



**Junior  
Achievement  
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

**35**

Years of  
Empowering  
Lives

**YO EMPRENDO**  
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO  
DE TRABAJO**



**SERVICIO COMUNAL  
ESTUDIANTIL**



**MINISTERIO DE  
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE  
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



## Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:



1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.



## Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

### Misión:

Brindarle a los ciudadanos una buena experiencia y ropa de buena calidad

---

---

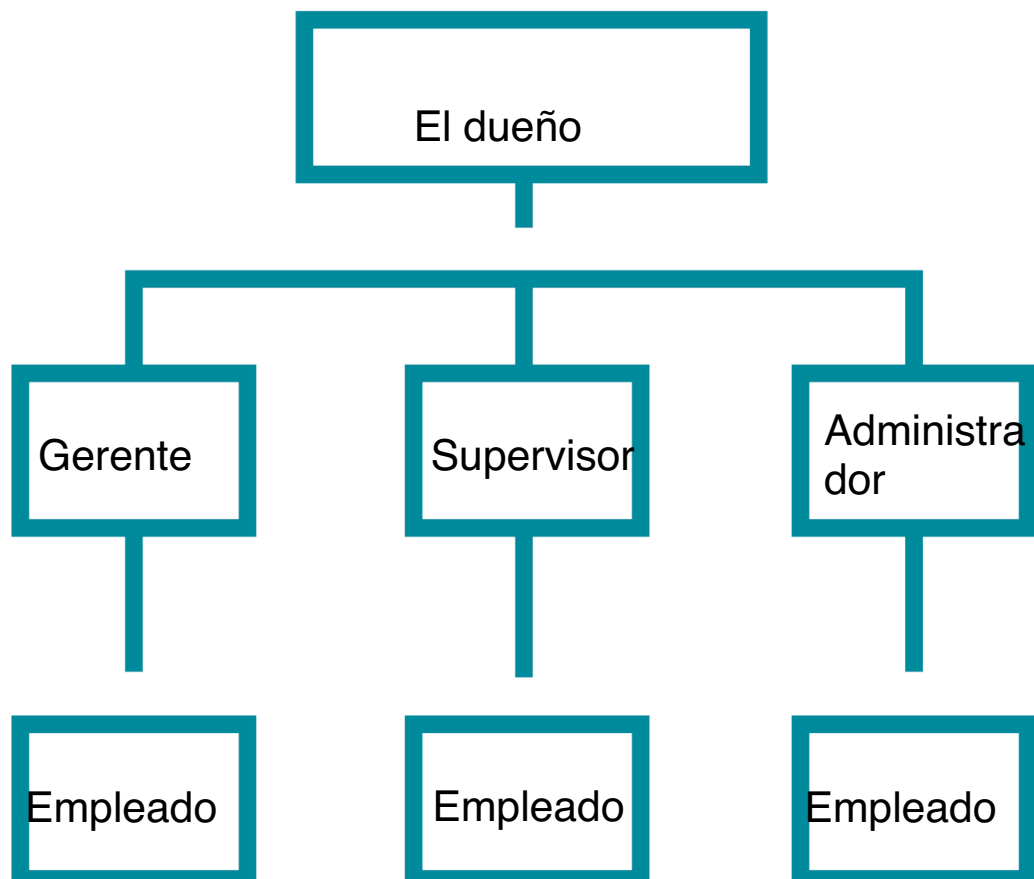
### Visión:

Lograr que mi negocio tenga éxito y poder expandirlo a  
Muchos más lugares

---

---

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



## Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

### *Sostenibilidad social:*

Quiero que mi negocio en 3 años ya sea reconocido a nivel nacional  
Y que la gente se anime de ir a comprar mis productos

---

---

---

---

### *Sostenibilidad ambiental:*

Quiero establecer metas a largo y corto plazo  
Analizar muy bien la calidad de mis productos

---

---

---

---

### *Sostenibilidad económica:*

Aprovechar al máximo los recursos con los que cuento  
No consumir recursos renovables a un ritmo superior de su generación

---

---

---

---



Recuerda hacer uso  
de los objetivos de  
desarrollo sostenible

## Actividad #4

Complete el Modelo de Negocios Canvas.

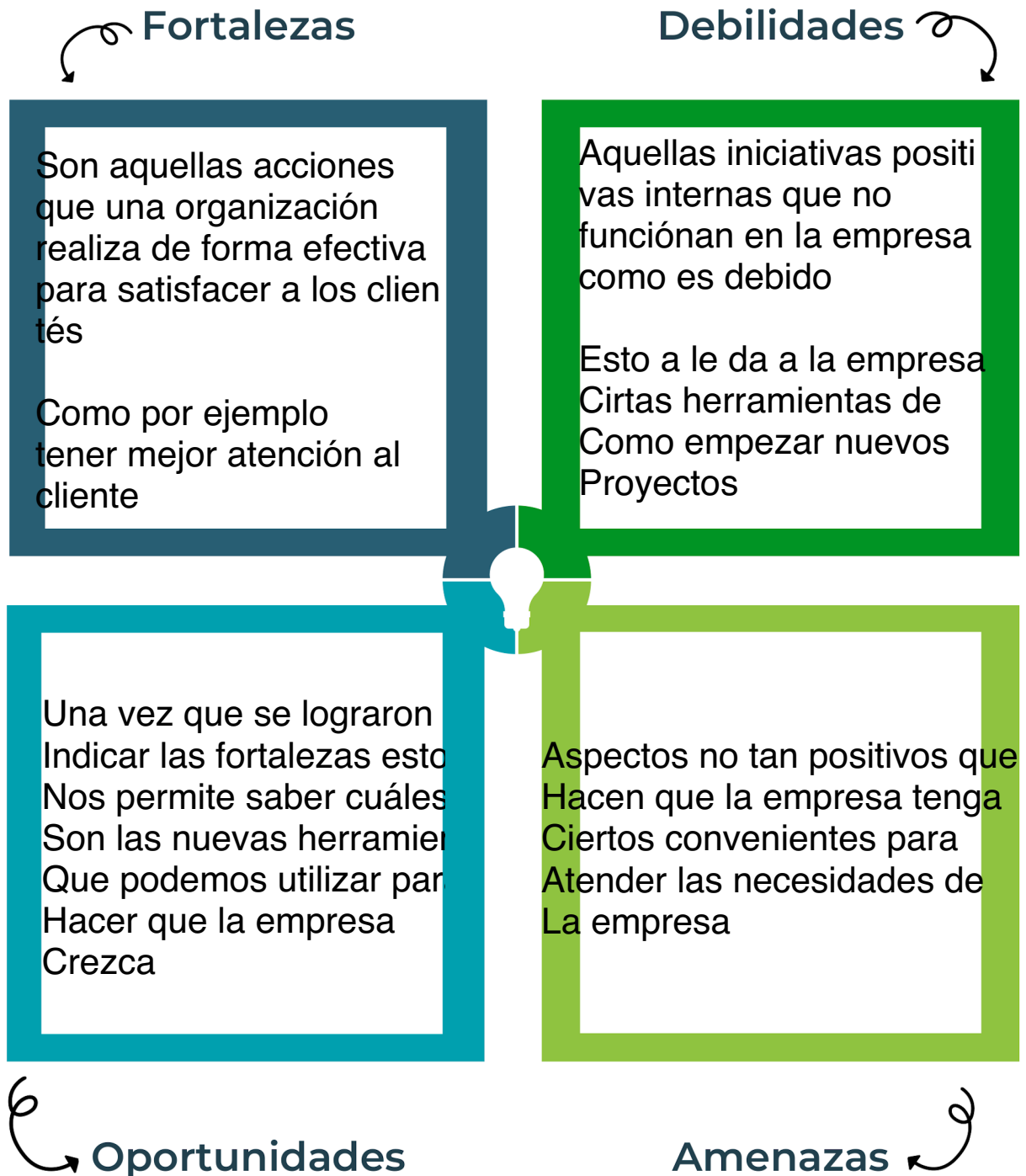
Socios clave	Actividades clave	Propuesta de valor	Relación con el cliente	Segmento de clientes
Servicios de Entrega Colaboración con gente influyente Proveedores	Tareas necesarias para poder Comercializar mis productos	Atributo diferenciador del producto	Mantener las estrategias para poder tener una buena relación con los clientes	Construcción de grupos con características similares que podrán satisfacer el producto o
	Recursos clave		Canales	
	Personas Materiales Dinero Herramientas Y otros necesarios Para poder expandir el negocio		Redes sociales para poder hacer Publicidad sobre mi negocio	
Estructura de costos		Fuentes de ingresos		
Se relacionan con los gastos		De donde provendrán los ingresos		



Recuerda: En la presentación “Modelo de negocio” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

## Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:



Recuerda: En la presentación "Qué me diferencia" puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

## Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi  
primer  
emprendimiento



Vístete como si fuera tu día.

Slogan



---

---

---

---

Colores  
principales de mi  
marca  
empresarial



Puedes dibujar el  
logo o hacerlo de  
forma digital.

## Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

### Mis costos fijos

- Alquiler 13mil
- Salarios 70mil
- Servicios públicos 55mil
- Seguros 100mil
- 
- 
- 

### Mis costos variables

- Proveedores 90mil
- Horas extras 40mil
- Telas 60mil
- Mano de obra 65mil
- 
- 
- 

*El precio de venta de mi producto / servicio es de:*

₱ 13 435 00

Recuerde que los costos variables son unitarios.

## Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades  $\rightarrow$

Punto de equilibrio monetario  $\rightarrow$



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

## Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

### Activos

- Cuentas por cobrar
- 
- Mantenimiento local
- 
- 
- 
- 
- 
- 
- 

### Pasivos

- Deudas con proveedores
- Préstamos bancarios
- Salarios
- Impuestos
- 
- 
- 
- 
- 
- 



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

## Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

La competencia en el mercado de tiendas de ropa puede ir variando depende Su ubicación y el precio del producto

Existen varios lugares parecidos a mi negocio que promocionan algo parecido Y cada uno varía depende de su precio , calidad y ubicación

Como por ejemplo Nike , es una tienda de ropa y tenis deportiva de muy buena calidad

Adidas es otra tienda que demuestra su variedad de prendas y tenis

La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

## Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

*Importancia de las obligaciones tributarias:*

---

---

---

---

---

Cumplir con las  
obligaciones

*¿Cómo se liquida una empresa?*

---

---

---

---

---

Liquidar una

---

---

---

---

---

# Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?  
(Problema y descripción)

Vender ropa a buena calidad y bien precio

¿Por qué es importante este tema?  
(Justificación)

Que cada persona pueda probar la ropa de buena calidad

¿Para quiénes lo vamos a hacer?  
(Público meta)

Para los cliente que andan en busca de ropa de nuevo estilo

¿Para qué es la actividad?  
(Objetivo)

Para aprender cómo manejar  
Un emprendimiento y cómo  
Hacerlo que crezca

¿Qué vamos a hacer?  
(Actividades)

Crear una empresa en donde  
Podamos usar nuestra  
Imaginación en ropa para  
Los clientes

¿Qué queremos lograr?  
(Metas y Resultados)

Que a la gente le guste la ropa  
Y decidan volver a comprar

¿Qué necesitamos?  
(Recursos y materiales)

Dinero  
Apoyo  
Personal  
Gente influyente

¿Cuándo lo vamos a hacer?  
(Cronograma)

Cuando tengamos el  
Presupuesto necesario  
Para poder realizarlo sin probl

¿Quién lo hace?  
(Responsables)

El jefe y sus aliados

