



**Junior  
Achievement  
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

**35**

Years of  
Empowering  
Lives

**YO EMPRENDO**  
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO  
DE TRABAJO**



**SERVICIO COMUNAL  
ESTUDIANTIL**



**MINISTERIO DE  
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE  
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



## Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:

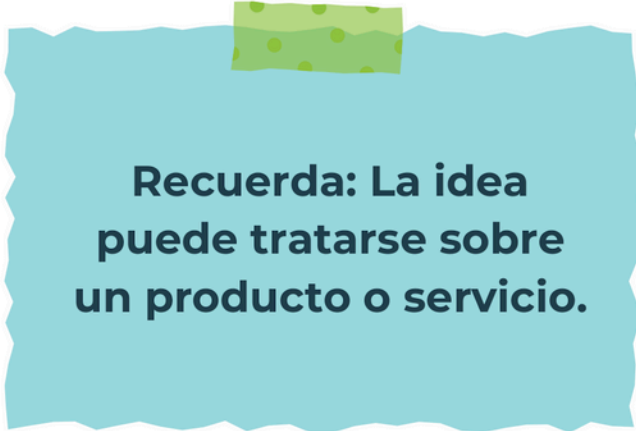


1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

## Actividad #1

Defina la idea de negocio.

Debido a la venta y demanda que tienen, voy a incursionar en la venta de calzado tanto de hombre como de mujer. Abriré una tienda física en el centro de la ciudad y vendere el calzado de la mejor calidad y los mejores precios, también se harán ventas y pedidos por nuestras distintas redes sociales, las cuales serian Instagram, Facebook y WhatsApp. Para su publicidad se utilizara el marketing y colaboraciones o alianzas con otras empresas.



**Recuerda: La idea  
puede tratarse sobre  
un producto o servicio.**

## Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

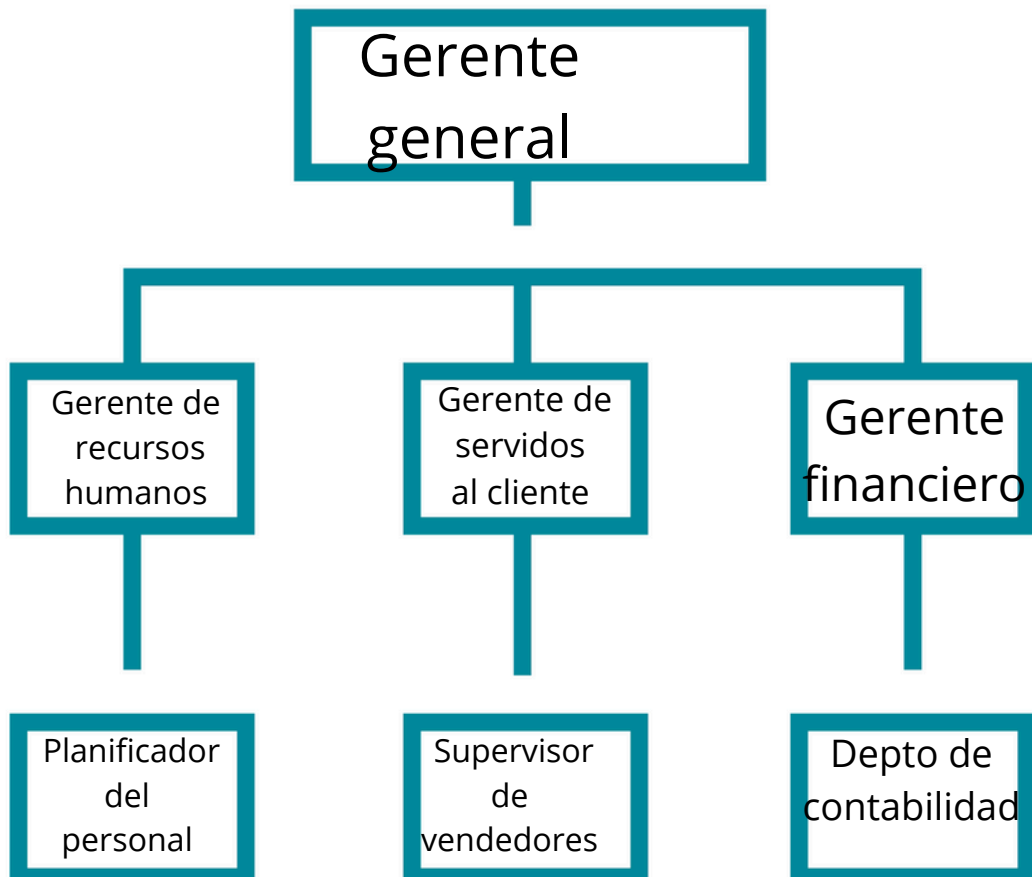
### Misión:

Su mision es hacer que los clientes se sientan satisfechos y seguros con nuestros productos y nuestra tienda.

### Visión:

Expandirse a nivel internacional y ser reconocida en cualquier parte del mundo por todo tipo de usuarios, además de abrir más tiendas físicas en otros sitios.

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



## Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

### *Sostenibilidad social:*

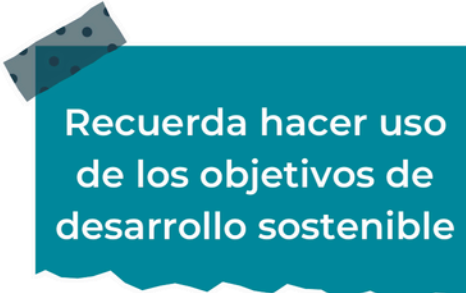
Ofrecer más empleos que ayuden a las personas a poder satisfacer sus necesidades básicas de una mejor manera.

### *Sostenibilidad ambiental:*

Implementando la tecnología y cosas renovables en todo lo que sea posible para disminuir el uso de papel u algún otro contaminante para ayudar a combatir la contaminación de cierta manera.

### *Sostenibilidad económica:*

Tener planes de ahorro y dinero para cualquier emergencia, además de buscar los mejores distribuidores para un mejor funcionamiento de nuestro negocio



Recuerda hacer uso de los objetivos de desarrollo sostenible

## Actividad #4

Complete el Modelo de Negocios Canvas.

<b>Socios clave</b> Proveedores. Socios. Familia.	<b>Actividades clave</b> Inversión del dinero.	<b>Propuesta de valor</b> exclusividad de productos y variadas formas de pago a conveniencia del cliente	<b>Relación con el cliente</b> Por medio de redes sociales o en persona en nuestra tiendas físicas	<b>Segmento de clientes</b> Mujeres y hombres de cualquiera de las edades, además de los usuarios por medio de las redes sociales.
	<b>Recursos clave</b> Tenis locales proveedores		<b>Canales</b> redes sociales. tiendas físicas.	
<b>Estructura de costos</b> Marketing proveedores sueldos		<b>Fuentes de ingresos</b> De las ventas y los créditos		



Recuerda: En la presentación "Modelo de negocio" puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

## Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:



Recuerda: En la presentación “Qué me diferencia” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

## Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi primer emprendimiento

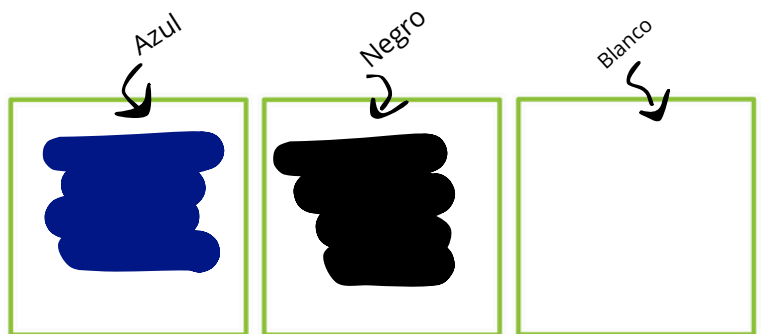


Slogan



Donde hay calidad no  
hay competencia

Colores principales de mi marca empresarial



Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

## Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

### Mis costos fijos

- Alquiler: 1 350 000
- Publicidad: 750 000
- Electricidad: 150 000
- Agua: 96 000
- Internet: 56 000
- Salarios: 2 000 000
- 

### Mis costos variables

- Proveedores: 1 500 000
- 
- 
- 
- 
- 
- 

*El precio de venta de mi producto / servicio es de:*

₡ 60 000

Recuerde que los costos variables son unitarios.

## Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades  $\rightarrow$  490

Punto de equilibrio monetario  $\rightarrow$  ₡ 29 400 000



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

## Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

### Activos

- Mobiliario
- Esquipo
- Patentes
- 
- 
- 
- 
- 
- 
- 

### Pasivos

- Inventarios
- Salarios
- Proveedores
- Prestamos
- 
- 
- 
- 
- 
- 



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

## Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

En el cantón de Grecia, en el distrito central,  
existen actualmente , aproximadamente, unos 20  
locales dedicados a la venta de calzado

La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

## Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

### *Importancia de las obligaciones tributarias:*

Cundo se pagan puntualmente los impuestos que se obligan a pagar, se garantiza que la tienda puede trabajar con normalidad, además de que las funciones del Estado pueden ser realizadas con normalidad.

### *¿Cómo se liquida una empresa?*

se gestionan todas las cuentas por pagar y gestiona todas las cuentas por pagar que tienen otras personas con la tienda, se reparte el patrimonio que queda entre los socio.

# Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?  
(Problema y descripción)

Tener conocimiento sobre el tema para emprender un negocio

¿Por qué es importante este tema?  
(Justificación)

Porque nos enseña cosas que nos van a servir a administrar mejor el dinero en el futuro

¿Para quiénes lo vamos a hacer?  
(Público meta)

Por ahora para estudiantes pero ojalá en el futuro para otro tipo de audiencia

¿Para qué es la actividad?  
(Objetivo)

Para conocer sobre administración de dinero y emprendimientos

¿Qué vamos a hacer?  
(Actividades)

modulos donde se ven videos y luego se responderán cuestionarios, rellenar un cuadernillo y por último un video de nuestro emprendimiento

¿Qué queremos lograr?  
(Metas y Resultados)

Crear un emprendimiento y generar dinero

¿Qué necesitamos?  
(Recursos y materiales)

Dispositivos electrónicos  
internet  
programa

¿Cuándo lo vamos a hacer?  
(Cronograma)

Durante el curso lectivo

¿Quién lo hace?  
(Responsables)

Estudiantes

# NOTAS

Gracias a esta actividad que nos enseña a cómo manejar un emprendimiento y sus finanzas ahora entiendo la importancia de tener una buena administración del dinero en cualquier aspecto de nuestra vida, ya sea desde el dinero que nos dan semanalmente para el colegio o cuando estemos grandes y tengamos nuestro propio salario.