



**Junior
Achievement
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

35

Years of
Empowering
Lives

YO EMPRENDO
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO
DE TRABAJO**



**SERVICIO COMUNAL
ESTUDIANTIL**



**MINISTERIO DE
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:



1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

Actividad #1

Defina la idea de negocio.

Heaven Candles

Mi idea de negocios es un emprendimiento de velas aromáticas artesanales cuyo objetivo es ayudar al relajamiento y disfrute de los clientes a través de un medio simple y estético que funcione también como decoración para llenar de vida cualquier espacio, mediante el uso de un envase creativo y materiales naturales como: flores secas, cuarzos, especias entre otros planeo darle un toque mágico a las velas. Además de innovar con la venta de velas a base de cera de soya que necesita de una menor temperatura para derretirse además de ser absorbida por la piel puedo crear velas para masajes agregando así un toque de innovación a mi negocio

Recuerda: La idea puede tratarse sobre un producto o servicio.

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

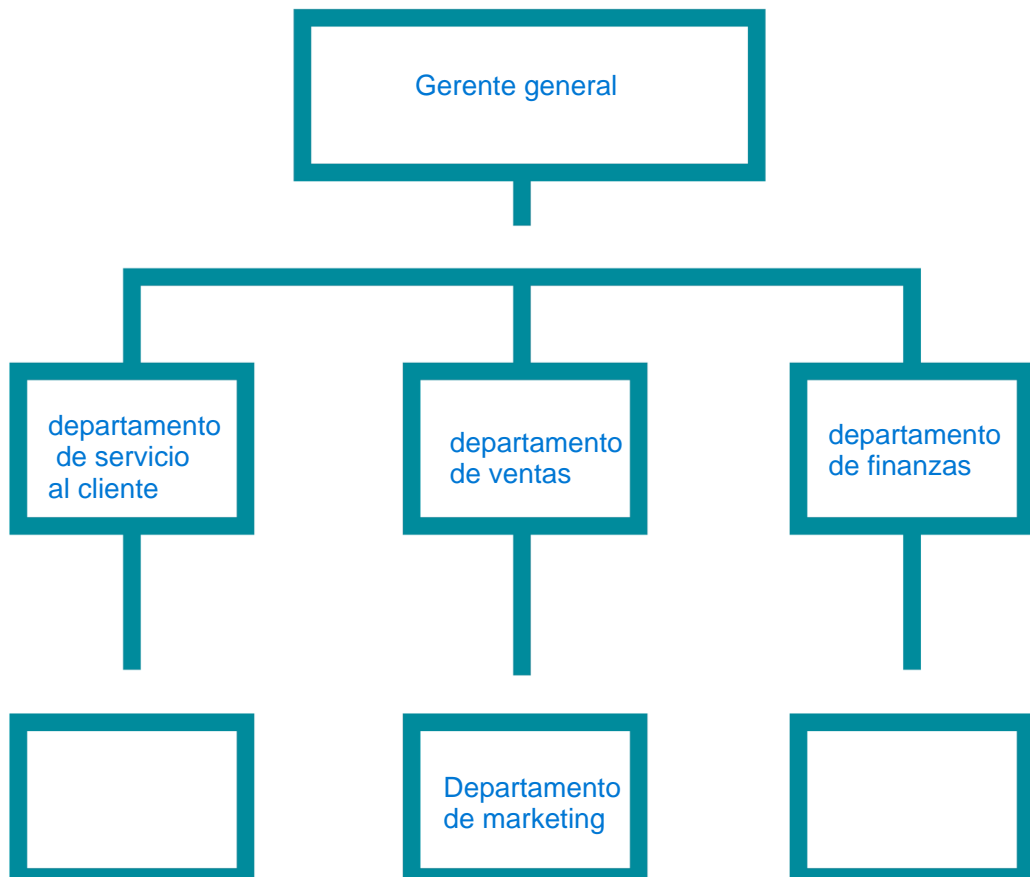
Misión:

La misión es vender velas aromáticas y velas en loción para brindarle a las personas una forma de relajarse y salir de la vida estresante que todos experimentan hoy en día, también esperamos hacer de este proyecto una empresa confiable donde pueda obtener sus suministros de aromaterapia.

Visión:

Nuestra visión es crear una serie de auténticas velas aromáticas y velas en loción para iniciar nuestro negocio y entrar al mercado, de esa manera comenzaríamos como una empresa nacional y a partir de ahí podríamos hacer crecer nuestro negocio hasta ser más grande

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

Al ser un negocio que comienza como artesanal el solo hecho de apoyarnos es apoyar un negocio local, pero también buscaremos usar materias primas de orígenes locales.

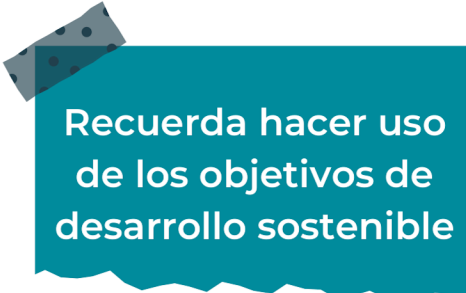
Además esperamos crear talleres de fabricación de velas en las comunidades locales según nos lo permita nuestras posibilidades

Sostenibilidad ambiental:

Las velas son un producto con bajo impacto ambiental, su mayor problema es la producción de dióxido de carbono, dejando esto de lado el impacto de las velas es bajo además buscare usar materias totalmente naturales para decorarlas provocando aun menos impacto

Sostenibilidad económica:

El negocio comenzara desde casa en una tienda virtual, reduciendo los costos hasta que la tienda crezca y pueda abrir la primera tienda física. una vez logrado esto me asegurare de llevar un presupuesto minucioso para asegurar que la tienda se mantenga hasta el primer año.



Recuerda hacer uso de los objetivos de desarrollo sostenible

Actividad #4

Complete el Modelo de Negocios Canvas.

Socios clave	Actividades clave	Propuesta de valor	Relación con el cliente	Segmento de clientes
proveedores de parafina productores locales tiendas pequeñas	Ofrecer un producto de alta calidad Dar ofertas que enganchen clientes	Crear una tienda de velas con variedad de esencias y una variedad de velas de masajes con un diseño estéticamente agradable	Trato empático y profesional abierto a sugerencias y críticas Demostrar que nuestro producto es de calidad	Personas mayores de 12 años Negocios de mensajes fans de la aromaterapia gente que busca decorar su hogar
	Recursos clave		Canales	
	Proveedores Publicidad Buena relación con los clientes		Entregas a domicilio vía Correos de Costa Rica Recoger en el domicilio o en la futura tienda	
Estructura de costos			Fuentes de ingresos	
Inversión Inicial Costos de materias primas costos de envíos			Venta de los productos	

Recuerda: En la presentación “Modelo de negocio” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:



Recuerda: En la presentación "Qué me diferencia" puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi primer emprendimiento



Smells like heaven's doors

Slogan



Colores principales de mi marca empresarial



Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

- Equipamento
- Servicios publicos
-
-
-
-
-

Mis costos variables

- Materias primas
- Esencias
- Costos de envíos
- Embalaje
- publicidad
-
-

El precio de venta de mi producto / servicio es de:



El precio varia según la decoración o la esencia de la vela pero el precio base es de 8900 colones

Recuerde que los costos variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades →

Punto de equilibrio monetario →



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos

- Dinero en efectivo y bancos
- Dinero que me deban los minoristas
- Equipamiento para las velas
- Inventario de productos
-
-
-
-
-
-

Pasivos

- Impuestos
- cuentas por pagar
- Prestamos bancarios
-
-
-
-
-
-
-



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

Hay una gran cantidad de tiendas de velas y velas artesanales, pero pocas ofrecen velas de masajes o con un diseño atractivo.

por lo que mi producto cuenta con innovación además de la posibilidad de atrapar el ojo de las personas.

La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

Son importantes para las empresas, personas, pequeñas empresas y emprendimientos.

pues gracias a los impuestos el estado puede invertir en servicios como transporte, educación, salud, entre otros. además que ayudan a evitar la desigualdad económica al redistribuir los bienes.

Por estas y muchas razones mas los impuestos son sumamente importantes

¿Cómo se liquida una empresa?

1. Conseguir la aprobación de los socios o accionistas.
2. Nombrar a un encargado de supervisar la liquidación.
3. Hacer publica la información e informar a las autoridades pertinentes
4. Realizar un inventario de los activos de la empresa y valorizarlos.
5. Pagar todos los pasivos pendientes.
6. Repartir el sobre
7. Hacer el cierre legal y fiscal
8. Realizar el informe final y el archivo de documentos
9. disolver la empresa formalmente

Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?
(Problema y descripción)

Ayudar a los jóvenes a entender lo básico para poder emprender

¿Por qué es importante este tema?
(Justificación)

Porque ayuda a entender que es necesario para emprender, ser realistas y así poder alcanzar nuestras metas en el mundo real

¿Para quiénes lo vamos a hacer?
(Público meta)

Un publico joven que busca educarse respecto al emprendedurismo mientras realiza su servicio comunal

¿Para qué es la actividad?
(Objetivo)

Otorgar los conocimientos necesarios de una manera educativa he interactiva

¿Qué vamos a hacer?
(Actividades)

Primeramente hacemos un curso de finanzas centrado en crear un presupuesto. Luego vemos videos educativos seguidos de un cuestionario sobre lo que aprendimos en cada video

¿Qué queremos lograr?
(Metas y Resultados)

Enseñar a los estudiantes como lograr sus metas con una empresa creada por ellos de manera eficiente y exitosa

¿Qué necesitamos?
(Recursos y materiales)

Internet y un dispositivo para acceder y realizar las actividades

¿Cuándo lo vamos a hacer?
(Cronograma)

En un ritmo que se ajuste a nuestros horarios o preferencias

¿Quién lo hace?
(Responsables)

Los estudiantes que tomaron la decisión de inscribirse en el curso

