



**Junior
Achievement
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

35

Years of
Empowering
Lives

YO EMPRENDO
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO
DE TRABAJO**



**SERVICIO COMUNAL
ESTUDIANTIL**



**MINISTERIO DE
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:



1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

Actividad #1

Defina la idea de negocio.

El proyecto consiste en ofrecer un servicio de tutorías personalizadas para estudiantes de diferentes niveles educativos dentro del colegio. Llamado Tutorías Gómez. Las tutorías pueden ser en materias específicas donde los estudiantes necesiten apoyo adicional, como matemáticas, ciencias, idiomas, historia, entre otras.

Recuerda: La idea puede tratarse sobre un producto o servicio.

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

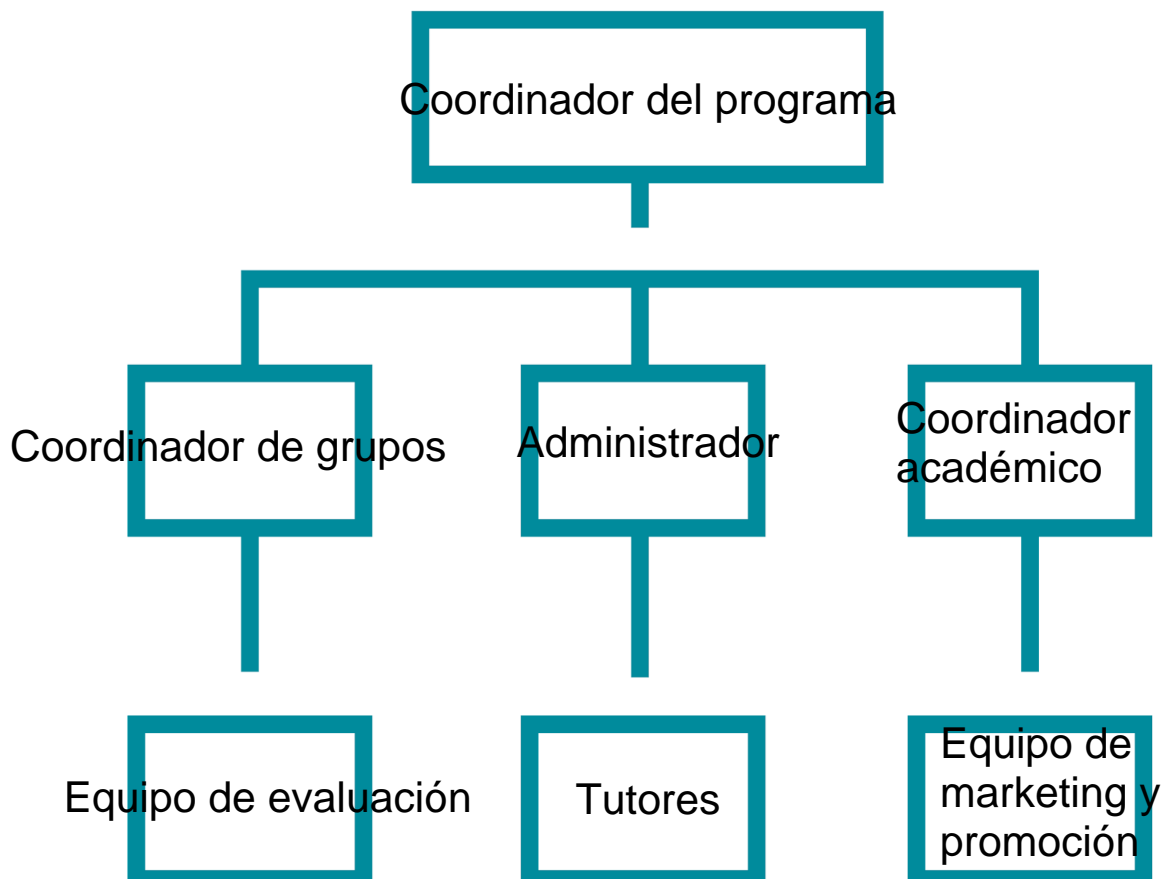
Misión:

Proporcionar un servicio líder en tutorías personalizadas de alta calidad que ayude a los estudiantes a alcanzar su máximo potencial académico.

Visión:

Ser reconocidos como el principal recurso de apoyo educativo dentro de la comunidad escolar, promoviendo una cultura de excelencia académica y aprendizaje continuo.

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

Ofrecer tarifas reducidas o becas para estudiantes de bajos recursos para garantizar que todos tengan acceso a las tutorías. Asegurar que los tutores provengan de diversos antecedentes para ofrecer diferentes perspectivas y estilos de enseñanza. Involucrar a la comunidad escolar en actividades educativas y programas de mentoría, promoviendo una cultura de aprendizaje y apoyo mutuo.

Sostenibilidad ambiental:

Implementar plataformas digitales para tutorías en línea, reduciendo la necesidad de desplazamientos y el uso de papel. Fomentar el uso de recursos educativos digitales y materiales reciclados para minimizar el impacto ambiental. Asegurar que las instalaciones donde se realizan las tutorías presenciales utilicen sistemas de iluminación y climatización eficientes. Incluir temas de sostenibilidad y medio ambiente en el contenido educativo de las tutorías.

Sostenibilidad económica:

Ofrecer diferentes modalidades de pago (mensualidades, pago por sesión, paquetes de tutorías) para atraer a más usuarios y garantizar una fuente de ingresos constante. Establecer colaboraciones con otras instituciones educativas y empresas locales para expandir el alcance y los recursos del servicio. Utilizar herramientas tecnológicas para gestionar eficientemente las operaciones y reducir costos administrativos.

Recuerda hacer uso
de los objetivos de
desarrollo sostenible

Actividad #4

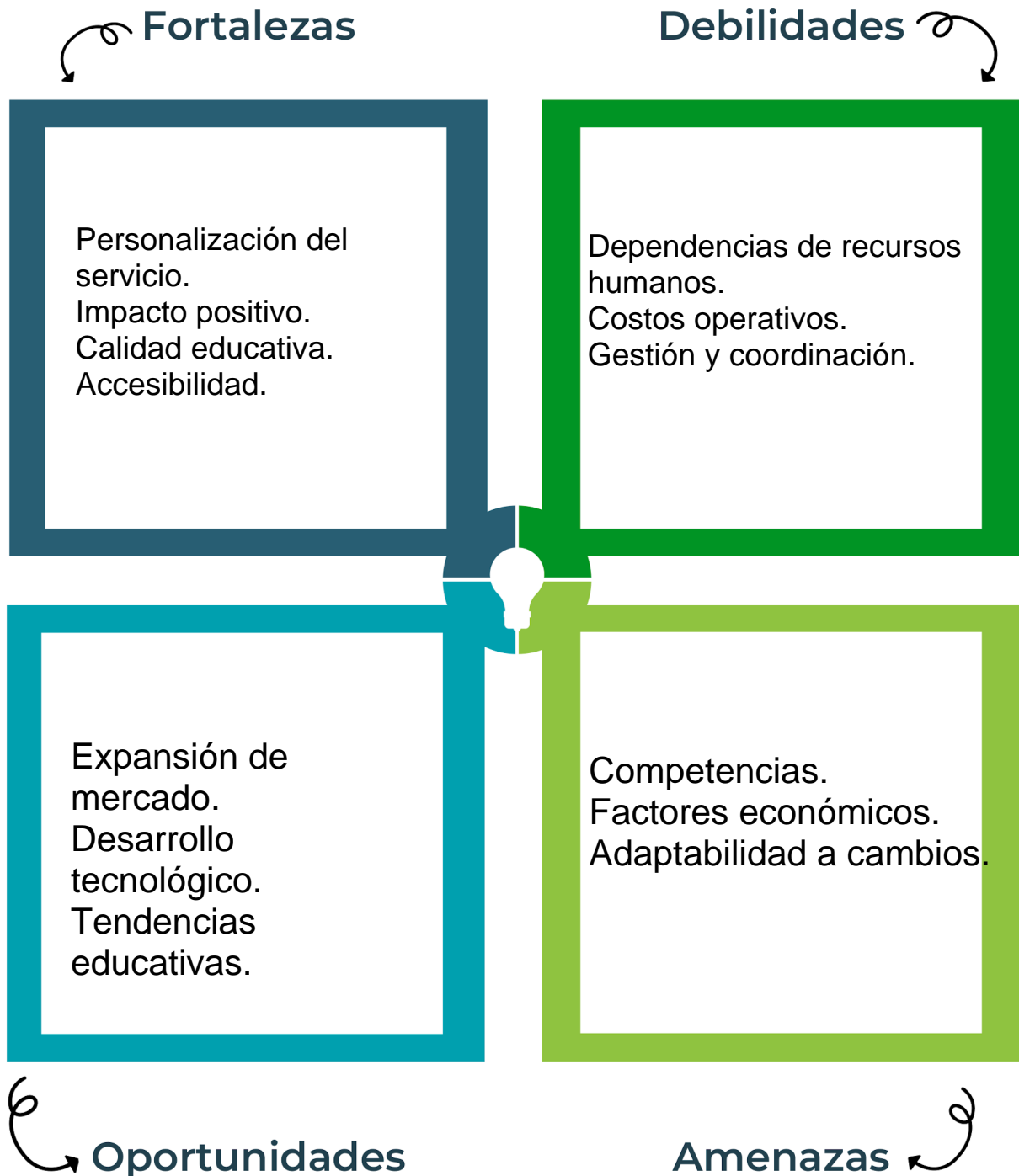
Complete el Modelo de Negocios Canvas.



Recuerda: En la presentación “Modelo de negocio” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:



Recuerda: En la presentación “Qué me diferencia” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi primer emprendimiento



Slogan



Tutorías que inspiran, futuros que brillan.

Colores principales de mi marca empresarial



Azul

Amarillo

Blanco

Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

- Costos de salarios ₡100,000
- Alquiler y mantenimiento de espacios: 150,000
- Materiales didácticos y recursos educativos: 20,000
- Marketing digital y promoción: ₡30,000
-
-
-

Mis costos variables

- Gastos administrativos: ₡5,000
- Materiales didácticos personalizados ₡3,500
- Horas adicionales en tutorías: ₡5,000
-
-
-
-

El precio de venta de mi producto / servicio es de:

₡ dependiendo de las materias que necesita y realizando un aproximado sería 15,000

Recuerde que los costos variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades \rightarrow Se deben de hacer 49 sesiones mensuales

Punto de equilibrio monetario \rightarrow ₡ 583,80



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos

- Efectivo
- Libros de trabajo
- Materiales didácticos
- Impresora
- Computadora
- Muebles de oficina
- Aulas
- Proyector
- Pizarra
-

Pasivos

- Facturas pendientes de proveedores
- Salarios por pagar
- Alquiler de espacios físicos
- Cuenta por pagar de mantenimiento
- Costos de marketing y promoción
-
-
-
-



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

La competencia en el mercado demuestra que hay una demanda significativa en el servicio de tutorías.

En Costa Rica, podemos encontrar servicio de tutorías como lo son:

Tutorías Costa Rica.

Global Business Academy.

Tutor Doctor Costa Rica.

FANERO Centro de tutorías y after school C.R.

Saber esto, nos ayuda a saber identificar qué área de nuestro servicio podemos mejorar o aportar un valor único para ser una empresa de preferencia.

La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

Cumplir con las obligaciones tributarias asegura que el negocio opere dentro del marco legal establecido por el gobierno. Las empresas que cumplen con sus obligaciones tributarias tienden a tener una mejor reputación y credibilidad tanto entre los clientes como entre los proveedores y socios comerciales. La transparencia y la responsabilidad fiscal son características valoradas que pueden atraer más clientes y oportunidades de negocio. Cumplir con las obligaciones tributarias permite una mejor planificación financiera y presupuestaria. Las empresas pueden prever con mayor precisión sus gastos y ingresos netos, lo que facilita la toma de decisiones estratégicas y operativas.

¿Cómo se liquida una empresa?

La liquidación de una empresa es el proceso mediante el cual se cierra y se disuelve una empresa, vendiendo sus activos para pagar sus deudas y distribuyendo cualquier sobrante entre los propietarios o accionistas. Los pasos para realizar la liquidación serían:

Decisión y Aprobación de la Asamblea de Socios o Accionistas

Nombramiento del Liquidador

Notificación a las Autoridades.

Inventario y Valuación de Activos y Pasivos

Liquidación de Activos

Pago de Deudas

Distribución del Remanente

Cancelación de la Personalidad Jurídica

Cierre de Obligaciones Fiscales y Laborales

Cierre de Cuentas Bancarias

Cerrar Cuentas

Guía para planear Yo Emprendo

Vemos bajo rendimiento académico y desinterés por el estudio. El servicio de tutorías se centra en la educación personalizada y el apoyo académico individualizado. Ofreciendo tutorías adaptadas a las necesidades específicas de cada estudiante, adaptándose a cada estudiante. Se busca maximizar el potencial de cada estudiante, mejorar su rendimiento académico y desarrollar sus habilidades de manera integral. Así como despertar el interés en ellos.

¿Cuál es el tema que nos interesa?
(Problema y descripción)

¿Por qué es importante este tema?
(Justificación)

Porque mejora el rendimiento académico de los jóvenes que son el futuro del país. Pueden aprender a su propio ritmo y desarrollar hábitos de estudio y aprendizaje.

¿Para quiénes lo vamos a hacer?
(Público meta)

Jóvenes de primaria, secundaria y universidad, interesados en recibir ayuda

¿Para qué es la actividad?
(Objetivo)

Mejorar el rendimiento académico de los estudiantes, ofreciendo apoyo adicional fuera del horario regular de clases.

¿Qué vamos a hacer?
(Actividades)

Resolver ejercicios explicados.
Leer juntos los temas que les cuesta.
Detallar que y cómo deben de realizar las ejercicios que les pide el centro educativo.
Ver videos explicativos.
Hacer dinámicas con los temas
Desarrollar su propio plan de estudio.

¿Qué queremos lograr?
(Metas y Resultados)

Que los jóvenes vayan preparados para sus clases o parciales.
Que aprendan de autosuficiencia en el estudio.
Desarrollar habilidades en los jóvenes desde la materia que más les cuesta o no entienden, generando de algo difícil algo provechoso.

¿Qué necesitamos?
(Recursos y materiales)

Materiales didácticos.
Hojas.
Lápices.
Computadora.
Cuadernos.
Aulas.
Pizarra.

¿Cuándo lo vamos a hacer?
(Cronograma)

Lo hacemos fuera del horario de estudio. Trabajando fines de semana.
Sábados: desde las 8 hasta las 10 am. o de las 5 hasta las 7 pm.
Domingos: desde las 10 am hasta las 12 pm. O de 5 hasta las 7 pm.
Podemos adaptarnos a los horarios de cada estudiante.

¿Quién lo hace?
(Responsables)

Tutores profesionales y experimentados a cargo

