



**Junior
Achievement
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

35

Years of
Empowering
Lives

YO EMPRENDO
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO
DE TRABAJO**



**SERVICIO COMUNAL
ESTUDIANTIL**



**MINISTERIO DE
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:



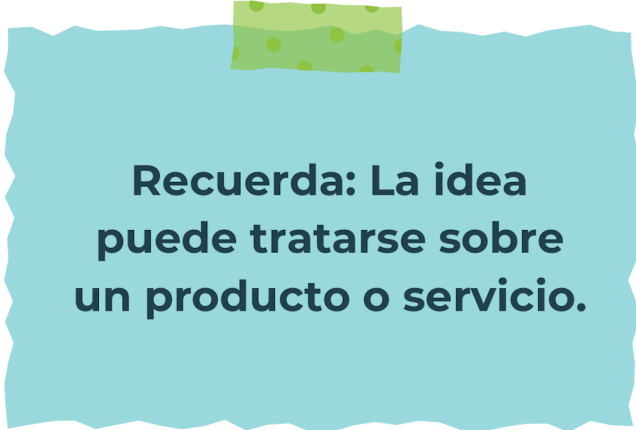
1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

Actividad #1

Defina la idea de negocio.

Una boutique para perros y mascotas eco friendly, dedicada y comprometida al cuidado integral y bienestar de tus mascotas enfocada a conseguir la sostenibilidad

ecologica mediante el uso de productos amigables con el ambiente y naturales ofreciendo gran variedad de servicios como; cortes de pelo tratamientos de la piel con productos naturales



Recuerda: La idea puede tratarse sobre un producto o servicio.

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

Misión:

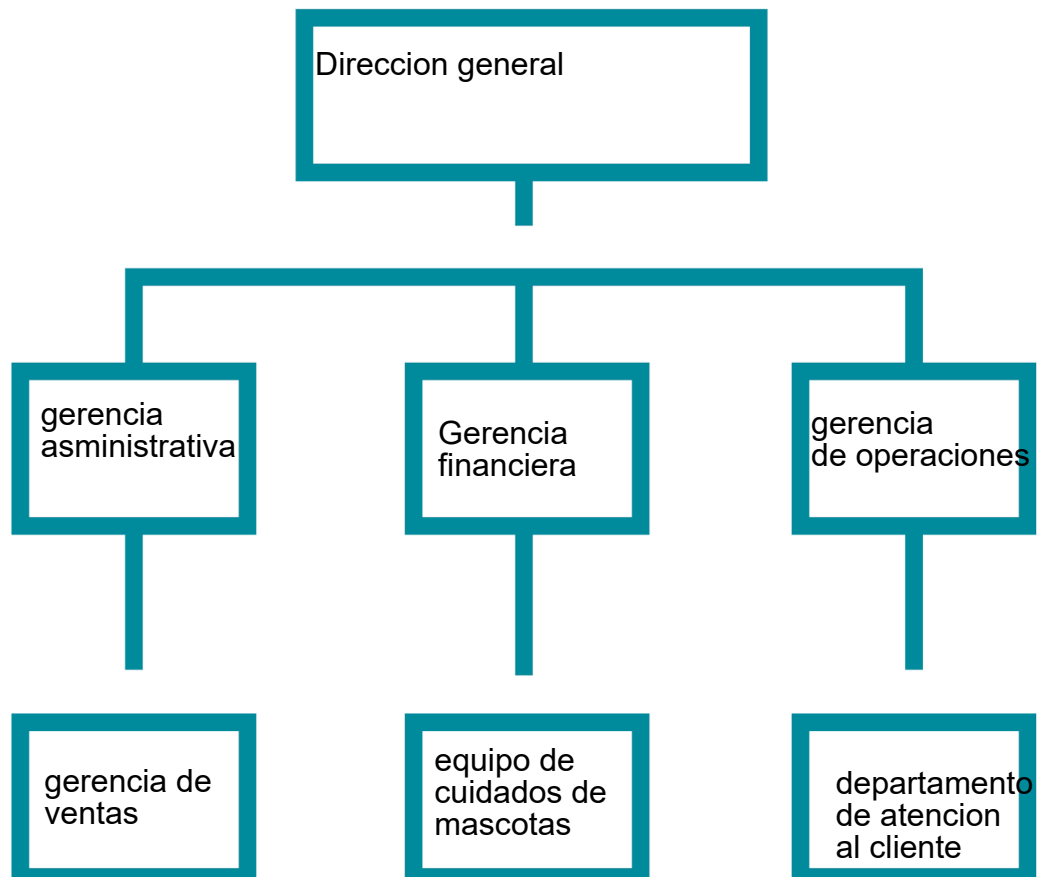
Disminuir la contaminación usando puros productos amigables con el ambiente y al mismo

Tiempo ofrecer un servicio completo y de calidad

Visión:

ser la mejor boutique de mascotas en costa rica y expandirse internacionalmente

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

Mediante el bienestar animal; priorizando el bienestar y salud de la mascota mediante los múltiples servicios que vamos a ofrecer

Contratando puros profesionales ofreciendo capacitaciones a los empleados así asegurando que estén bien capacitados para el manejo y cuidado de las mascotas

Sostenibilidad ambiental:

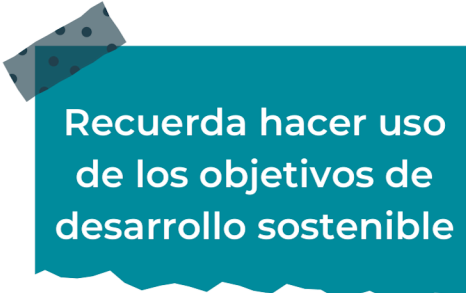
Utilizando productos ecológicos fabricados con materiales naturales, biodegradables y con bajo impacto ambiental

una gestión de residuos eficiente que conlleve técnicas como el reciclable, la reducción del plástico y utilizar materiales reutilizables y ecológicos

Sostenibilidad económica:

Manter un modelo de negocios rentable que combine varios servicios y un precio adecuado y accesible

establecer una cadena de suministros con proveedores directos que compartan los mismos valores de sostenibilidad



Recuerda hacer uso de los objetivos de desarrollo sostenible

Actividad #4

Complete el Modelo de Negocios Canvas.

Socios clave	Actividades clave	Propuesta de valor	Relación con el cliente	Segmento de clientes
<p>Colaboraciones con proveedores de productos sostenibles y naturales</p> <p>asociaciones con veterinarios y especialistas en bienestar animal</p> <p>Colaboraciones con influencers</p>	<p>prestacion de servicios de peluqueria para mascotas</p> <p>gestion de la cadena de suministros</p> <p>Marketing y promocion de productos</p>	<p>Productos y servicios ecologicos para el cuidado de mascotas</p> <p>Bienestar fisico para las mascotas</p> <p>accesorios sostenibles</p>	<p>Atencion y servicio al cliente exepcional</p> <p>Descuentos a clientes frecuentes</p> <p>asesoramiento para el cuidado y bienestar de mascotas</p>	<p>dueños de mascotas concientes del medio ambiente</p> <p>Propietarios de perros y gatos que se preocupan por el bienestar de sus mascotas</p> <p>personas dispuestas a pagar por productos de calidad y un excelente servicio</p>
	<p>Recursos clave</p> <p>personal capacitado en cuidado de mascotas</p> <p>proveedores de productos organico</p> <p>unas instalaciones equipadas y adecuadas para mascotas</p>		<p>Canales</p> <p>Una tienda fisica en una zona transitad</p> <p>tienda online para reservas o compras de productos</p>	
<p>Estrucutra de costos</p> <p>costos de personal y capacitacion</p> <p>costos de adquisicion de productos</p> <p>gastos operativos</p>			<p>Fuentes de ingresos</p> <p>Ingresos por servicio de peluqueria para mascotas</p> <p>Ventas de productos organicos en la boutique</p>	

Recuerda: En la presentación “Modelo de negocio” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:

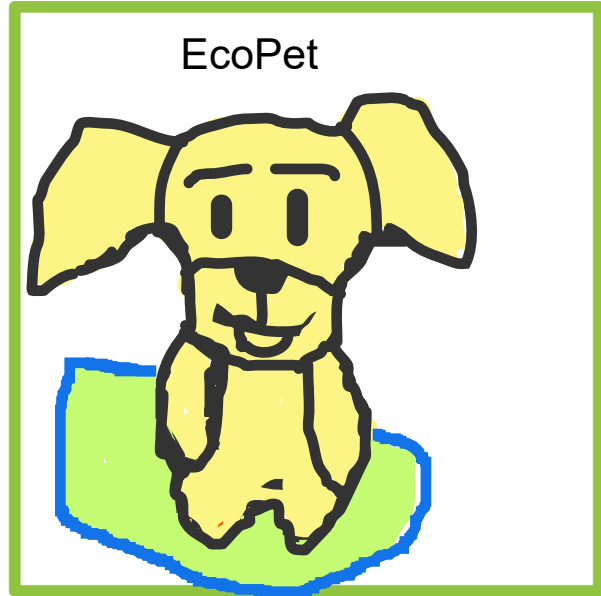


Recuerda: En la presentación “Qué me diferencia” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi primer emprendimiento



Slogan



Siente el bienestar con EcoPet

Colores principales de mi marca empresarial



Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

- Alquiler:300.000
- Salarios:300.000
- Publicidad:40.000
- seguros:100.000
- Equipo:80.000
- Impuestos:90.000
- Renta de equipo:50.000

Mis costos variables

- jabon :4000
- Luz:80.000
- Agua:90.000
- accesorios:6000
- Alimento:5000
- Juguetes:4000
- Corte de pelo:8000

El precio de venta de mi producto / servicio es de:



35.000

Introduce el texto

Recuerde que los costos variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades \rightarrow

Punto de equilibrio monetario \rightarrow



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos

- local
- Instalaciones
- equipos de secado
- Patente de la marca
- Relaciones con proveedores
- Reputacion
- Mesas de trabajo
- Computadoras
- Personal
- equipo de estilistas

Pasivos

- Deudas con proveedores
- Impuestos
- prestamos
- Alquiler
- Salarios
- Seguros medicos
- Suministros
- deudas a corto plazo
- Stock de productos
- Publicidad



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

Un spa y peluqueria para mascotas que ofrece basicamento lo mismo, varias tiendas y veterinarias que ofrecen cosas parecidas, existe una empresa llamada dogmatico que se dedica lo mismo

La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

Cumplir con las obligaciones tributarias es un requisito legal para evitar sanciones y problemas legales, ya que esto puede afectar negativamente la reputación de una empresa

¿Cómo se liquida una empresa?

Siguiendo una serie de pasos formales y legales, tomar la decisión de cerrar la empresa, evaluar y listar los pasivos y activos, pagar todas las deudas pendientes vender los activos, cancelar registros comerciales y cerrar cuentas

Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?
(Problema y descripción)

Como hacer y administrar un emprendimiento

¿Por qué es importante este tema?
(Justificación)

Es de suma importancia ya que nos aporta muchos conocimientos para el futuro

¿Para quiénes lo vamos a hacer?
(Público meta)

Para jóvenes en proceso de graduarse

¿Para qué es la actividad?
(Objetivo)

Para aprender a como funciona un negocio y como llevarlo a cabo dandonos informacion legal y cosas a tener en cuenta

¿Qué vamos a hacer?
(Actividades)

Observar videos informativos y resolver cuestionarios de lo aprendido posteriormete crear un emprendimiento con lo aprendido

¿Qué queremos lograr?
(Metas y Resultados)

Generar mejores oportunidades para los proximos ciudadanos

¿Qué necesitamos?
(Recursos y materiales)

Un internet relativamente bueno y un dispositivo movil

¿Cuándo lo vamos a hacer?
(Cronograma)

De principios de mayo a finales de junio

¿Quién lo hace?
(Responsables)

La comunidad educativa, los de decimo y undecimo año

