



**Junior
Achievement
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

35

Years of
Empowering
Lives

YO EMPRENDO
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO
DE TRABAJO**



**SERVICIO COMUNAL
ESTUDIANTIL**



**MINISTERIO DE
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:



1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

Actividad #1

Defina la idea de negocio.

Una plataforma de alquiler de equipos deportivos entre particulares. La idea es crear una aplicación que conecte a personas que quieran alquilar su equipo deportivo como bicicletas, tablas de surf, equipos de camping y con personas que necesiten ese equipo temporalmente. Algunos aspectos clave: Sistema de calificaciones y reseñas para generar confianza. Seguro incluido para proteger los equipos Opciones de entrega y recogida Calendario de disponibilidad Pagos seguros a través de la plataforma Esta idea aprovecha la tendencia de la economía colaborativa y podría ser atractiva para personas que quieren probar nuevos deportes sin invertir en equipo costoso.

**Recuerda: La idea
puede tratarse sobre
un producto o servicio.**

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

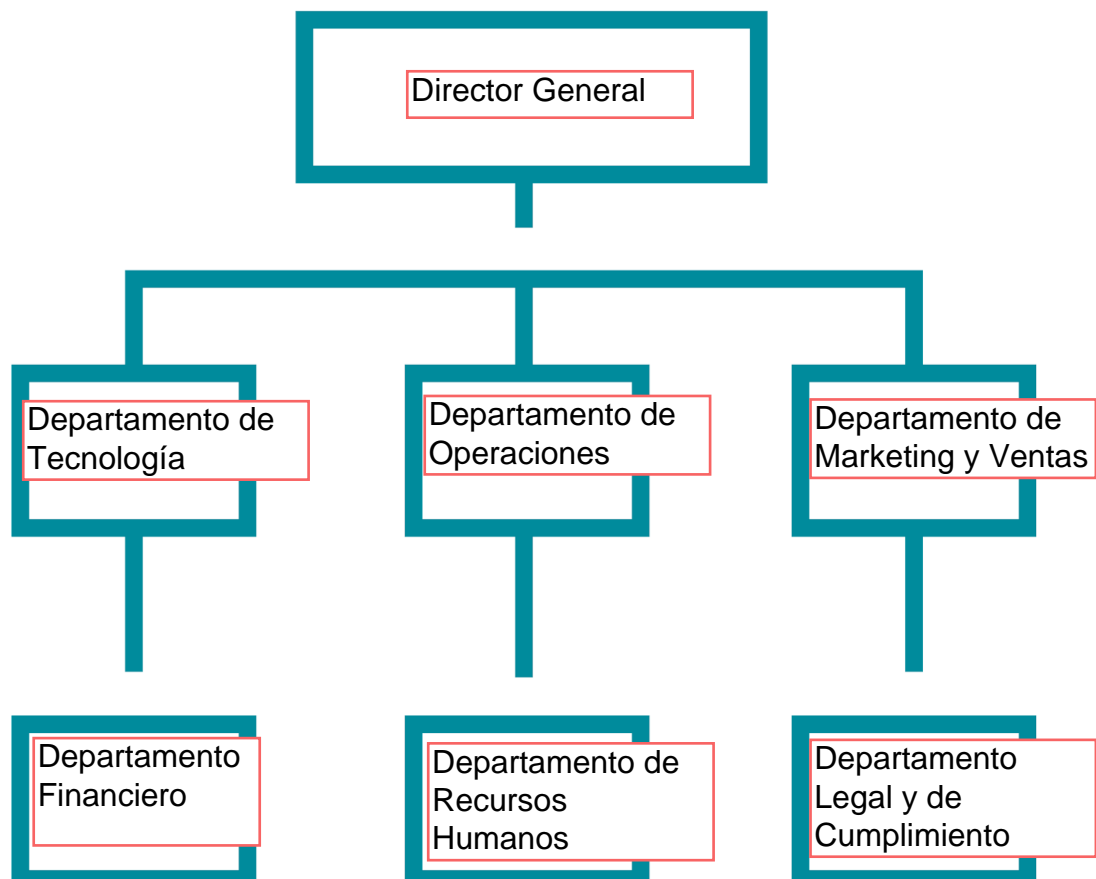
Misión:

Nuestra misión es crear una comunidad global de entusiastas del deporte, facilitando el acceso a equipos deportivos de calidad a través de una plataforma segura y fácil de usar.

Visión:

Ser la plataforma líder mundial en conexión de personas a través del alquiler de equipos deportivos, fomentando un estilo de vida activo, sostenible y accesible para todos.

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

La sostenibilidad social es un aspecto crucial para el éxito a largo plazo de este modelo de negocio de alquiler de equipos deportivos. Aquí tenemos algunas estrategias y consideraciones para promover la sostenibilidad social:

Accesibilidad económica: Ofrecer opciones de alquiler a diferentes precios para incluir a usuarios de diversos niveles socio económicos. Implementar un sistema de descuentos para usuarios frecuentes o comunidades de bajos ingresos.

Inclusión y diversidad: Asegurar que la plataforma sea accesible para personas con discapacidades. Promover la diversidad en el marketing y la representación de usuarios. Ofrecer equipos adaptados para deportistas con discapacidades.

Desarrollo comunitario: Organizar eventos deportivos locales para fomentar la

Sostenibilidad ambiental:

Circular de economía: Fomentar el uso compartido y la reparación de equipos.

Reducción de residuos: Minimizar embalajes y usar materiales reciclables.

Eficiencia energética: Optimizar el consumo en servidores y oficinas.

Transporte sostenible: Rutas eficientes y vehículos de bajas emisiones.

Proveedores eco-friendly: Priorizar fabricantes y proveedores sostenibles.

Educación ambiental: Informar a los usuarios sobre beneficios ecológicos del alquiler.

Sostenibilidad económica:

Ingresos diversificados: Comisiones, suscripciones premium, servicios adicionales

Optimización de costos: Automatización, estructura eficiente, tecnología

Escalabilidad: Diseño para crecimiento sin aumentar costos significativamente

Recuerda hacer uso de los objetivos de desarrollo sostenible

Actividad #4

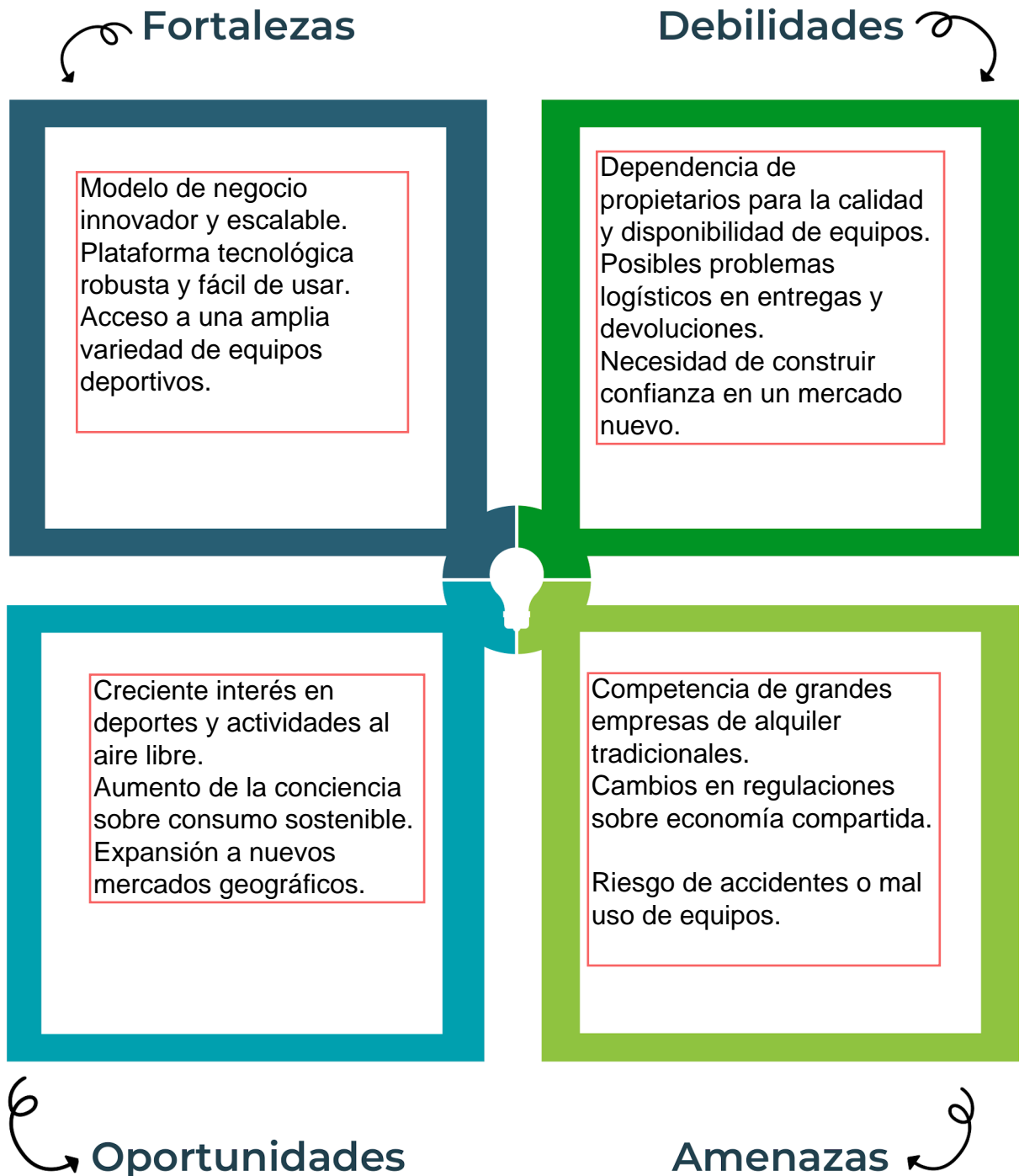
Complete el Modelo de Negocios Canvas.



Recuerda: En la presentación “Modelo de negocio” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:

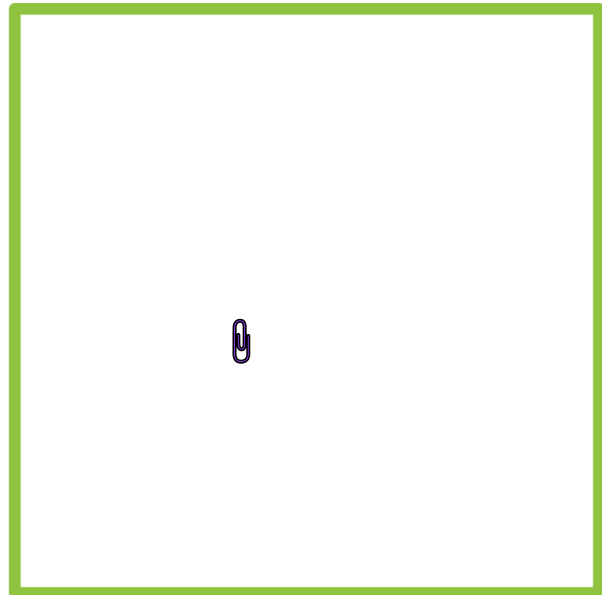


Recuerda: En la presentación “Qué me diferencia” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi primer emprendimiento



Slogan



Everything has a solution just look for us...

Colores principales de mi marca empresarial



celeste	Negro	Blanco
---------	-------	--------

Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

- Desarrollo y mantenimiento de la plataforma: 2.599.383,18 CRC
- Seguros: 519.876,63 CRC
- Marketing básico: 1564815,30 CRC
- Total Costos Fijos: 16430560,65 CRC
- Salarios del personal base: 10953707,10 CRC
- Alquiler de oficina: 1043210,20 CRC

Mis costos variables

- Comisión al propietario del equipo: 70% del precio de alquiler
- Procesamiento de pago: 3% del precio de alquiler
- Seguro por transacción: 1000 CRC
- Costos de servicio al cliente: 500 CRC
-
-
-

El precio de venta de mi producto / servicio es de:



26080,26 CRC

Recuerde que los costos variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades



3,315 transacciones al mes

Punto de equilibrio monetario



86456,05

Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos

●	Plataforma tecnológica software.
●	Equipos de cómputo.
●	Mobiliario de oficina.
●	Efectivo en banco.
●	Cuentas por cobrar.
●	Depósitos de garantía.
●	
●	

Pasivos

●	Préstamos bancarios (si los hay).
●	Cuentas por pagar a proveedores.
●	Impuestos por pagar.
●	Salarios por pagar.
●	Comisiones por pagar a propietarios de equipos.
●	
●	



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

Es un componente integral de una gestión empresarial responsable y sostenible que beneficia a la empresa, sus stakeholders y la sociedad en general. No solo asegura la legalidad de las operaciones, sino que también posiciona a la empresa como un actor ético y confiable en el mercado.

¿Cómo se liquida una empresa?

Decisión formal de disolución.
Nombramiento de liquidadores.
Elaboración de balance inicial de liquidación.
Cobro de deudas y pago a acreedores.
Venta de activos.
Pago de obligaciones tributarias finales.
Distribución del remanente entre socios (si lo hay).
Cancelación de registros en entidades gubernamentales.
Cierre de cuentas bancarias.
Conservación de documentos según la ley.

Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?
(Problema y descripción)

Renta de equipos deportivos. Surge a la vez que muchas áreas de las poblaciones no tienen la capacidad de adquirir estos equipos y esto se les hace más fácil y rentable.

¿Por qué es importante este tema?
(Justificación)

La comunidad urbana la mayoría sufre de esta decaencia por falta de tiempo y de más no puede realizar ejercicio o solo no está hay en fin la idea es crear la necesidad del bienestar haciendo que sea dependiente de este.

¿Para quiénes lo vamos a hacer?
(Público meta)

Va hacer para todo el público que lo necesite.

¿Para qué es la actividad?
(Objetivo)

Para el bienestar del ser humano

¿Qué vamos a hacer?
(Actividades)

Se renta los equipos según la posibilidades del cliente.

¿Qué queremos lograr?
(Metas y Resultados)

Que se note un cambio en la salud del ser humano tomando en cuenta la necesidad que esta barca donde nos daremos cuenta es cuando el ser humano se sienta y pueda estar tranquilo consigo mismo sobre su salud.

¿Qué necesitamos?
(Recursos y materiales)

Dinero equipos deportivos

¿Cuándo lo vamos a hacer?
(Cronograma)

¿Quién lo hace?
(Responsables)

Brandon José Ortega Carvajal

