



**Junior
Achievement
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

35

Years of
Empowering
Lives

YO EMPRENDO
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO
DE TRABAJO**



**SERVICIO COMUNAL
ESTUDIANTIL**



**MINISTERIO DE
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:



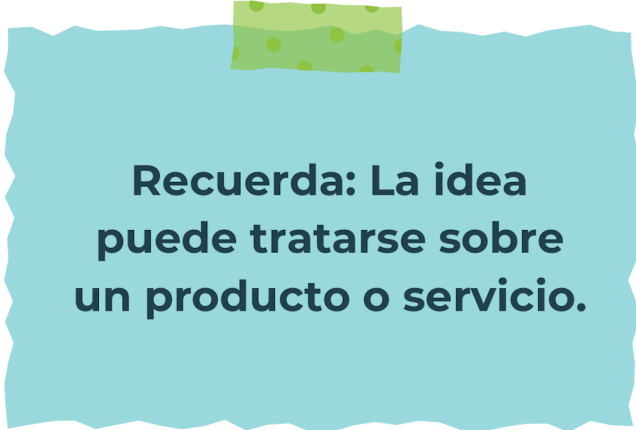
1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

Actividad #1

Defina la idea de negocio.

La empresa llamada Miguitas Protein, es una empresa que se basa en hacer galletas con un alto valor proteico para personas que quieran comer algo rico, saludable, con cero azúcares y lo mas importante que no le va alterar en gran cantidad sus calorías. Cuenta un empaque de cartón ya que es uno de los materiales con menor impacto ambiental, ya que es 100% reciclable y biodegradable.

El producto cuenta con una excelencia en calidad y sabor para garantizar que cada galleta producida cumpla con los más altos estándares de calidad y sabor, utilizando ingredientes naturales y métodos de producción innovadores.



**Recuerda: La idea
puede tratarse sobre
un producto o servicio.**

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

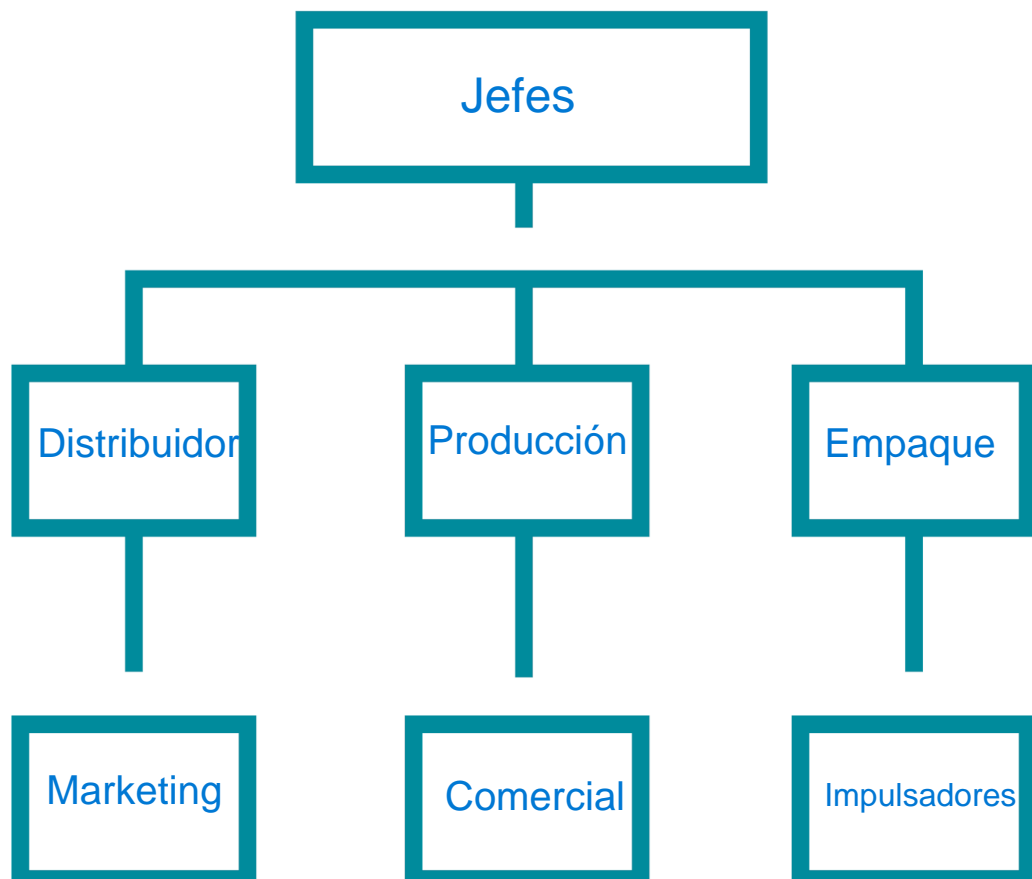
Misión:

Crear un snack saludable, alto en proteína y con bajas calorías para todas las personas que realizan ejercicio o alguna actividad física en sí.

Visión:

Lanzar productos diferentes y ser una empresa internacional

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

Ayudar a mejorar la salud y la alimentación de los compradores al consumir este producto

Sostenibilidad ambiental:

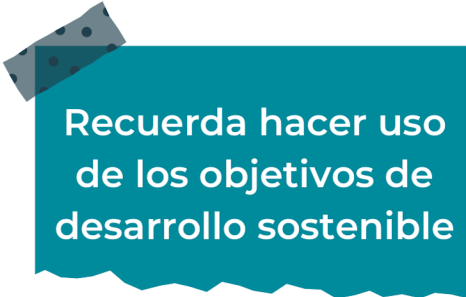
El empaque de dicho producto será a base de cartón,

Su fabricación significa una reducción de hasta un 60% en las emisiones de CO2 en comparación con otros materiales.

Es 100% reciclable y biodegradable

Sostenibilidad económica:

La empresa ofrece un precio bastante accesible a dicho producto en comparación con otros productos similares que cuentan con un precio bastante elevado



Recuerda hacer uso de los objetivos de desarrollo sostenible

Actividad #4

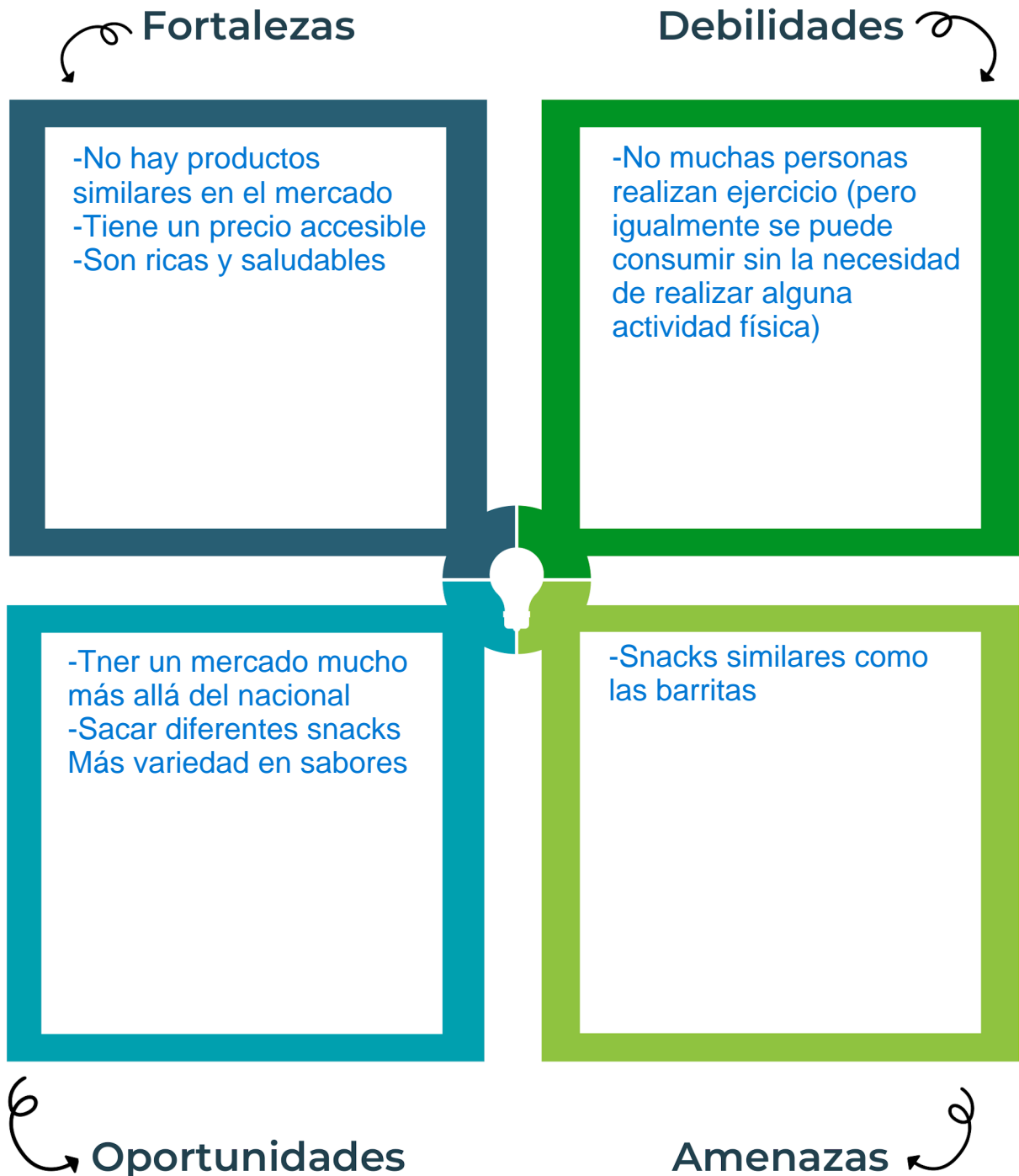
Complete el Modelo de Negocios Canvas.

Socios clave	Actividades clave	Propuesta de valor	Relación con el cliente	Segmento de clientes
<ul style="list-style-type: none">-Dueños de la empresa-Distribuidora-Publicidad-Proveedores-Empaque-Colaborar con gimnasios y ferias	<ul style="list-style-type: none">-Inversión Inicial-Realizar el producto-Inventario-Empacar-Distribuir-Venta-Marketing	<ul style="list-style-type: none">-Galletas con un alto valor proteico-Cero azúcares-Para personas que quieran comer algo rico, saludable y bajo en caloríasAccesibilidad en precio-Lugares accesibles para la compra	<ul style="list-style-type: none">-Encuestas de satisfacción-Buena presentación-Atención Personalizada	<ul style="list-style-type: none">-Personas que realizan ejercicio o alguna actividad física-Que desean comer saludable-Zona de distribución: GAM
	Recursos clave <ul style="list-style-type: none">-Ingredientes del producto-Herramientas para la elaboración del producto-Personal-Materias Primas-Inversión inicial		Canales <ul style="list-style-type: none">-Ferias locales-Páginas web-Página de instagram-Pagina de facebook-Telefono de la empresa	
Estrucutra de costos <ul style="list-style-type: none">-Ingredientes-Empaque-Agua-Electricidad-Utensilios-Personal-Distribuidor-Publicidad		Fuentes de ingresos <ul style="list-style-type: none">-Efectivo-Transferencia-Sinpe		

Recuerda: En la presentación "Modelo de negocio" puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:



Recuerda: En la presentación “Qué me diferencia” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi primer emprendimiento



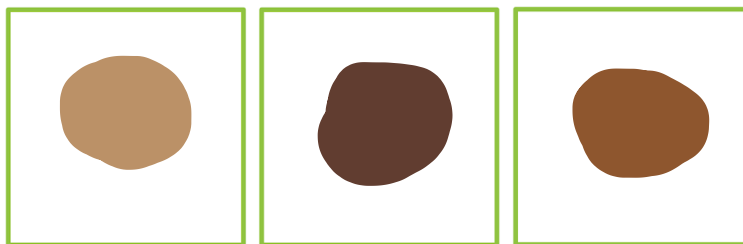
Galletas ricas y vidas saludables

Slogan



Galletas ricas y vidas saludables

Colores principales de mi marca empresarial



Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

- Agua
- Luz
- Herramientas
- Salarios
-
-
-

Mis costos variables

- Chispas
- Harina
- Mantequilla
- Huevos
- Proteína
-
-

El precio de venta de mi producto / servicio es de:

₱ 1700

Recuerde que los costos variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades → 50

Punto de equilibrio monetario → ₡ 85.000



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos

- Máquinas
- Bodega
- Materia Prima
- Inventario
-
-
-
-
-
-

Pasivos

- Salarios
- Prestamos
- Sobregiros
- Cargos
- Cuentas por pagar
-
-
-
-
-



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

En el mercado no hay ningún producto similar en cuanto a presentación, ya que no existen galletas que se basen específicamente en la proteína. Si hay productos como lo son las barras saludables que ofrecen una cantidad de proteína, o que son bajas en calorías o azúcares, pero muchas de ellas no cuentan con un buen sabor, o accesibilidad tanto en precio como en lugares de venta.

La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

Permiten financiar los servicios públicos que son esenciales para el bienestar de la sociedad, como la educación, la salud, la seguridad, entre otros.

Son una obligación legal que deben cumplir todas las personas y empresas que generan ingresos.

Permiten al gobierno recaudar los fondos necesarios para financiar los servicios públicos y el desarrollo del país.

¿Cómo se liquida una empresa?

Realizar una reunión de junta de socios o asamblea general de accionistas.

Radicar el acta.

Informar a la DIAN.

Publicar la decisión de liquidar su empresa.

Elaborar un inventario.

Realizar pagos a los acreedores.

Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?
(Problema y descripción)

El emprendedurismo

¿Por qué es importante este tema?
(Justificación)

Para poder tener una buena información por si se quiere empezar a emprender

¿Para quiénes lo vamos a hacer?
(Público meta)

Los jóvenes o personas que quieran emprender

¿Para qué es la actividad?
(Objetivo)

Para aprender sobre el emprendedurismo y como comenzar en él

¿Qué vamos a hacer?
(Actividades)

Tomas diferentes clases y realizar diferentes actividades o cuestionarios sobre el tema

¿Qué queremos lograr?
(Metas y Resultados)

Que los jóvenes conozcan cosas sobre emprender o empresas

¿Qué necesitamos?
(Recursos y materiales)

Celulares o computadoras para tomar las clases y realizar las actividades

¿Cuándo lo vamos a hacer?
(Cronograma)

Cuando se tenga tiempo dentro del plazo establecido

¿Quién lo hace?
(Responsables)

El MEP y los profesores o asesores

