



**Junior
Achievement
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

35

Years of
Empowering
Lives

YO EMPRENDO
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO
DE TRABAJO**



**MINISTERIO DE
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:



1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

Actividad #1

Defina la idea de negocio.

La idea de mi negocio es la siguiente: En "Foleser med Grace" creamos arte para personas que están pasando un mal momento en sus vidas o que pasaron un mal momento y no pueden superar eso logren encontrar ese apoyo y motivación para salir adelante por medio de nosotros.



**Recuerda: La idea
puede tratarse sobre
un producto o servicio.**

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

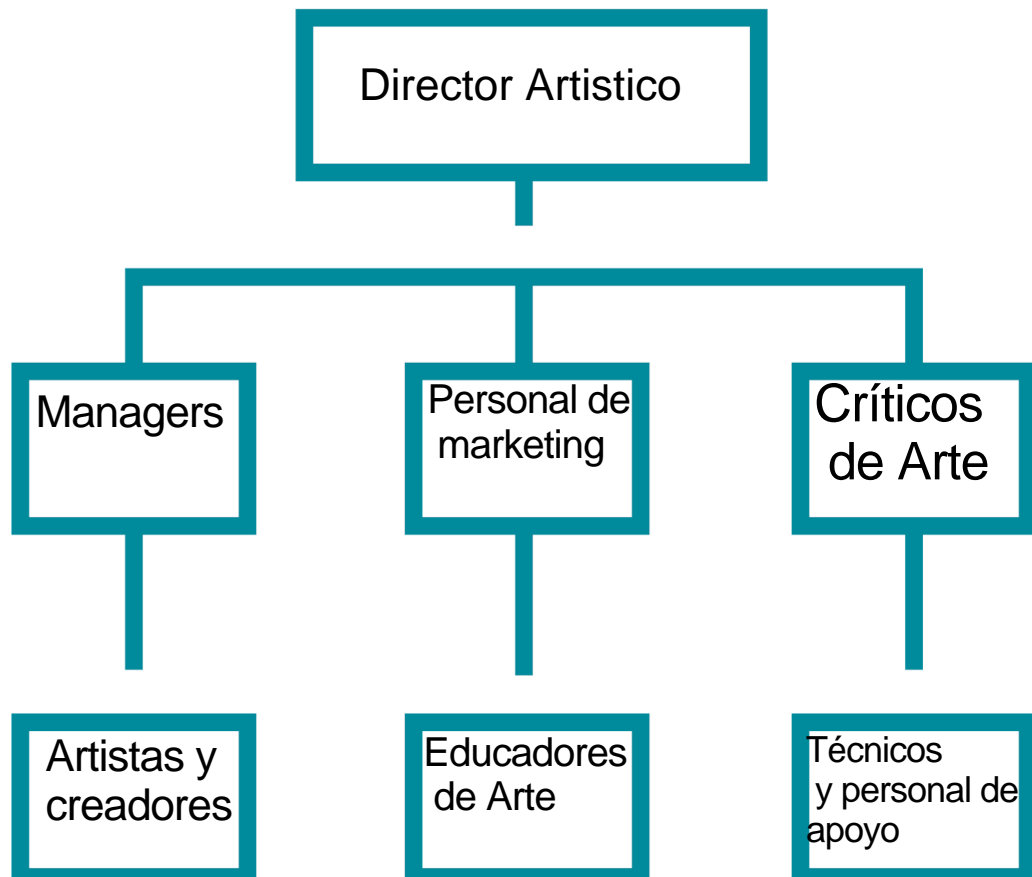
Misión:

La misión de este negocio es que las personas que se sienten mal puedan sentirse mejor por medio del arte, arte que expresa cosas similares a las que estas personas vivieron y al mismo tiempo instándolas a que sigan adelante y que salgan de ese pozo en el que se encuentran

Visión:

La visión de mi negocio es lograr que la mayor parte de personas (si es posible todas) dejen de pensar en las cosas que los hicieron sufrir en un pasado o en el presente y se enfoquen en lo que pueden lograr si dejan de aferrarse a un pasado lleno de tristeza, dolor, amargura e incluso ira.

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

Les ofrezco a mis empleados un salario justo correspondiente al servicio que me brindan, además de esto el horario son 8 horas mínimas y además de esto les ofrezco un lugar digno para trabajar. Todos mis empleados tienen la libertad de que participen en la empresa, además de estos tienen oportunidad de subir de puesto en mi empresa.

Mi empresa brinda un seguro médico para todos los empleados y además de eso tenemos un psicólogo laboral para que se encargue de la salud mental de mis empleados.

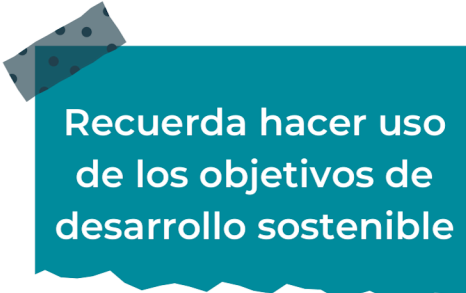
Sostenibilidad ambiental:

En Foleser med Grace nos encargamos de que lo que hagamos no tenga repercusiones negativas para el medio ambiente ya que nos importa mucho el ambiente que nos rodea cerca de nuestro

espacio de trabajo, para lograr esto tenemos: Capacitaciones para que nuestros empleados aprendan

sobre prácticas sostenibles y la importancia de la sostenibilidad ambiental.

Sostenibilidad económica:



Recuerda hacer uso de los objetivos de desarrollo sostenible

Actividad #4

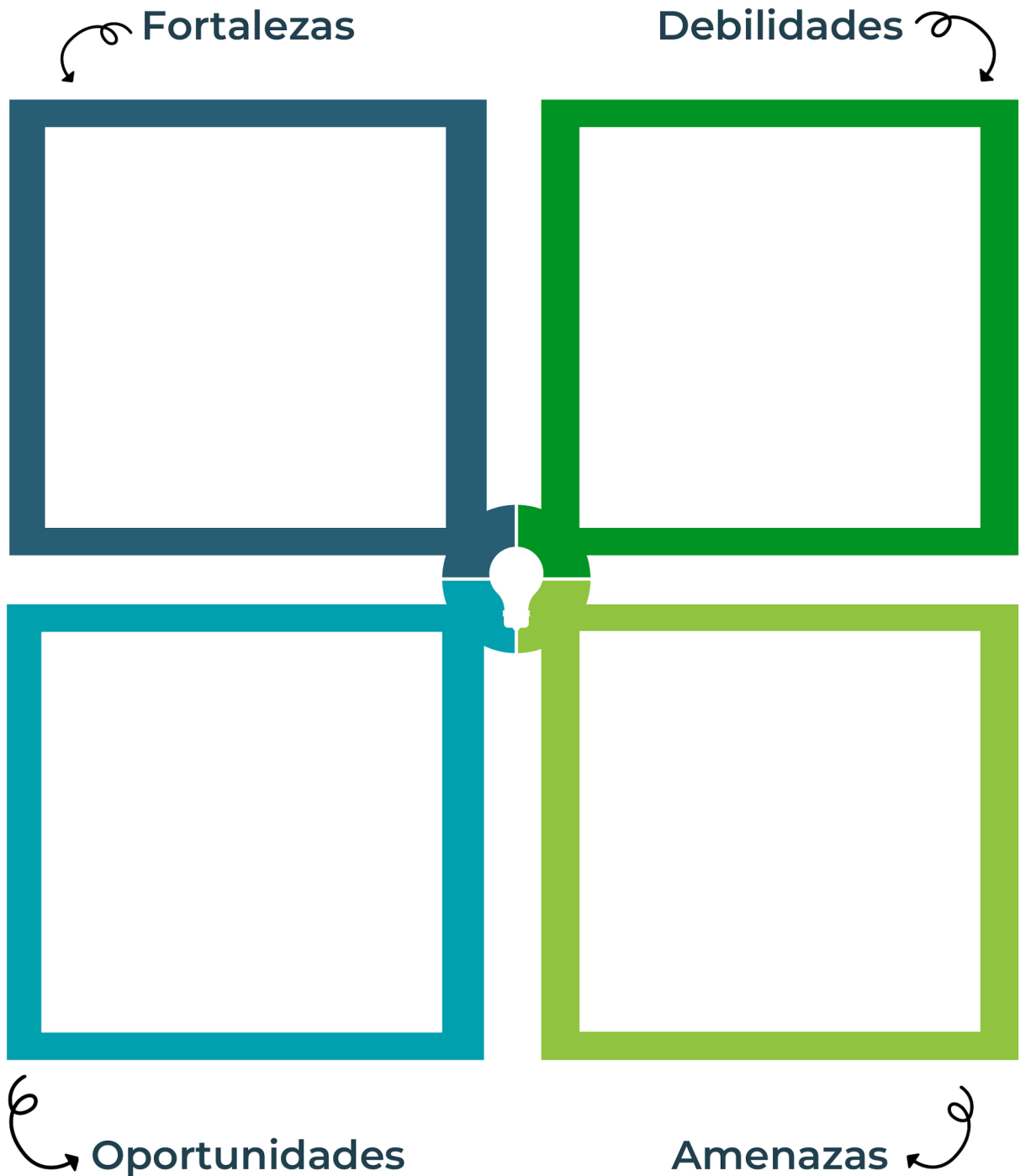
Complete el Modelo de Negocios Canvas.

Socios clave	Actividades clave	Propuesta de valor	Relación con el cliente	Segmento de clientes
		Nuestra propuesta es simple (o al menos lo suena) La meta es hacer que la mayor cantidad de personas con depresión, problemas emocionales y demás sientan que tienen un lugar seguro con nosotros y además de eso los ayudamos para que logren pasar por ese momento que están pasando en el que no se sienten tan bien emocional y Psicológicamente.	La relación que tenemos con nuestros clientes es meramente laboral porque sabemos que si metemos la parte personal vamos a empezar a comunicarle distintas cosas a nuestros clientes y dichas cosas en vez de ayudar podrían empeorar la situación y ese no es nuestro objetivo.	En "Foleser med Grace" nuestra meta es llegar a personas que se sienten mal emocionalmente por alguna situación poco agradable. queremos que se sientan queridos y que tienen un lugar seguro y gente que los entiende en Foleser med Grace.
	Recursos clave		Canales	
			Tenemos un canal en YouTube, una cuenta de Facebook junto con Instagram. De esta manera nos aseguramos de expandir nuestro rango por medio de internet para promocionar lo que hacemos.	
Estructura de costos			Fuentes de ingresos	
			Foleser med Grace genera ingresos de una manera, pero se ramifica en varias. La fuente de ingresos principal es crear arte para que los demás se sientan mejor. Las ramas de estas se dividen en los tipos de arte: Poemas, versos, canciones, teatro, etc.	

Recuerda: En la presentación "Modelo de negocio" puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:



Recuerda: En la presentación “Qué me diferencia” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi
primer
emprendimiento



Slogan



Colores
principales de mi
marca
empresarial



Puedes dibujar el
logo o hacerlo de
forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

●	<input type="text"/>
●	<input type="text"/>
●	<input type="text"/>
●	<input type="text"/>
●	<input type="text"/>
●	<input type="text"/>
●	<input type="text"/>

Mis costos variables

●	<input type="text"/>
●	<input type="text"/>
●	<input type="text"/>
●	<input type="text"/>
●	<input type="text"/>
●	<input type="text"/>
●	<input type="text"/>

*El precio de venta de mi
producto / servicio es de:*

Recuerde que los costos
variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades \rightarrow

Punto de equilibrio monetario \rightarrow



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos

●	
●	
●	
●	
●	
●	
●	
●	
●	
●	

Pasivos

●	
●	
●	
●	
●	
●	
●	
●	
●	
●	



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

Financiamiento de Servicios Públicos: Los impuestos recaudados se utilizan para financiar servicios esenciales como educación, salud, infraestructura y seguridad. Sin estos ingresos, el gobierno no podría proporcionar estos servicios.

Equidad Fiscal: Un sistema tributario justo ayuda a reducir la desigualdad económica y social. Asegura que todos contribuyan de acuerdo con su capacidad económica

Estabilidad Económica: La recaudación de impuestos es vital para mantener la estabilidad económica y financiera del país. Permite al gobierno financiar programas de estabilización y políticas contra cíclicas en momentos de recesión

Confianza en las Instituciones: Cumplir con las obligaciones tributarias fortalece la confianza en las instituciones gubernamentales y en el sistema fiscal. La transparencia y el buen uso de los recursos públicos son esenciales para que los ciudadanos se sientan representados y protegidos

Atracción de Inversiones: Un sistema fiscal bien estructurado y con un alto nivel de cumplimiento puede hacer que un país sea más atractivo para la inversión extranjera. Las inversiones se ven favorecidas en un entorno donde las reglas son claras y se respetan.

Cumplir con las obligaciones tributarias no solo evita sanciones y problemas legales, sino que también contribuye al desarrollo y bienestar de la sociedad en general.

¿Cómo se liquida una empresa?

Cobrar Créditos Pendientes: La empresa debe cobrar todas las deudas que terceros tengan con ella.

Pagar Deudas Pendientes: La empresa debe saldar todas sus deudas con acreedores.

Vender Activos: Los bienes y activos de la empresa se venden para convertirlos en efectivo.

Distribuir el Patrimonio: Una vez pagadas las deudas y vendidos los activos, el patrimonio restante se distribuye entre los socios según su participación.

Formalizar la Disolución: Los socios deben reunirse en una Junta General para aprobar la disolución y liquidación de la empresa. Este acuerdo se eleva a público ante notario y se inscribe en el Registro Mercantil.

Este proceso puede variar según la legislación del país y el tipo de empresa, por lo que es recomendable contar con asesoramiento legal especializado.

Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?
(Problema y descripción)

¿Por qué es importante este tema?
(Justificación)

¿Para quiénes lo vamos a hacer?
(Público meta)

¿Para qué es la actividad?
(Objetivo)

¿Qué vamos a hacer?
(Actividades)

¿Qué queremos lograr?
(Metas y Resultados)

¿Qué necesitamos?
(Recursos y materiales)

¿Cuándo lo vamos a hacer?
(Cronograma)

¿Quién lo hace?
(Responsables)

