



Junior
Achievement
Costa Rica

Miembro de JA Worldwide

35

Years of
Empowering
Lives

YO EMPRENDO
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

CUADERNO DE TRABAJO



SERVICIO COMUNAL
ESTUDIANTIL



MINISTERIO DE
EDUCACIÓN PÚBLICA

DIRECCIÓN DE
VIDA ESTUDIANTIL

©Junior Achievement Costa Rica, 2024

¿Para qué es la actividad?
(Objetivo)

generar
Ingresos
monetarios

¿Qué vamos a hacer?
(Actividades)

ventas de
Productos
Precocidos

¿Qué queremos lograr?
(Metas y Resultados)

Lograr
expandir a
todo el país
y exportar.

¿Qué necesitamos?
(Recursos y materiales)

los productos
el dinero
y los
empaques.

¿Cuándo lo vamos a
hacer?
(Cronograma)

Cuando se
obtenga los
Productos
necesarios

¿Quién lo hace?
(Responsables)

el jefe y
los dueños.

Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

Prevención de problemas legales y sanciones

Responsabilidad y sostenibilidad

Estabilidad económica

Promoción del desarrollo económico

Equidad y Justicia Social

¿Cómo se liquida una empresa?

Cerrando todas sus operaciones de manera ordenada y legal.

Realizando los pagos para liquidar todo lo que involucra la empresa.

Esta decisión debe ser tomada por la junta directiva o los accionistas y se suele hacer cuando la empresa año a año pueda operar de manera rentable y pueda hacer frente a sus pagos o deudas.

Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

50 empresas en Costa Rica.

0.5 por ciento de empresas que ofrecen ese servicio

La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos

- Agua
- Luz
- Limpieza
- Productos
- cuentas por cobrar
- gasolina
- impuestos
-
-
-

Pasivos

- Salarios
- inventario
- Deudas a largo plazo
- Cuentas x pagar
-
-
-
-
-
-



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

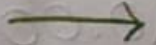
Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades



150 unidades

Punto de equilibrio monetario



₡ 1,500.000

Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

- 50.000
- 100.000
- 500.000
-
-
-
-

Mis costos variables

- 3000
- 1200
- 2500
- 200
- 1000
- 2000
- 2500

El precio de venta de mi producto / servicio es de:



10.000,00

Recuerde que los costos variables son unitarios.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi
primer
emprendimiento



Slogan

Practico y Rico
a la mano.

Colores
principales de mi
marca
empresarial



Puedes dibujar el
logo o hacerlo de
forma digital.

Actividad #4

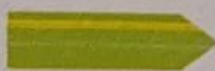
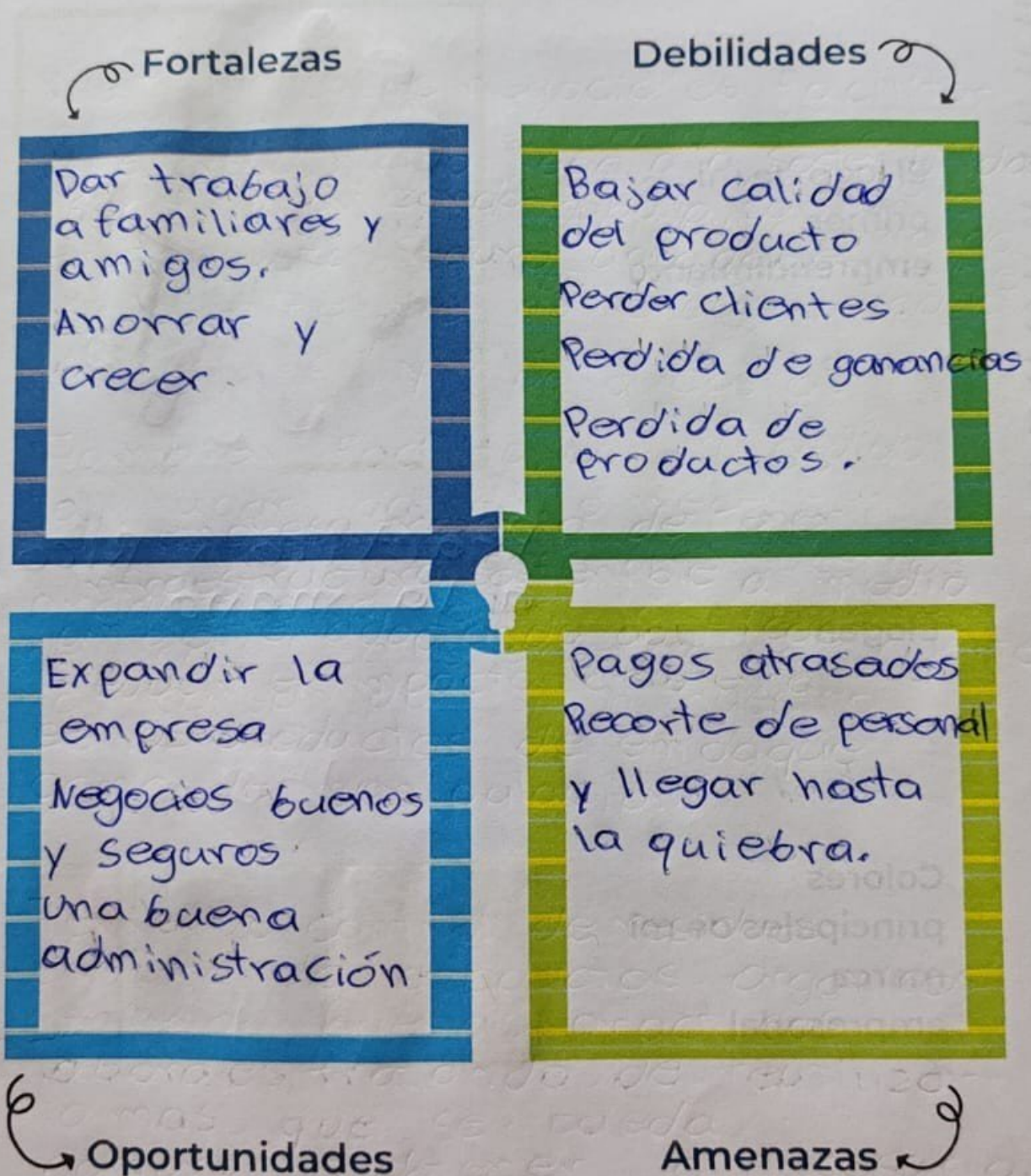
Complete el Modelo de Negocios Canvas.

Socios clave	Actividades clave	Propuesta de valor	Relación con el cliente	Segmento de clientes
Sodas Restaurantes. Y el local. Proveedores	100% de tareas clave para crear y desarrollar y comercializar el producto.	asegurar a los empleados y que el area de trabajo sea de las mejores condiciones	Ser amigable atento y servicial y puntual	despues de una docena es el X mayor con descuentos en ciertas cantidades
	Recursos clave		Canales	
	ravioles tacos patacones		redes sociales	
Estructura de costos		Fuentes de ingresos		
500 mil al mes		Ahorros y Banco popular		

Recuerda: En la presentación "Modelo de negocio" puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:



Recuerda: En la presentación "Qué me diferencia" puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

Mi emprendimiento llega a la sostenibilidad social garantizando, trabajo, con un trato justo, seguro, agradable.

Sostenibilidad ambiental:

Mi empresa trataría de tener infraestructura sostenible al medio ambiente, adoptando políticas reducir el impacto ambiental en los productos de empaque como de manipulación.

Sostenibilidad económica:

Teniendo control de residuos comprando productos orgánicos teniendo buenas prácticas laborales, tratando de reutilizar lo más que se pueda. Comprar o obtener lo necesario.

Recuerda hacer uso
de los objetivos de
desarrollo sostenible

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

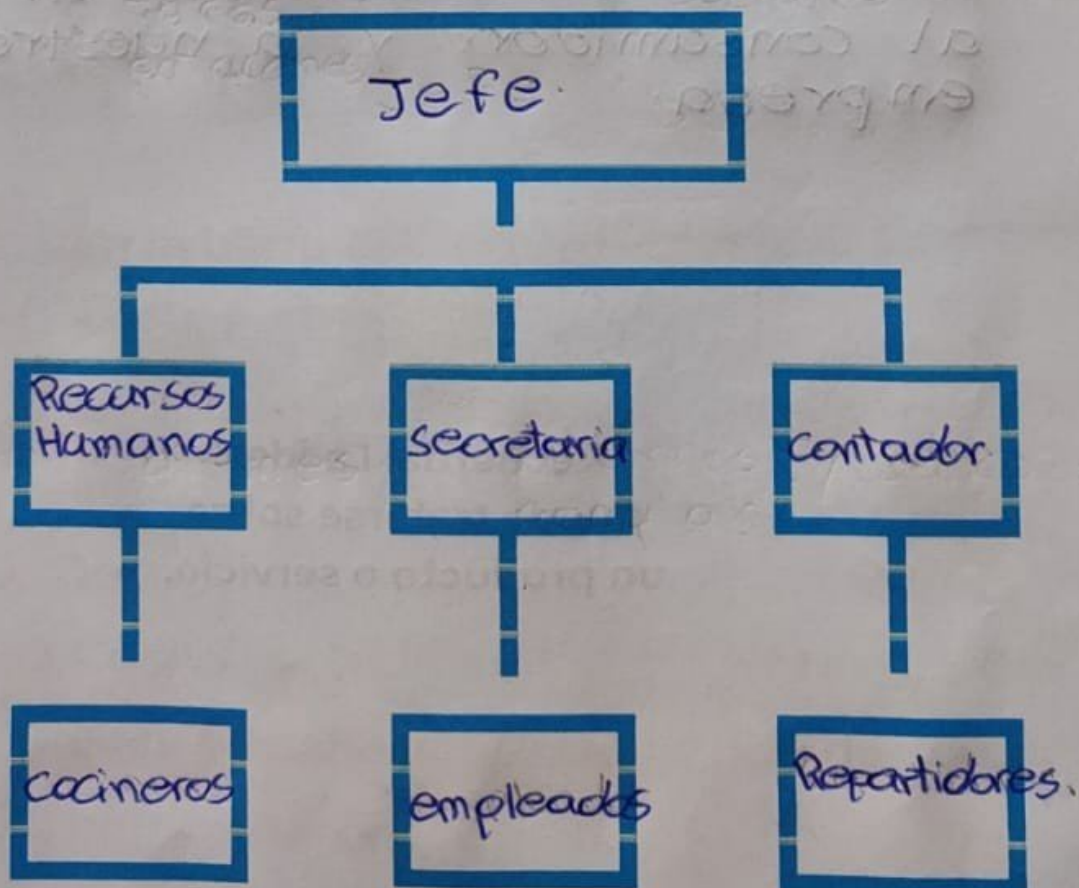
Misión:

Facilitar a los diversos negocios la manipulación del producto ya hecho solo de calentar y modificar, sea de agrado al cliente.

Visión:

Dar un excelente producto, delicioso al gusto del cliente y facilitando el trabajo de los negocios.

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #1

Defina la idea de negocio.

Nuestra idea de negocio es facilitar a los comercios el costo y la realización de ciertos productos en modo más rápido, ahorrando y ganando ya su vez que el cliente se deleite de deliciosos productos de calidad y a bajo costo.

También facilitando su pedido al lugar donde lo necesiten. Así logramos expandir nuestros productos a todas las regiones del país satisfaciendo al cliente, al consumidor y a nuestra empresa.

Recuerda: La idea puede tratarse sobre un producto o servicio.

NOTAS

Gracias a este trabajo, me va a ayudar para el futuro cuando tenga mi propia empresa

Aprendí muchas cosas para abrir una empresa

Gerenciar todas las operaciones de manera ordenada y legal.

Verificar los pagos para liquidar todo lo que queda a la empresa.

Esta decisión debe ser tomada con la ayuda de los accionistas

y se quiere saber cuando la empresa puede operar de manera