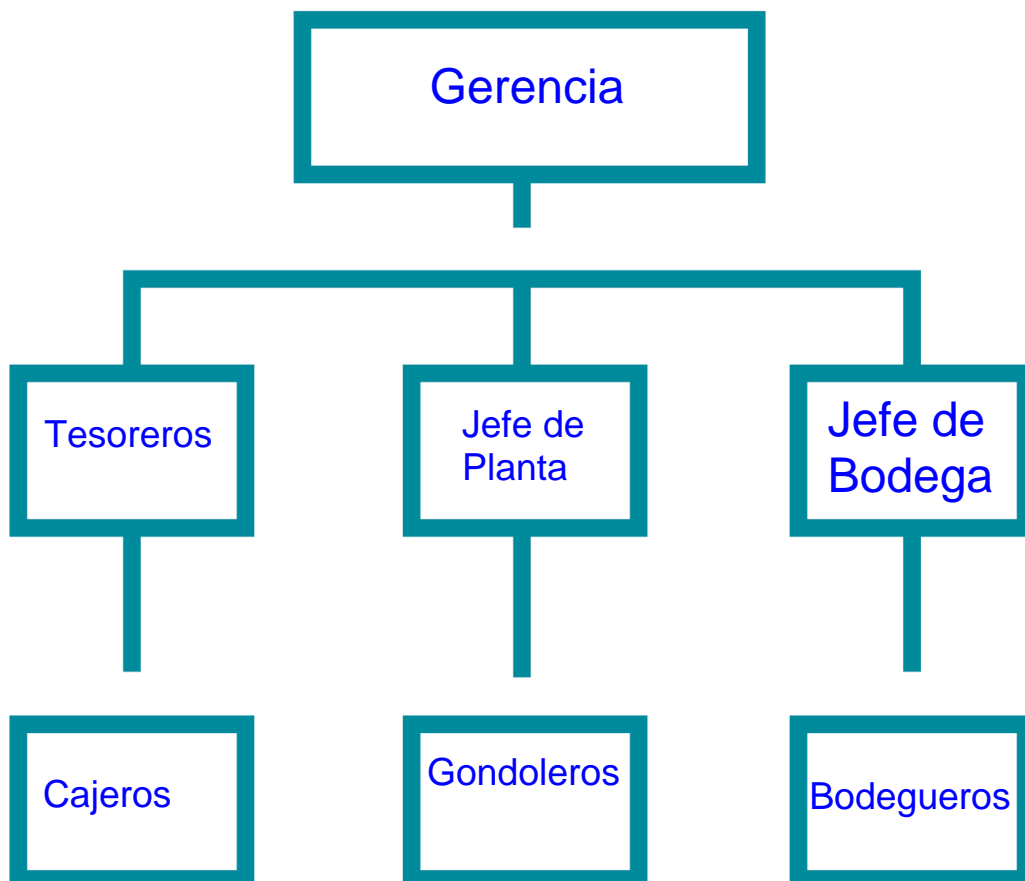
Determine la misión y visión de su emprendimiento.

### Misión:

Ofrecer productos orgánicos y locales, promoviendo el consumo sostenible y apoyando a productores locales, mientras reducimos el impacto ambiental y educamos a nuestra comunidad para fomentar un estilo de vida ecológico.

### Visión:

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



## Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

### **Sostenibilidad social:**

Teniendo buenas condiciones laborales para nuestros empleados, teniendo relaciones con proveedores locales, teniendo compromiso por la comunidad, siendo una empresa transparente y ética, y brindando una accesibilidad para todas las personas, incluyendo aquellas con discapacidades.

### **Sostenibilidad ambiental:**

Teniendo programas de reducción, reutilización y reciclaje de residuos, manteniendo eficiencia energética con la implementación de sistemas de iluminación y optimización de energía como paneles solares. Ofreciendo una amplia gama de productos ecológicos, locales y orgánicos

### **Sostenibilidad económica:**

Con estrategias que integran eficiencia operativa, capacitando correctamente al personal, formando a los empleados en prácticas sostenibles y promoviendo una cultura organizacional de sostenibilidad mediante los beneficios de la empresa, para tener una buena planificación financiera.

Recuerda hacer uso de los objetivos de desarrollo sostenible

## Actividad #4

Complete el Modelo de Negocios Canvas.

<b>Socios clave</b> Accionistas y proveedores tales como Dos Pinos, Pipasa, Alaska, Suli, Tropical,	<b>Actividades clave</b> Publicitar el comercio en redes sociales, periódicos, carteles, anuncios o programas <b>Recursos clave</b> Publicistas, redes sociales, computadoras	<b>Propuesta de valor</b> Ser un negocio bien desarrollado y presentado ante el público, teniendo productos de calidad a un precio accesible para todos los clientes	<b>Relación con el cliente</b> Ser amables, darles su debido respeto y responder sus preguntas con la educación debida <b>Canales</b> En el servicio Mediante express	<b>Segmento de clientes</b> Carnicerías, Panaderías, Pescaderías cercanas al negocio
<b>Estructura de costos</b> Pagos de salarios y mercadería		<b>Fuentes de ingresos</b> Ganancias obtenidas mediante la venta de productos		

Recuerda: En la presentación “Modelo de negocio” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

## Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:



Recuerda: En la presentación “Qué me diferencia” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

## Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi  
primer  
emprendimiento



Slogan



Colores  
principales de mi  
marca  
empresarial



Puedes dibujar el  
logo o hacerlo de  
forma digital.

## Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

### Mis costos fijos

●	Electricidad	30000
●	Agua	20000
●	Gasolina	20000
●		
●		
●		
●		

### Mis costos variables

●	Frescos	750
●	Fideos	500
●	Carne	2000
●	Pan	2x1000
●	Helados	250
●		
●		

*El precio de venta de mi producto / servicio es de:*



5000

Recuerde que los costos variables son unitarios.

## Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades  $\rightarrow$

Punto de equilibrio monetario  $\rightarrow$



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

## Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

### Activos

- Local
- Terreno
- Estantería
- Cuentas por cobrar
- Equipo de Oficina
- 
- 
- 
- 
- 

### Pasivos

- Inventario
- Pago de Salarios
- Edificio
- Cuentas por pagar
- 
- 
- 
- 
- 
- 



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

## Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

Hay un aproximado de 40 supermercados en Pérez Zeledón, algunos originarios de la zona y otros son parte de empresas más consolidadas en el resto del país incluso en varios países.

La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

## Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

### *Importancia de las obligaciones tributarias:*

Son muy importantes, ya que financian servicios públicos esenciales, permiten la redistribución de la riqueza, regulan la economía e incentivan actividades específicas. Además, fomentan la legalidad y responsabilidad cívica, garantizan la soberanía financiera del Estado y mejoran la transparencia y rendición de cuentas del gobierno.

### *¿Cómo se liquida una empresa?*

La liquidación de una empresa implica decidir su cierre, nombrar un liquidador, notificar a las autoridades y acreedores, vender activos para pagar deudas, distribuir cualquier remanente a los propietarios y completar las obligaciones legales y fiscales antes de solicitar la disolución formal.

# Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?  
(Problema y descripción)

El crear nuestra empresa y que requisitos se necesitan para llevar a cabo

¿Por qué es importante este tema?  
(Justificación)

Para tener una empresa bien desarrollada, que llame la atención de los clientes y genere ganancias el negocio

¿Para quiénes lo vamos a hacer?  
(Público meta)

Para los clientes interesados en nuestro local

¿Para qué es la actividad?  
(Objetivo)

Aprender cómo hacer mi emprendimiento mediante todas estas sesiones

¿Qué vamos a hacer?  
(Actividades)

Realizar 11 actividades que nos brinden conocimientos sobre las necesidades de un emprendimiento

¿Qué queremos lograr?  
(Metas y Resultados)

Realizar un emprendimiento con éxito y poner a prueba todo lo aprendido durante estas lecciones

¿Qué necesitamos?  
(Recursos y materiales)

Un cuaderno para recopilar la información de los videos, una computadora o dispositivo celular para ver los videos y completar los cuestionarios

¿Cuándo lo vamos a hacer?  
(Cronograma)

En el lapso de tiempo del 9 de Mayo al 20 de Junio

¿Quién lo hace?  
(Responsables)

Los estudiantes, en este caso mi persona, Iván

