



**Junior
Achievement
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

35

Years of
Empowering
Lives

YO EMPRENDO
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO
DE TRABAJO**



**SERVICIO COMUNAL
ESTUDIANTIL**



**MINISTERIO DE
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:



1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

Misión:

Brindarles una experiencia unica a nuestros clientes con postres caseros y con mucho amor.

Crea momentos felices a traves de nuestros postres.

Ser el lugar indicado para aquellos que quieran algun buen postre casero.

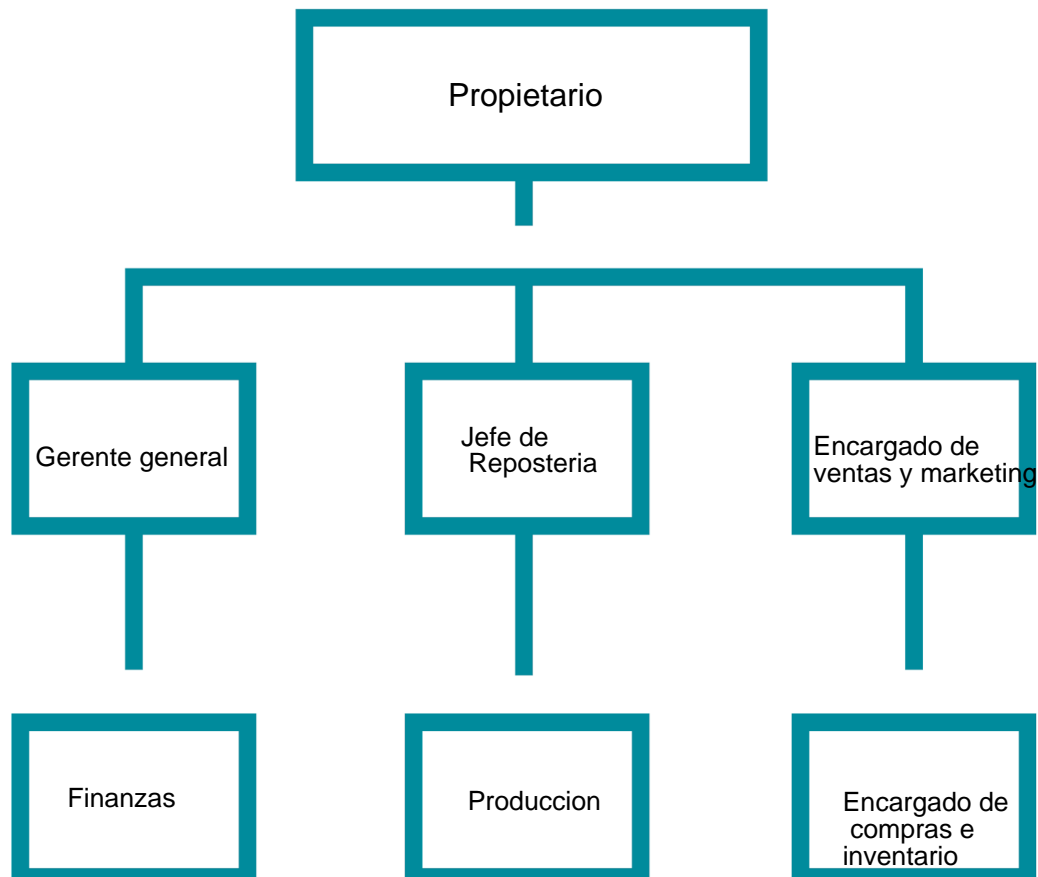
Visión:

Convertirnos en la emprendimiento de postres preferido de nuestra comunidad.

Transformar el mercado de postres con propuestas unicas.

Ser un emprendimiento reconocido en todo el pais.

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

Con condiciones laborales justas, tener salarios justos, beneficios adecuados y un ambiente de trabajo seguro y saludable.

Ayudando a la comunidad local, colaborando con proveedores locales participando en eventos locales

Sostenibilidad ambiental:

El uso responsable de los recursos, minimizar el uso de recursos como el agua y la energía en el proceso de producción.

Reducir desperdicios tener un sistema para reducir y gestionar los desperdicios de alimentos

Sostenibilidad económica:

Tener eficiencia operativa, optimizar los procesos para reducir costos y tener mucha mejor rentabilidad.

Innovación y diversidad, desarrollar nuevos productos y servicios para adaptarse a las demandas del mercado.



Recuerda hacer uso de los objetivos de desarrollo sostenible

Actividad #4

Complete el Modelo de Negocios Canvas.

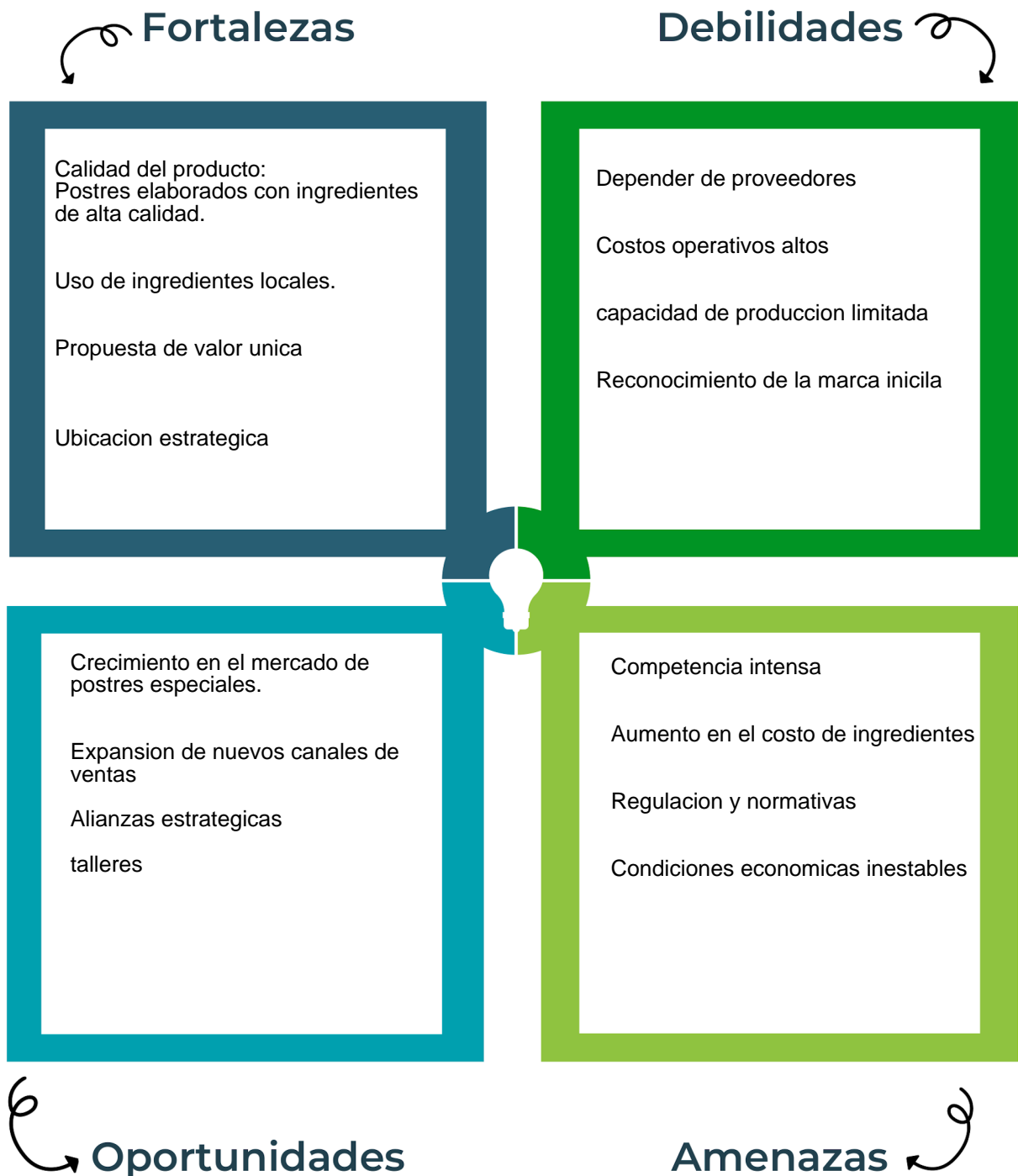
Socios clave	Actividades clave	Propuesta de valor	Relación con el cliente	Segmento de clientes
Proveedores de ingredientes empresas de distribución socios de marketing alianzas locales	Producción gestión de inventarios marketing atención al cliente	Postres artesanales opciones personalizadas ingredientes orgánicos experiencias únicas	Servicio personalizado encuestas Atención postventa	Amantes de los postres Familias Empresas Clientes locales
	Recursos clave Ingredientes equipo de cocina espacio físico		Canales Tiendas físicas Páginas web redes sociales	
Estructura de costos Costos de ingredientes salarios gastos operativos mantenimiento de equipos			Fuentes de ingresos Ventas en tiendas, pedidos en línea	



Recuerda: En la presentación “Modelo de negocio” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:



Recuerda: En la presentación “Qué me diferencia” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi primer emprendimiento

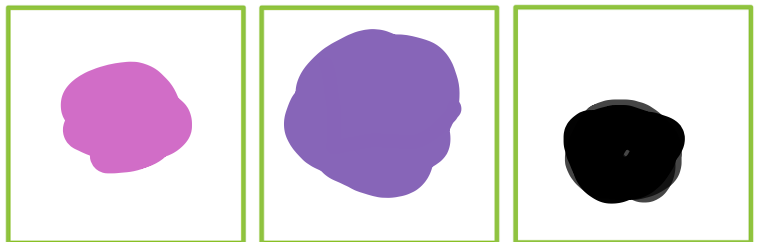


Dulzura en cada provadita

Slogan



Colores principales de mi marca empresarial



Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

- Renta del local
- Salarios
- Seguros
- Licencias y permisos
- Mantenimiento de maquinas
-
-

Mis costos variables

- Envases y empaques
- Ingredientes adicionales
- Comisiones
- Materia prima
- Gastos de distribucion
-
-

El precio de venta de mi producto / servicio es de:

₱ 1500

Recuerde que los costos variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades → 3.692 unidades

Punto de equilibrio monetario → ₡ 5,538,000



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos

- Inventarios
- Mobiliarios y equipos de oficina
- Cuentas por cobrar
- Caja y banco
- Propiedades, planta y equipo
-
-
-
-
-

Pasivos

- Prestamos a corto plazo
- Gastos acumulados
- Ingresos diferidos
- Bonos a pagar
- Garantías
-
-
-
-
-



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

Son importantes para mantener todo en regla y así no tener multas y problemas, también para operar legalmente cumplir con la ley, para contribuir al bienestar general.

¿Cómo se liquida una empresa?

Primeramente evalúa la situación y consulta con profesionales, toma la decisión formal de liquidar, vende activos paga deudas y cierra operaciones, registra la liquidación, maneja la parte fiscal y legal

Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?
(Problema y descripción)

Poder vender mas productos, problemas falta de opciones de postres artesanales y saludables en el mercado local.

¿Por qué es importante este tema?
(Justificación)

Es importante porque existe una demanda por productos de reposteria de calidad

¿Para quiénes lo vamos a hacer?
(Público meta)

Para los amantes de los postres

¿Para qué es la actividad?
(Objetivo)

El objetivo es establecer un negocio de postres artesanales que se distinga por su calidad y sabor.

¿Qué vamos a hacer?
(Actividades)

Desarrollar recetas unicas.
Crear una marca atractiva.
Participar en ferias locales.

¿Qué queremos lograr?
(Metas y Resultados)

Aumentar nuestras ventas mensuales un 20% durante el primer año.
Lograr reconocimiento en la comunidad local.
Tener una base de clientes fijos en los primeros 6 meses

¿Qué necesitamos?
(Recursos y materiales)

Ingredientes de alta calidad
Equipos de cocina
Local de comercial.
Herramientas de Marketing

¿Cuándo lo vamos a hacer?
(Cronograma)

En el primer desarrollar recetas y pruebas de productos.
En el segundo mes diseñp de marca y estrategia de Marketing.
cuarto mes participar en ferias locales.
quinto mes lazamiento oficial del negocio
continuo evaluacion y ajuste de estrategias

¿Quién lo hace?
(Responsables)

Chef y fundador del negocio.
Diseñador grafico.
Espacialista en marketing
Asistente de ventas

