



**Junior
Achievement
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

35

Years of
Empowering
Lives

YO EMPRENDO
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO
DE TRABAJO**



**SERVICIO COMUNAL
ESTUDIANTIL**



**MINISTERIO DE
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:



1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

Actividad #1

Defina la idea de negocio.

la idea de un negocio de venta de tenis es poder distribuir zapatillas por todo el país y mantener a la moda a los adolescentes y adultos

Recuerda: La idea puede tratarse sobre un producto o servicio.

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

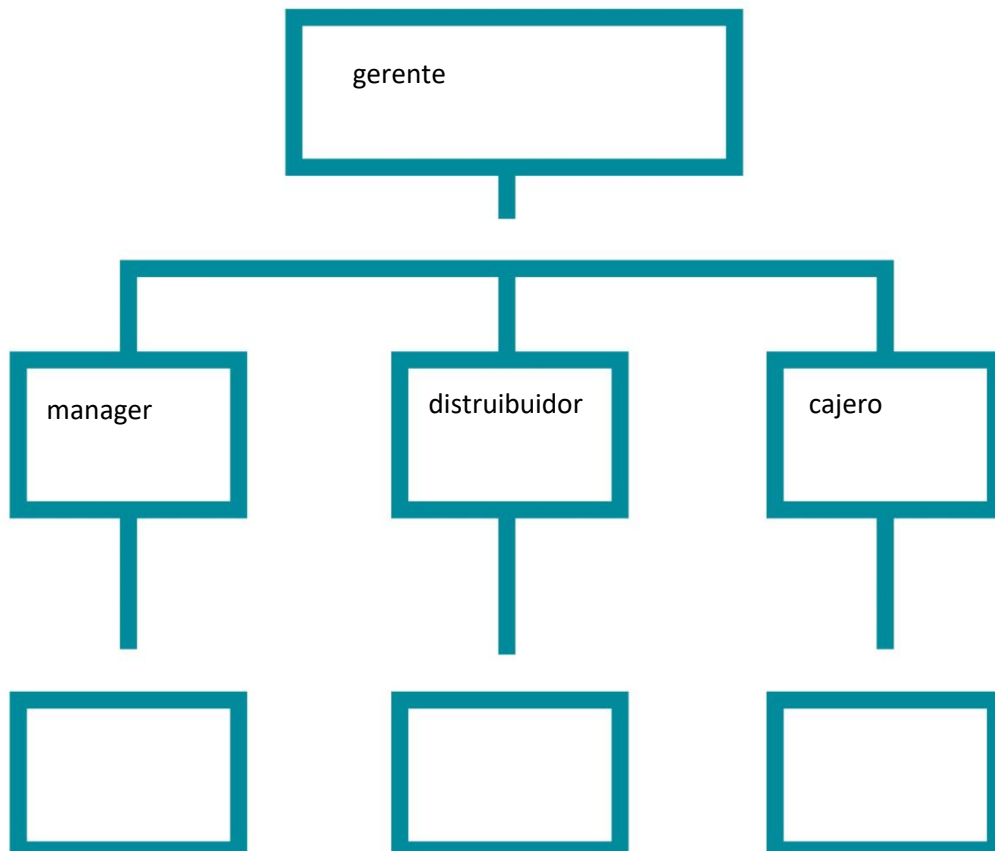
Misión:

Distribuir tenis y ropa por todas partes de las provincias

Visión:

Distribuir tenis y ropa por todas partes de las provincias

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

Misión:

tener buena atención al cliente
teniendo respeto y comprensión al cliente

Visión:

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.

[Capte la atención de los lectores mediante una cita importante

extraída del documento o utilice este espacio para resaltar un punto clave. Para colocar el cuadro de texto en cualquier lugar de la página, solo tiene que arrastrarlo.]

[Capte la atención de los lectores mediante una cita importante del documento o utilice este espacio para resaltar un punto clave.]

[Capte la atención de los lectores mediante una cita importante del documento o utilice este espacio para resaltar un punto clave.]

[Capte la atención de los lectores mediante una cita importante del documento o utilice este espacio para resaltar un punto clave.]

Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

Tener buena atención al cliente
Tener respeto y comprensión al cliente

Sostenibilidad ambiental:

Ser gentil con el medio ambiente y cuidando las zonas verdes de los alrededores

Sostenibilidad económica:

Mantener a los clientes en una buena comunicación con la tienda

Recuerda hacer uso de los objetivos de desarrollo sostenible

Actividad #4

Complete el Modelo de Negocios Canvas.

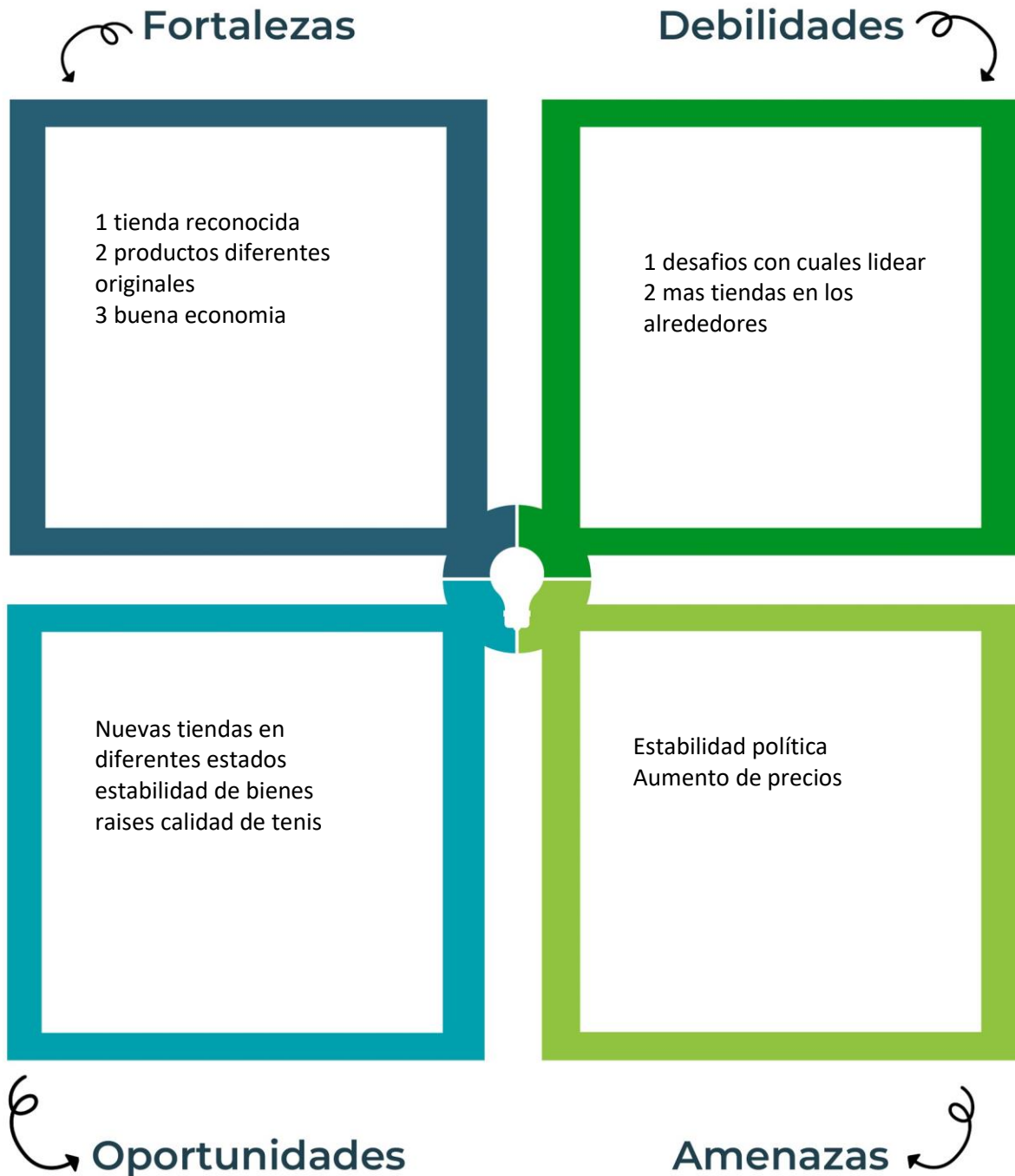
Socios clave Proveedores Franquiciados inversores	Actividades clave Rifas publicidad	Propuesta de valor Productos de alta calidad	Relación con el cliente Mantener contacto con ellos	Segmento de clientes La cantidad de publico que hay en las tiendas
	Recursos clave Ser famosos a nivel canton		Canales Cibernetismo y publicidad	
Estrucutra de costos Costos fijos de la tienda Salarios mensuales a empleados Costos de marketing			Fuentes de ingresos Venta de ropa y tenis	



Recuerda: En la presentación “Modelo de negocio” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:



Recuerda: En la presentación "Qué me diferencia" puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi primer emprendimiento

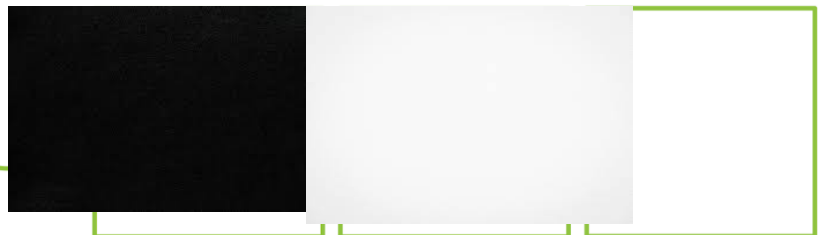


Slogan



Primera tienda en vender
tenis originales

Colores principales de mi marca empresarial



Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

- Salarios
- Seguros
- suministros
-
-
-
-

Mis costos variables

- Costos de tenis
- publicidad
-
-
-
-
-

El precio de venta de mi producto / servicio es de:

₱ 40000

Recuerde que los costos variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades \rightarrow

Punto de equilibrio monetario \rightarrow



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos

●	Pago de entrega a domicilio
●	Maquinaria de construcción
●	
●	
●	
●	
●	
●	
●	
●	

Pasivos

●	Salarios que pagar
●	Cuentas de servicios
●	Deudas de proveedores
●	
●	
●	
●	
●	
●	
●	

➡ Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.

➡ Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

Infinitas ya que son zapatillas que no dejan de tener ventas ya sean originales o falsas

La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

El cumplimiento tributario garantiza que cada individuo y empresa contribuyan de manera proporcional a su capacidad económica.

Estabilidad Económica: La recaudación tributaria es vital para mantener la estabilidad económica y financiera del país.

¿Cómo se liquida una empresa?

La liquidación de una empresa consiste en la extinción de tu negocio o empresa. A través de esta operación la compañía saldará todas las deudas pendientes frente a terceros, cobrará los créditos pendientes frente a sus deudores y, por último, repartirá el patrimonio que aún quede en la empresa entre los socios.

Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?
(Problema y descripción)

Tenis de mala calidad y perdemos 30% de nuestras ganancias

¿Por qué es importante este tema?
(Justificación)

Por que asi sabemos que tenis comprar y cuales no

¿Para quiénes lo vamos a hacer?
(Público meta)

Por los clientes

¿Para qué es la actividad?
(Objetivo)

Para que los clientes esten felices

¿Qué vamos a hacer?
(Actividades)

Rifas juegos actividades

¿Qué queremos lograr?
(Metas y Resultados)

Que la gente se acerque y podamos hacer una comunidad

¿Qué necesitamos?
(Recursos y materiales)

Dinero espacios y tiempo

¿Cuándo lo vamos a hacer?
(Cronograma)

Toda una semana durante 7 horas

¿Quién lo hace?
(Responsables)

Los gerentes y managers junto a los empleados

