



**Junior
Achievement
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

35

Years of
Empowering
Lives

YO EMPRENDO
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO
DE TRABAJO**



**SERVICIO COMUNAL
ESTUDIANTIL**



**MINISTERIO DE
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:



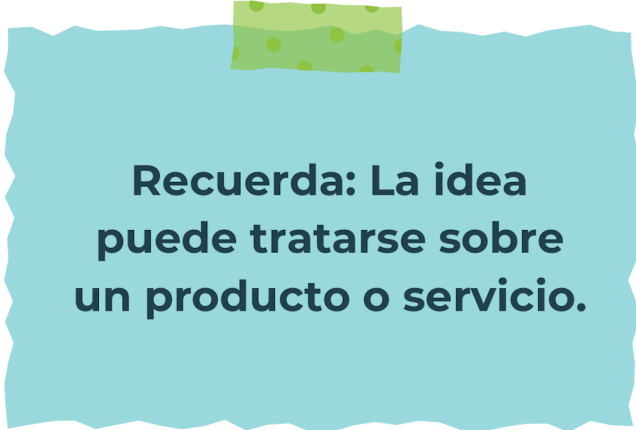
1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

Actividad #1

Defina la idea de negocio.

Es una propuesta la cual ofrece un producto o servicio el cual la empresa planea ofrecer para poder satisfacer o resolver las necesidades de un mercado en específico.

Las ideas de negocio pueden surgir de diferentes maneras, así como detectar demandas insatisfechas, innovar en productos, crear soluciones para mejorar la calidad de vida.



**Recuerda: La idea
puede tratarse sobre
un producto o servicio.**

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

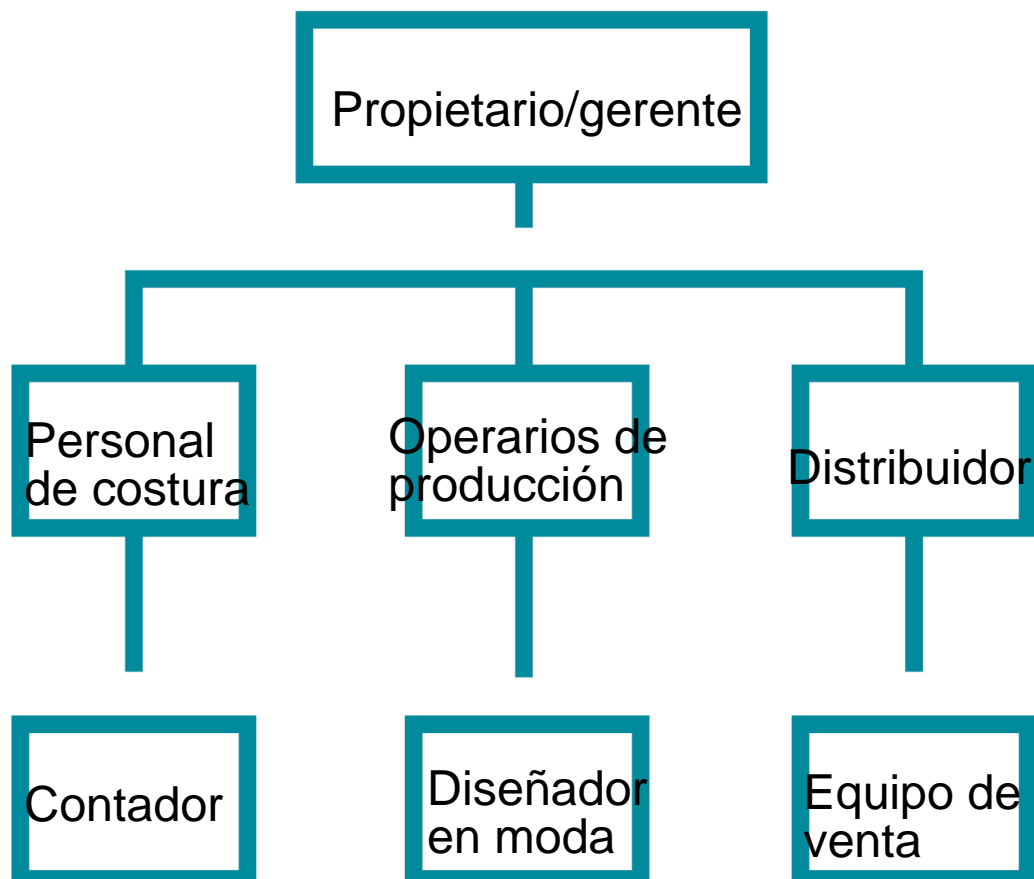
Misión:

Ofecer nuestros servicios de costura de alta calida, creando prendas que cumplan las expectativas de nuestros clientes, utilizando técnicas de costura avanzada, materiales de primera calidad y un buen servicio al cliente.

Visión:

Poder ser reconocidos en el sector de la confección, destacando nuestra calidad, innovación y nuestro compromiso con los clientes.

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

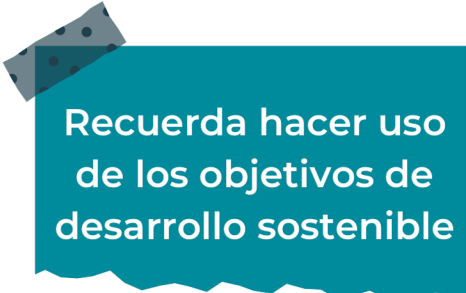
Asegurando las condiciones laborales para los empleados, se puede promover un buen ambiente de trabajo y podemos fomentar el desarrollo personal y profesional. Es importante mantener una comunicación transparente, estas acciones generan un impacto positivo de la empresa y la fortalecen.

Sostenibilidad ambiental:

Nos basamos en reducir el impacto negativo con el medio ambiente, esto incluye la buena elección de materiales sostenibles y ecológicos, además podemos adoptar prácticas respetuosas con el medio ambiente.

Sostenibilidad económica:

Se debe gestionar eficientemente los gastos financieros, saber controlar los costos de producción. Es importante saber establecer los precios justos para poder cubrir mejor los costos. Esta sostenibilidad contribuye al buen desarrollo económico local y a una muy buena oportunidad económica para los empleados y colaboradores.



Recuerda hacer uso de los objetivos de desarrollo sostenible

Actividad #4

Complete el Modelo de Negocios Canvas.

Socios clave	Actividades clave	Propuesta de valor	Relación con el cliente	Segmento de clientes
Tiendas Basares Proveedores	Diseño y confección de ropa Venta de ropa	Diseños nuevos Prendas de calidad Telas exclusivas Servicio enfocado al cliente Personalización de diseño y de diseño a medida. Precios adaptables	Redes sociales Trato directo con clientes en la tienda física	Familias Adolescentes Ninos Adultos
	Recursos clave Empleados Materiales Equipo de trabajo		Canales Tienda física Sitio web Redes sociales	
Estrucutra de costos Costos del equipo de trabajo Adquisición de materiales Publicidad en redes sociales Salario de empleados			Fuentes de ingresos Venta directa de los productos	



Recuerda: En la presentación “Modelo de negocio” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:



Recuerda: En la presentación “Qué me diferencia” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi primer emprendimiento

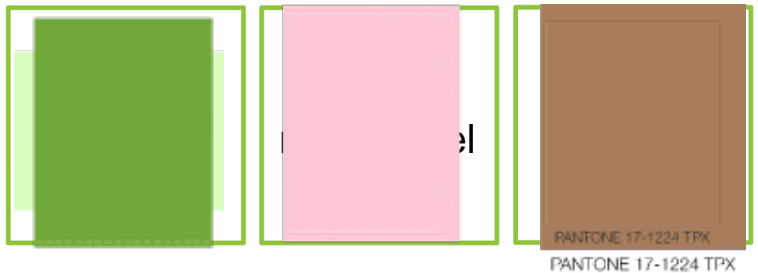


Slogan



Diseños a la medida para brillar en cada ocasión

Colores principales de mi marca empresarial



Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

- Alquiler
- Salarios
- Suministros
- Costos financieros
- Mantenimiento
- Maquinaria
-

Mis costos variables

- Costos de producción
- Costos de venta
- Materiales
- Costos de insumos
- Mano de obra
- Gastos operativos
-

El precio de venta de mi producto / servicio es de:



El precio varia

Recuerde que los costos variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades \rightarrow 336.000 aprox

Punto de equilibrio monetario \rightarrow ₡ 340.000 aprox



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos

- Equipos y maquinarias
- Desarrollo de marca
- Inventario
- Mejoras de infraestructura
-
-
-
-
-
-

Pasivos

- Gastos operativos
- Financiamientos
- Impuestos
- Pagos
-
-
-
-
-
-



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

Existen bastantes servicios iguales en el mercado, desde empresas pequeñas hasta empresas grandes, nuestra mayor competencia serían las tiendas grandes como:

Bershka

Ekono

Jose Pablo

H&M

La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

Garantiza que cada empresa e individuo contribuya de una manera proporcional a su capacidad económica, es una parte vital para mantener la estabilidad económica, financiera y una buena sostenibilidad de los gastos públicos.

¿Cómo se liquida una empresa?

Se debe cerrar las transacciones y las operaciones que se encuentran en curso

Se debe realizar los pagos pendientes que tenga la empresa.

Se pueden vender los activos de la empresa.

Distribuir los activos liquidados

Elaborar el balance de liquidación.

Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?
(Problema y descripción)

Optimización del proceso de producción, puede enfrentar varios desafíos los cuales afectan la eficiencia y la calidad del producto final

¿Por qué es importante este tema?
(Justificación)

Podemos cuidar la calidad de nuestro productos y la eficiencia de nuestros trabajadores y prendas de una mejor manera.

¿Para quiénes lo vamos a hacer?
(Público meta)

Para todas las personas

¿Para qué es la actividad?
(Objetivo)

Para mejorar la calidad del producto y la eficiencia operativa.

¿Qué vamos a hacer?
(Actividades)

Se puede realizar un análisis de los procesos de producción actuales
Hacer uso de la tecnología para mejorar la visibilidad de los productos en proceso
Desarrollar métodos de producción más efectivas
Capacitar al personal.

¿Qué queremos lograr?
(Metas y Resultados)

Que nuestra empresa sea competitiva y rentable y que también sea sostenible y orientada a la satisfacción de nuestros clientes.

¿Qué necesitamos?
(Recursos y materiales)

Personal calificado
Maquinaria de costura
Instalaciones adecuadas
Materias primas
Recursos económicos

¿Cuándo lo vamos a hacer?
(Cronograma)

Análisis y planificación (mes 1- mes2)
Mejoras (mes 3- mes 6)

¿Quién lo hace?
(Responsables)

Gerente de producción
Gerente de calidad
Gerente de operaciones
Personal técnico

