



**Junior
Achievement
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

35

Years of
Empowering
Lives

YO EMPRENDO
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO
DE TRABAJO**



**SERVICIO COMUNAL
ESTUDIANTIL**



**MINISTERIO DE
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:



1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

Actividad #1

Defina la idea de negocio.

Es un concepto o propuesta para crear un nuevo servicio o producto.

Como mi propia idea deseo plantear la creación de un taller automotriz donde se muestre buena atención al cliente y obtener la confianza de dejar sus vehículos para su arreglo o chequeo

Recuerda: La idea puede tratarse sobre un producto o servicio.

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

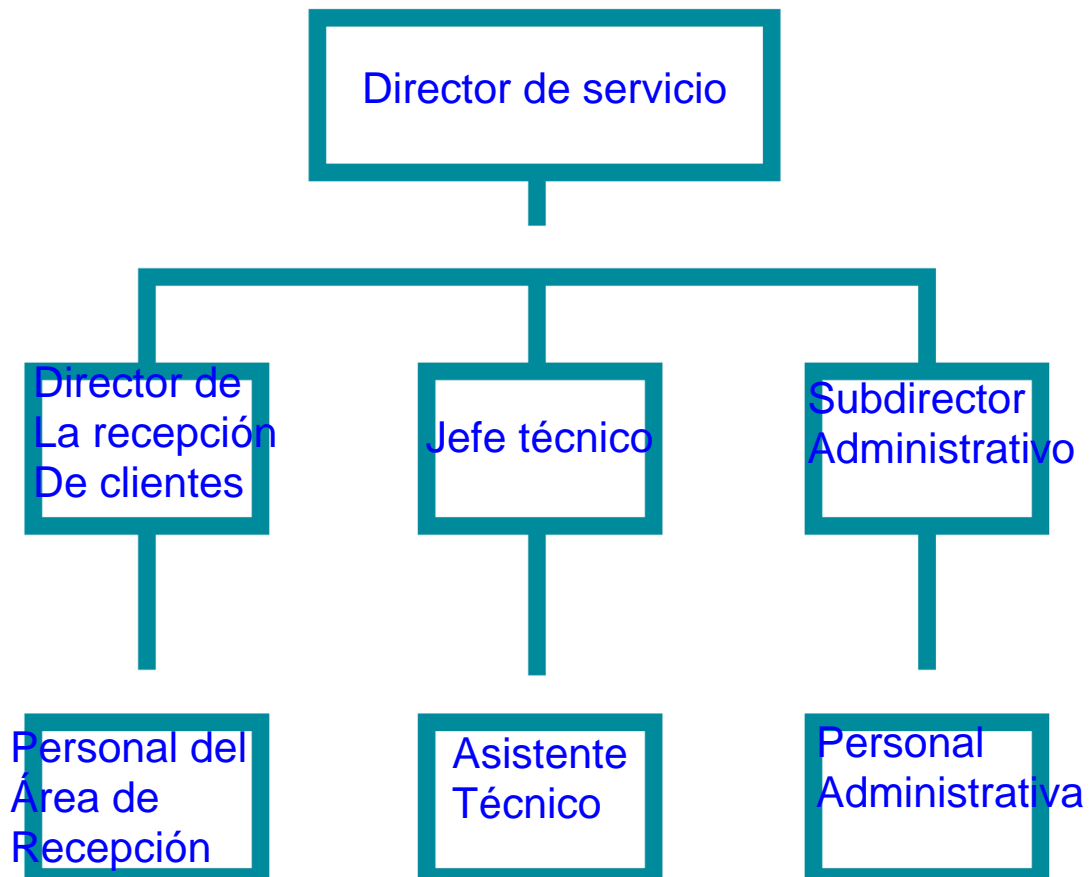
Misión:

Quiero promover un ambiente seguro donde mis clientes disfruten de una buena experiencia con su vehículo automovilístico.

Visión:

Lograr de una cantidad de clientes y al final poder ser más conocido para ser más frecuentado y así crecer mi empresa y lograr expandirme a más lugares

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

Encargar de llegar procesos más limpios para tener un
Desarrollo de tecnología mejor para nuestros automóviles

Sostenibilidad ambiental:

Que sea un espacio limpio en el que no se
acumule suciedad, polvo, restos metálicos y
líquidos vertidos para así tener una mejor
experiencia

Sostenibilidad económica:

Obtener una mejorar en las prácticas de
fabricación, el abastecimiento de energía y la
realización de evaluaciones de proveedores



Recuerda hacer uso
de los objetivos de
desarrollo sostenible

Actividad #4

Complete el Modelo de Negocios Canvas.

Socios clave	Actividades clave	Propuesta de valor	Relación con el cliente	Segmento de clientes
<p>Proveedor de Equipamiento</p> <p>Gerente Técnico</p>	<p>Arreglo Necesario para los automóviles</p> <p>Recursos clave</p> <p>Empleados</p> <p>Equipamientos de mecánica</p>	<p>Lavado de Carro</p> <p>Arreglos Prometedores</p> <p>Ubicación ideal y cerca</p>	<p>Vía Internet (WhatsApp, redes sociales)</p> <p>Llamadas telefónicas Al número de la empresa</p> <p>Canales</p> <p>Asistir al local</p>	<p>Empresarial</p> <p>Asociación</p>
<p>Estructura de costos</p> <p>materias prima, gastos administrativos, salarios, compra y mantenimiento de los equipos</p>			<p>Fuentes de ingresos</p> <p>Arreglo de automóviles</p>	



Recuerda: En la presentación “Modelo de negocio” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:



Recuerda: En la presentación “Qué me diferencia” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi primer emprendimiento



Slogan



Una gran atención a su vehículo y como nuevo lo encontrará

Colores principales de mi marca empresarial



Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

- Alquiler o hipoteca \$50.000
- Impuestos \$15.000
- Salarios de empleados fijos \$60.000
- Pagos de préstamo o crédito \$20.000
- Suministro \$20.000
- Gastos de administración \$30.000
- Amortización de equipos y mobiliarios \$28.000

Mis costos variables

- Gastos de viaje \$10.000
- Costos de los bienes \$800.000
- Gastos por servicio \$30.000
- Gasto de envíos y transporte \$3500
- Mantenimiento \$4000
- Comisión de vetas \$10.000
- Salario de empleados \$60.000

El precio de venta de mi producto / servicio es de:

\$ 10.000

Recuerde que los costos variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades \rightarrow

Punto de equilibrio monetario \rightarrow



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos

- Inversiones
- Propiedad
- Maquinaria
- Muebles y accesorios
- Oficina
- Cuenta bancaria
- Efectivo
- Patente
- Terreno
- Cuentas por cobrar

Pasivos

- Salarios
- Deudas a corto plazo
- Impuestos
- Deudas con proveedores
- Cuentas por pagar
- Inventario
- Proveedores
- Préstamos a cortoplazo
- Depósitos a los clientes
- Provisiones a corto plazo



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

Se encuentran muchos servicios en el mercados que generan lo mismo que yo ofrezco y estos se llegan a dividir en 3 tipos, los oficiales, la multimarca y los de red

La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

Se tiene que garantizar a la empresa para que logre contribuir de una manera proporcional a su capacidad económica como lo es en la actividad principal de la prestación de servicios de mecánica automotriz, que cuenta con pintura y enderezada, entre otras. Permitiendo así la calidad del producto para entrar en el mercado

¿Cómo se liquida una empresa?

Esta implica cerrar todas las operaciones de manera ordenada y legal, ya que es necesario que se cuente con asesoría legal y contable especializada.

Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?
(Problema y descripción)

Organizar una buena forma de planeamiento para un emprendimiento

¿Por qué es importante este tema?
(Justificación)

Porque nos brinda el conocimiento de cómo lograr manejar nuestro emprendimiento de forma segura

¿Para quiénes lo vamos a hacer?
(Público meta)

Para la comunidad, ciudad o país

¿Para qué es la actividad?
(Objetivo)

Para que logremos tener una mejor forma de manejo en nuestras finanzas y productos

¿Qué vamos a hacer?
(Actividades)

Proporcionar mis conocimiento Sobre la mecánica para así arreglar el problema del afectado con su automóvil

¿Qué queremos lograr?
(Metas y Resultados)

Una mejoría y llegar a tener nuestra propia empresa

¿Qué necesitamos?
(Recursos y materiales)

Trabajadores
Equipo
Administradores
Y efectivo para lograr el objetivo planteado

¿Cuándo lo vamos a hacer?
(Cronograma)

17/02/ 2029
Aproximadamente
Dentro de 5 años

¿Quién lo hace?
(Responsables)

Mi equipo de trabajo y yo

