



**Junior
Achievement
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

35

Years of
Empowering
Lives

YO EMPRENDO
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO
DE TRABAJO**



**SERVICIO COMUNAL
ESTUDIANTIL**



**MINISTERIO DE
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:



1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

Actividad #1

Defina la idea de negocio.

Mi idea de negocio es la de la bisutería ya que esta puede variar dependiendo del lugar en donde uno este y en mi lugar de residencia no hay ningún puesto de este tipo y cuando las personas quieren comprar tiene que viajar sitios muy lejanos y gastar dinero .

con mi emprendimiento puedo ayudar a que las personas encuentren lo que necesitan a un precio accesible y cerca de donde viven .

**Recuerda: La idea
puede tratarse sobre
un producto o servicio.**

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

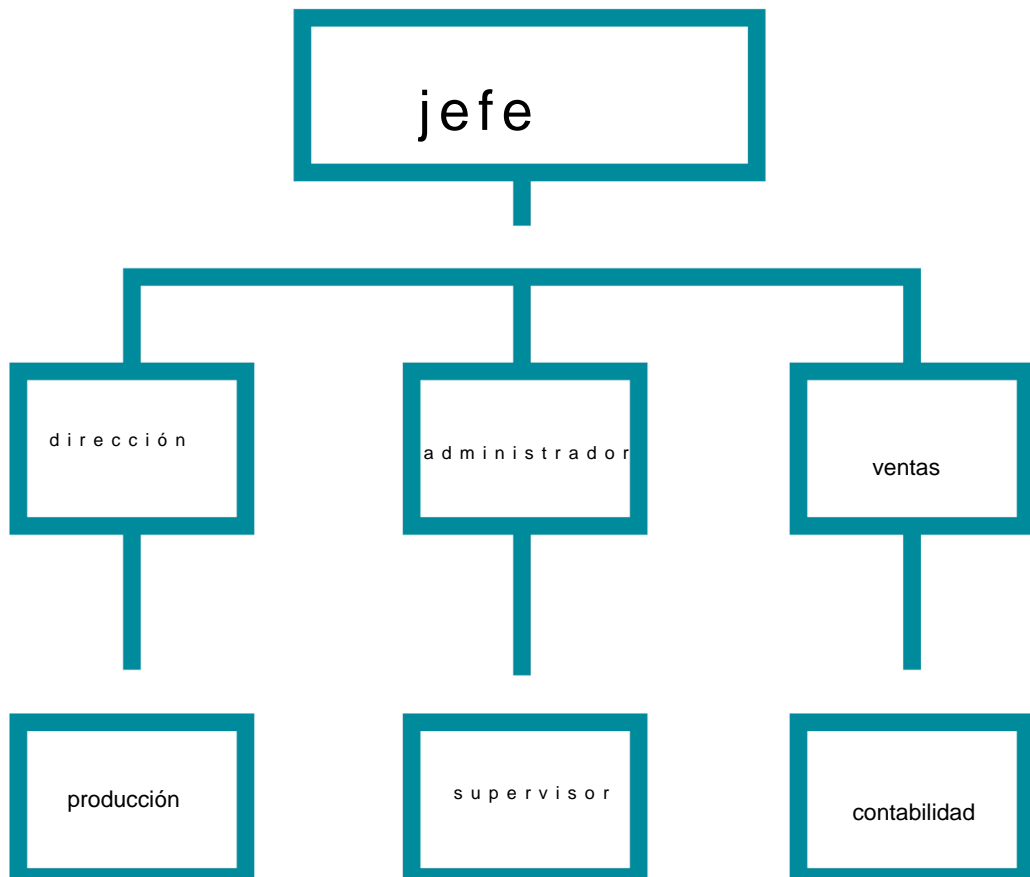
Misión:

inspirar a mas personas a que hagan su propio emprendimiento y servir como ejemplo

Visión:

ser la mayor proveedora de bisutería y tener mas de un lugar dende abastecer con mis creaciones

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

atreves del tiempo ir renovando lo que se hace para que las personas se sientan atraídas .

Sostenibilidad ambiental:

mi emprendimiento no busca dañar la sostenibilidad ambiental, puesto de que básicamente los recursos serán bien utilizados .

Sostenibilidad económica:

mi emprendimiento busca impulsarse sin afectar el ámbito económico .



Recuerda hacer uso de los objetivos de desarrollo sostenible

Actividad #4

Complete el Modelo de Negocios Canvas.

Socios clave personas , grupos o instituciones que formaron parte de mi emprendimiento	Actividades clave tareas necesarias para poder crear desarrollar y comercializar mi producto	Propuesta de valor atributo diferenciador del producto ¿como quiero venderlo]?	Relación con el cliente estrategias para propiciar una lealtad de los clientes potenciales	Segmento de clientes construcción de grupos con características similares (deseos o necesidades) que podrán satisfacer el producto o servicio
	Recursos clave Personas, materiales, dinero, herramientas y otros necesarios para las actividades clave.		Canales medios a utilizar para hacer llegar el producto al consumidor final	
Estructura de costos a que se relacionaran los gastos		Fuentes de ingresos de donde proveerán los ingresos		

Recuerda: En la presentación “Modelo de negocio” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:



Recuerda: En la presentación “Qué me diferencia” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi primer emprendimiento



Slogan



love yourself que en español sería amate a ti mismo

Colores principales de mi marca empresarial



rosado	café	negro
--------	------	-------

Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

- mantenimiento de las maquinas 23,000
- mantenimiento de la infraestructura 13,000
-
-
-
-
-

Mis costos variables

- Electricidad 19000
- Mano de obra 5000
- Agua 7000
- Cinta 250 el metro
-
-
-

El precio de venta de mi producto / servicio es de:

₡ 2500

Recuerde que los costos variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades \rightarrow

Punto de equilibrio monetario \rightarrow



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos

●	Mobiliario
●	vehículos
●	
●	
●	
●	
●	
●	
●	
●	

Pasivos

●	salarios
●	inventarios
●	Deudas a largo y corto plazo
●	
●	
●	
●	
●	
●	
●	



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

En el lugar en el que yo vivo hay muy pocos emprendimientos con la misma temática pero si conozco personas que hacen lo mismo que yo

pero no van cambiando su método y yo puedo hacer más tejidos y mas variedad de bisutería

La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

Es importante ya que este es un pilar para el acuerdo funcionamiento de una empresa

¿Cómo se liquida una empresa?

consiste en la extinción de un negocio o empresa con esto la compañía pagará todas las deudas pendientes y por ultimo repartirá lo que quede de la empresa con sus socios

Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?
(Problema y descripción)

me interesa la economía del lugar en el que yo vivo ya que muchas personas gastan dinero de mas yendo a comprar en otros lugares

¿Por qué es importante este tema?
(Justificación)

Es importante saber las problemáticas del lugar en el que uno vive para hacer un emprendimiento teniendo en cuenta la problemática

¿Para quiénes lo vamos a hacer?
(Público meta)

para cualquier persona

¿Para qué es la actividad?
(Objetivo)

el objetivo de mi empresa es poder sustentar la necesidad por ir a comprar joyas a otros lugares gastando dinero innecesaria mente en pasajes mientras que con mi emprendimiento los pueden comprar a mejor precio

¿Qué vamos a hacer?
(Actividades)

enseñar a mis familiares el proceso de como se hace una pulsera o un collar y después promocionar mi producto

¿Qué queremos lograr?
(Metas y Resultados)

lo que yo quiero logara con mi emprendimiento es hacer que las personas no gasten dinero innecesaria y impulsar a nuevos emprendimientos

¿Qué necesitamos?
(Recursos y materiales)

los recursos necesarios serian :cinta, silicón , pistola de silicón maquinas para trabajar los alambres un lugar con claridad para trabajar y hacerme una cuenta para promocionar mi emprendimiento

¿Cuándo lo vamos a hacer?
(Cronograma)

venderle a mi familia primero luego promocionar mi producto y con las mismas ganancias comprar lo que necesite

¿Quién lo hace?
(Responsables)

por el momento seria yo la única responsable de mi emprendimiento

