

**Junior
Achievement
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

35

Years of
Empowering
Lives

YO EMPRENDO
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO
DE TRABAJO**



**SERVICIO COMUNAL
ESTUDIANTIL**



**MINISTERIO DE
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE
VIDA ESTUDIANTIL**



Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar Adobe Acrobat, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:



1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es "Escribir texto".
3. Cuando seleccionas "Escribir texto", das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

Actividad #1

Defina la idea de negocio.

Repostería y panaderías

El negocio consiste en la producción y comercialización de panes, pasteles, taitas, pastries y otros productos alimenticios, destacando la producción de panes tradicionales de la región

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

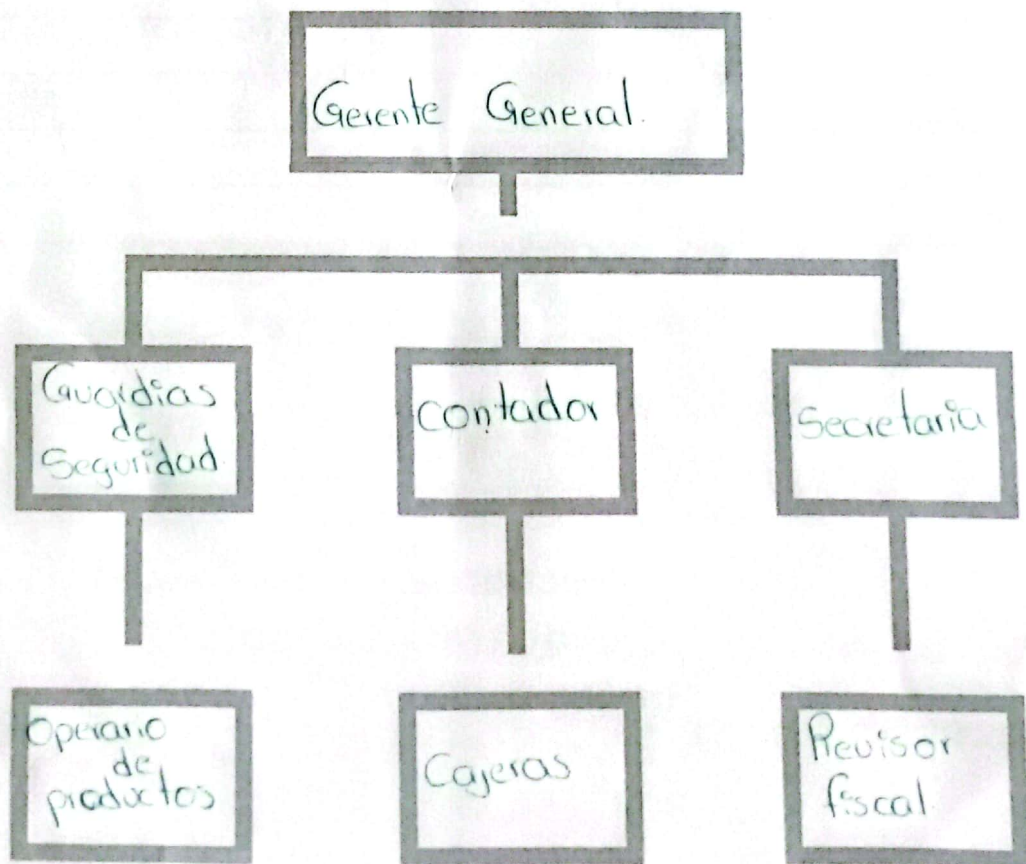
Misión:

Como creadores del productos exclusivos de pastelería nos enfocamos en satisfacer el paladar y el gusto de los más exigentes.

Visión:

Seremos la empresa de repostería y panadería preferida por la región por la alta calidad de nuestros productos y nuestro equipo humano comprometido con el servicio.

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

La sostenibilidad es un valor importante para nuestro sector, se traduce en la búsqueda constante del equilibrio entre la elaboración de productos de alta calidad, con todas las garantías, y la reproducción del impacto de esta actividad en el entorno social, económico y medioambiental.

Sostenibilidad ambiental:

Le permite tener una panadería o pastelería sostenible a largo plazo, pues una empresa con responsabilidad social y ambiental, basada en buenas prácticas con sus empleados y su entorno, es una marca que jamás pasa desapercibida.

Sostenibilidad económica:

Implica el uso de prácticas económicas rentables que sean tanto social como ambientalmente responsables.

Recuerda hacer uso

Actividad #4

Complete el Modelo de Negocios Canvas.

Socios clave Materiales Necesarios	Actividades clave La prioridad Es la buena Atención a los clientes	Propuesta de valor Son de exetante calidad, sus diseños y sus colores	Relación con el cliente Es directa cordial y es muy buena	Segmento de clientes El producto esta Dividido a todos los habitantes del pueblo
	Recursos clave Creacion de reposteria y panaderia		Canales Canales digitales así como propios	
Estrucutra de costos Inversión: Inmobiliario, utencilios y equipos.			Fuentes de ingresos Transferencias, Efectivo o entregos	



Recuerda: En la presentación "Modelo de negocio" puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:

Fortalezas

Buena ubicación del establecimiento.
Calidad del producto y buena atención al cliente.

Debilidades

Poca experiencia en las ventas.
Poca experiencia en mano de obra.

Gran cantidad de personas que serían posibles clientes de la nueva marca de la empresa.

Existen varios competidores que se dedican a lo mismo, pero para obtener más clientela y buenas ganancias solo es de tratar bien al cliente para obtener un buen resultado.

Oportunidades

Amenazas

Recuerda: En la presentación "Qué me diferencia" puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi primer emprendimiento



Slogan

Distruto de panes y
repasos de calidad.

Colores principales de mi marca empresarial



Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

- 1 Alquiler = 40 mil
- 2 Salario = 50 mil
- Pasteles = 20 a 30 mil
- Tortas = 10 mil
- Seguro = 30 mil
- S.P = 5 mil
-

Mis costos variables

- Ingrediente = 100 mil
- materiales = 40 mil
- Embalaje = 25 mil
- mano de obra = 50 mil
-
-

El precio de venta de mi producto / servicio es de:

₱ 1000

Recuerde que los costos variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades \rightarrow

Punto de equilibrio monetario \rightarrow



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos

- Mesas
- Moquinos
- Local
- Mescladoras
- vitrinas
- Muebles
-
-
-
-

Pasivos

- Envases
- Moldes
- Salarios
- Registradores.
-
-
-
-
-



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

Existen una gran variedad en mi país de reposteros con ideas porosisas al de mi emprendimiento

La diferencia serán la función y servicio al cliente y nuestros diseños

Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

Garantiza que cada individuo y empresa contribuya de manera equitativa y acorde a su capacidad financiera.

¿Cómo se liquida una empresa?

Es la venta de activos de una empresa en proceso de quiebra o en curso de acreador.

Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?
(Problema y descripción)

Buena atención a los consumidores

¿Por qué es importante este tema?
(Justificación)

Para tener satisfechos a los clientes
para que sigan llegando

¿Para quiénes lo vamos a hacer?
(Público meta)

Para los clientes

¿Para qué es la actividad?
(Objetivo)

Para hacer crecer el negocio
y para ingresos

¿Qué vamos a hacer?
(Actividades)

Publicidad

¿Qué queremos lograr?
(Metas y Resultados)

Aumentar los clientes y hacer crecer el negocio.

¿Qué necesitamos?
(Recursos y materiales)

Recursos en la economía,
utensilios de cocina,
fondo de capital.

¿Cuándo lo vamos a hacer?
(Cronograma)

Cuanto optengamos

¿Quién lo hace?
(Responsables)

Negocio de socios

NOTAS

Lista de materiales primos

Se define claramente la problemática que
quiero solucionar en mi comunidad.

Enfoco la importancia de mi negocio
para mejorar bienestar.