



**Junior
Achievement
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

35

Years of
Empowering
Lives

YO EMPRENDO
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO
DE TRABAJO**



**SERVICIO COMUNAL
ESTUDIANTIL**



**MINISTERIO DE
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:



1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

Actividad #1

Defina la idea de negocio.

Elaborar productos en un restaurante variados que generen total satisfacción y beneficios adicionales en la dieta alimenticia de las personas consumidoras mediante la elaboración personalizada de productos sanos, con sabor casero, de alta calidad y precios competitivos.

Recuerda: La idea puede tratarse sobre un producto o servicio.

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

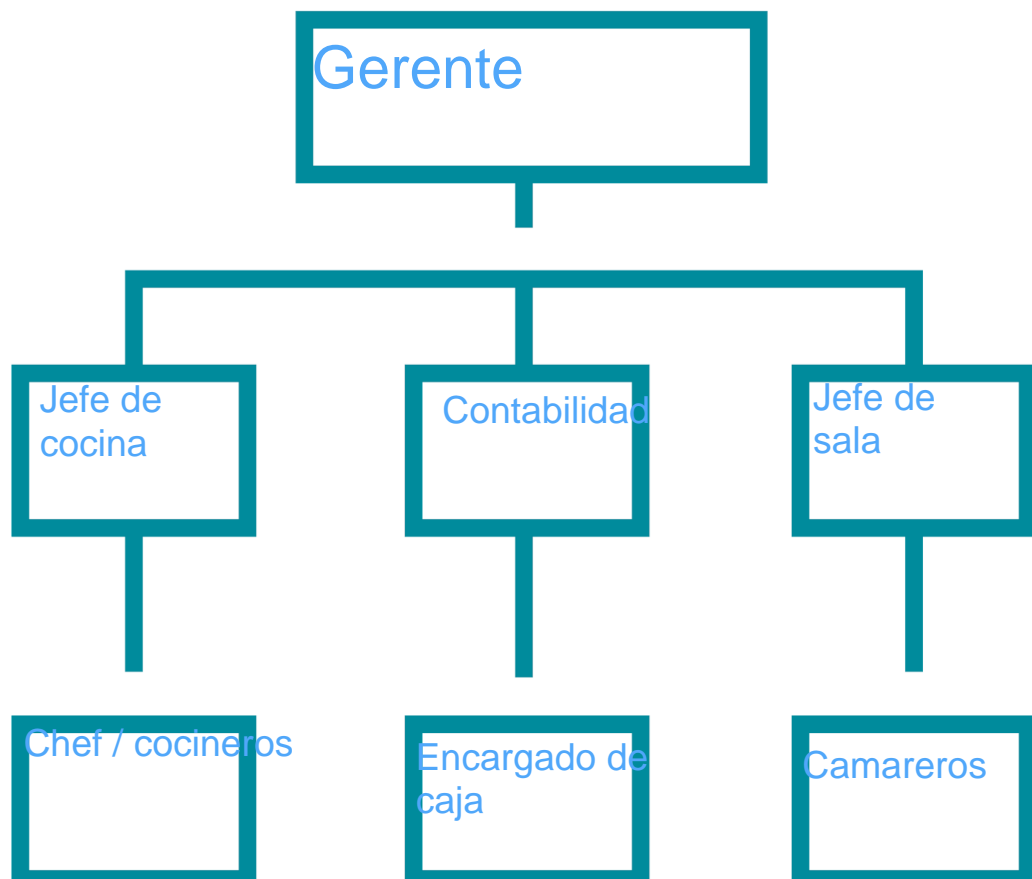
Misión:

Producir y comercializar productos de calidad, en constante innovación, satisfaciendo necesidades de nuestros clientes y consumidores.

Visión:

Conseguir crecer a nivel nacional, conservando siempre nuestra calidad y una excelente atención y servicio al cliente y ofrecer al consumidor variedad de comidas de calidad .

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

El restaurante ayudará en la sostenibilidad social ya que las acciones que ayudarán a reducir la huella de carbono, disminuir su cadena de suministro, ahorrar en el consumo de luz y agua, entre otras.

Sostenibilidad ambiental:

El restaurante puede contribuir significativamente a la sostenibilidad ambiental mediante diversas acciones innovadoras y prácticas. Desarrollando y ofreciendo productos y servicios que reduzcan el impacto ambiental como materiales reciclados, productos biodegradables.

Sostenibilidad económica:

El restaurante puede contribuir significativamente mediante la compra responsable de alimentos, el uso eficiente de los recursos naturales, la reducción de los residuos y la promoción de prácticas sociales responsables. contribuir significativamente en la sostenibilidad económica mediante



Recuerda hacer uso de los objetivos de desarrollo sostenible

Actividad #4

Complete el Modelo de Negocios Canvas.

Socios clave Proveedores de ingredientes. Proveedores de equipamiento.	Actividades clave Venta de productos de alimentarios cocinados.	Propuesta de valor Productos sabrosos. Una ubicación ideal. Venta en sitio para llevar servicio.	Relación con el cliente Redes sociales. Cara a cara. Atención al cliente.	Segmento de clientes Turistas de clase media. Empresas que organicen eventos.
	Recursos clave Empleados . Equipamiento de cocina.		Canales Venta directa en local; promoción radial.	
Estructura de costos Sueldo (30%) Tecnología (10%) Insumos (35%)			Fuentes de ingresos Venta de servicios gastronómicos: en temporadas altas (80%) en temporadas bajas (20%)	

Recuerda: En la presentación “Modelo de negocio” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:

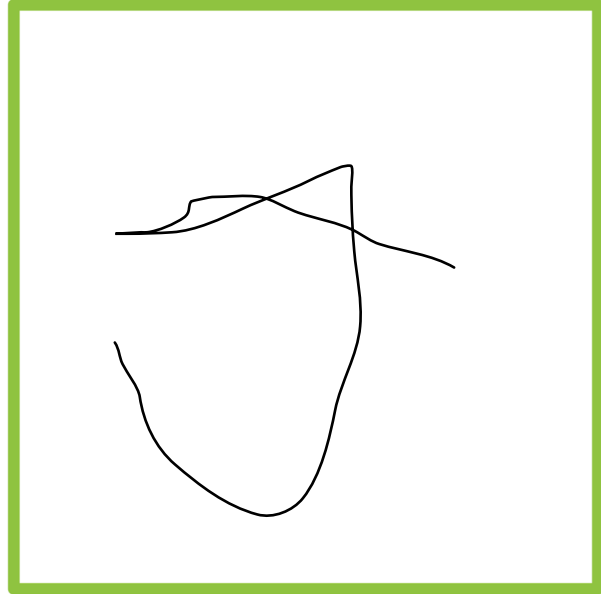


Recuerda: En la presentación “Qué me diferencia” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi primer emprendimiento



Slogan



Cocinando con amor, siempre
mejor
sabor.

Colores principales de mi marca empresarial



Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

- Alquiler local
- Luz
- Internet
- Agua
- Salarios
- Seguros
-

Mis costos variables

- Frutas
- Verduras
- Arroz
- Frijoles
- Carnes
- Pastas
- Olores

El precio de venta de mi producto / servicio es de:

₱ 3500

Recuerde que los costos variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades → 1000

Punto de equilibrio monetario → ₡10.000.000



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos

- Horno.
- Cafetera.
- Sartenes
- Ollas
- Freidora
- Congeladores
- Mesas
- Licuadora
- Plantilla de gas
- Local

Pasivos

- Salarios
- Facturas
- Luz
- Agua
- Internet
-
-
-
-
-



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

En nuestro país existen alrededor de
5000-6000 restaurantes.

La única diferencia será nuestra atención y
dedicación al
cliente que nos visite.

La competencia fomenta
la actividad empresarial y
la eficiencia, da al
consumidor más donde
elegir y contribuye a
bajar los precios y
mejorar la calidad.

Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

Garantizar que cada individuo y empresa contribuya de manera proporcional a su capacidad económica.

¿Cómo se liquida una empresa?

La liquidación es la venta de activos de una empresa en quiebra.

Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?
(Problema y descripción)

Dar buena atención al cliente.

¿Por qué es importante este tema?
(Justificación)

Por tener buena atención al cliente este se va satisfecho de dicha atención.

¿Para quiénes lo vamos a hacer?
(Público meta)

Para dicho cliente que llega para hacer atendido.

¿Para qué es la actividad?
(Objetivo)

Para generar dinero

Para que el negocio fluya.

¿Qué vamos a hacer?
(Actividades)

Hacer dichas publicidades

¿Qué queremos lograr?
(Metas y Resultados)

Crecimiento del restaurante.
Fomentar la clientela.

¿Qué necesitamos?
(Recursos y materiales)

Recursos económicos.
Fondo capital.
Utensilios de cocina.

¿Cuándo lo vamos a hacer?
(Cronograma)

Apenas tenga el capital para poder empezar el negocio.

¿Quién lo hace?
(Responsables)

Negocio familiar.

