



**Junior
Achievement
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

35

Years of
Empowering
Lives

YO EMPRENDO
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO
DE TRABAJO**



**SERVICIO COMUNAL
ESTUDIANTIL**



**MINISTERIO DE
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:

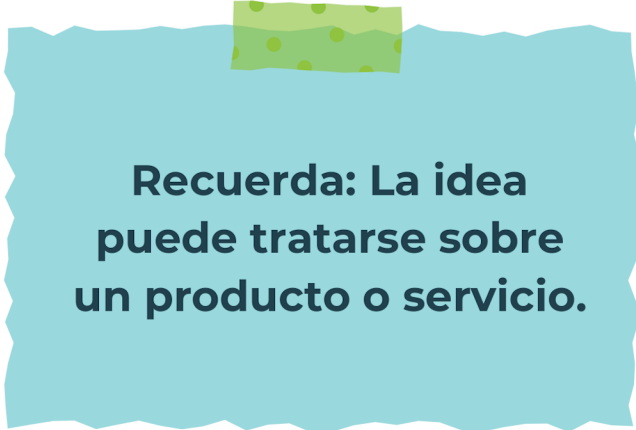


1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

Actividad #1

Defina la idea de negocio.

_____ Mi idea de negocio es entender mas sobre el emprendimiento de las heladerias, tener mas
_____ aprendizaje, entender como funciona el negocio, como satisfacer a el cliente, como ofrecer
_____ productos de calidad y dar una buena experiencia a los clientes.



**Recuerda: La idea
puede tratarse sobre
un producto o servicio.**

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

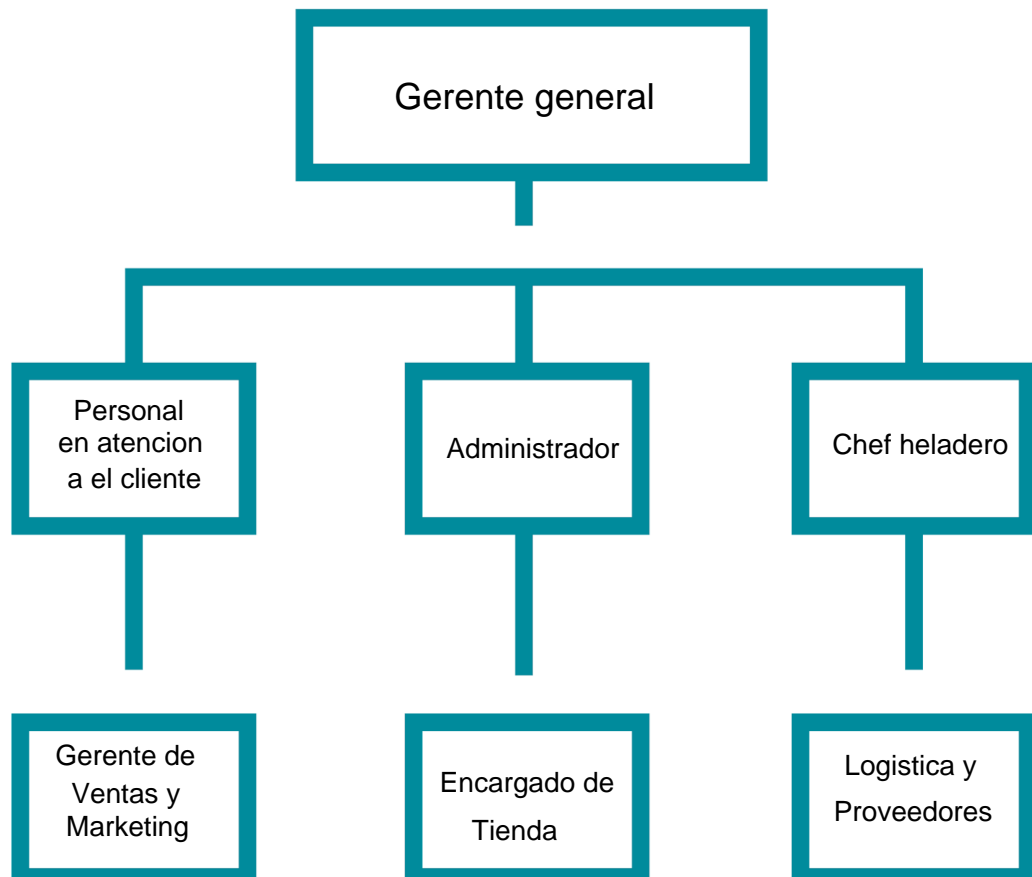
Misión:

ofrecer a nuestros clientes una experiencia unica, mediante la elaboracion de helados buenos y artesanales de alta calidad, utilizando ingredientes buenos, frescos y de calidad.

Visión:

Convertirnos en la heladeria preferida de la comunidad, ser reconocida por nuestros sabores, compromiso con la calidad y atencion a el cliente.

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

Contratando personal local y también ofreciendo salarios justos, fomentar un ambiente de trabajo inclusivo y diverso, proveer capacitación y oportunidades de crecimiento profesional. Colaborar con organizaciones locales y participar en eventos comunitarios, implementar prácticas de comercio justo con proveedores.

Sostenibilidad ambiental:

Utilizando ingredientes orgánicos y de origen local, evitando el uso de productos con alto impacto ambiental, utilizar equipos eficientes en términos energéticos, también utilizando envases biodegradables o reutilizables, reducir el desperdicio de alimentos mediante una gestión eficiente de inventarios, reducir el uso de plástico de un solo uso y adoptar un programa de reciclaje en el negocio.

Sostenibilidad económica:

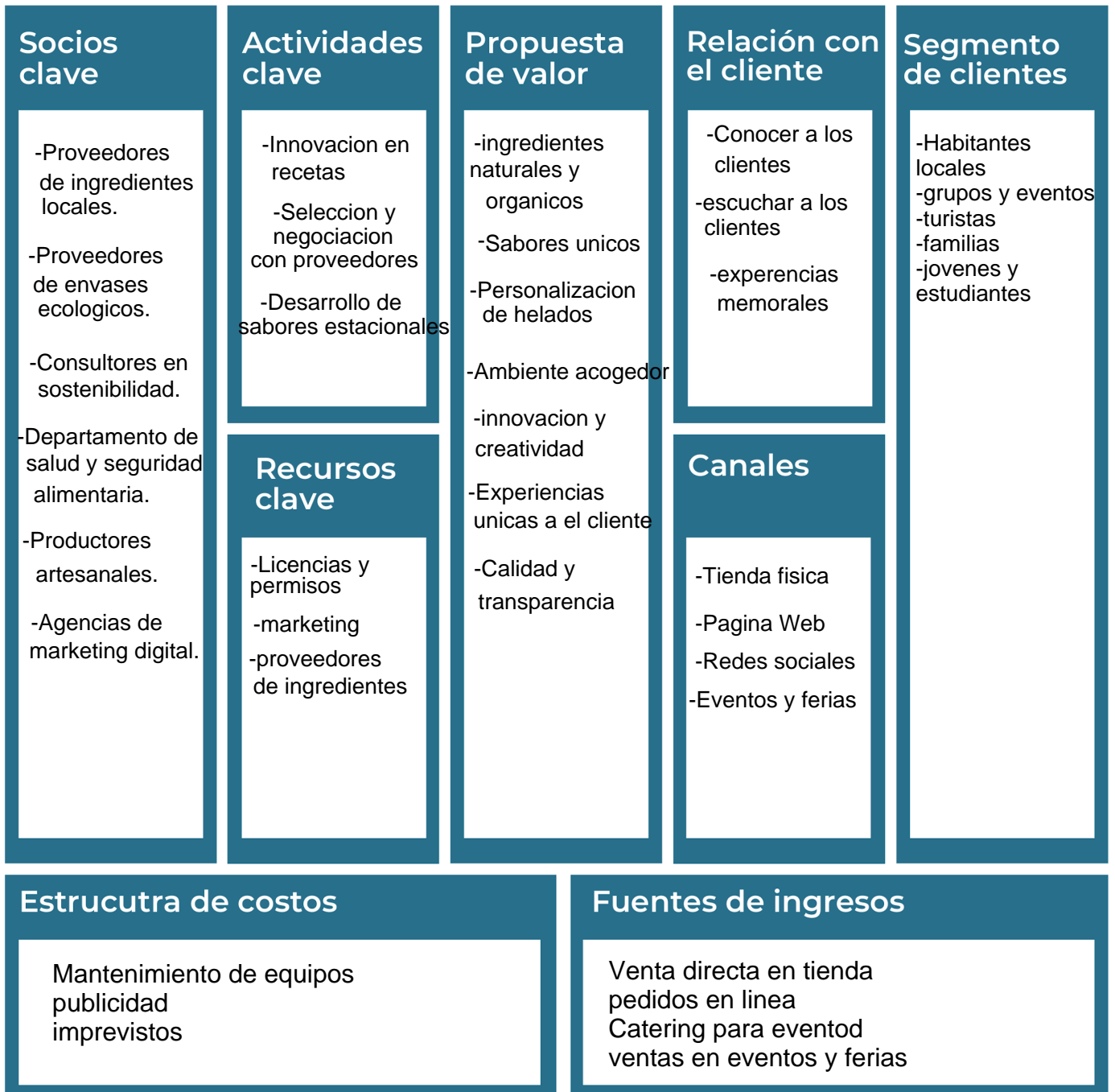
Innovar con nuevos sabores y productos para atraer más clientes, mantener un control riguroso de los costos y presupuestos, diversificar las fuentes de ingreso como vender los productos en línea, mantenerse actualizado con las tendencias del mercado y adaptar los productos en consecuencia y ofrecer promociones y descuentos en momentos estratégicos.



Recuerda hacer uso
de los objetivos de
desarrollo sostenible

Actividad #4

Complete el Modelo de Negocios Canvas.



Recuerda: En la presentación “Modelo de negocio” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:

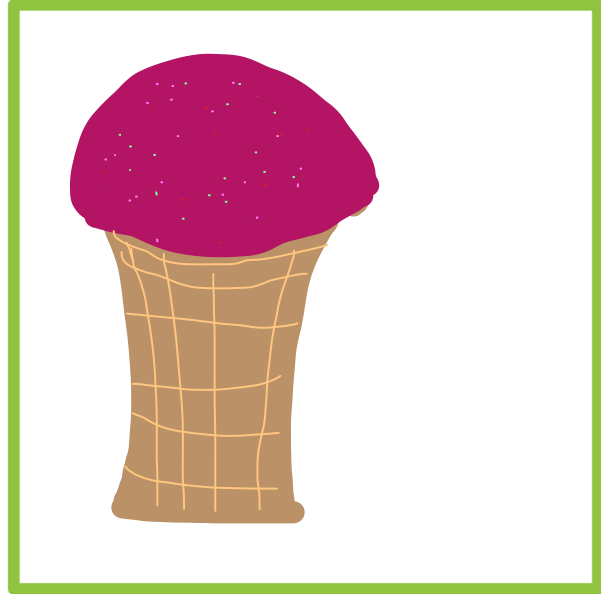


Recuerda: En la presentación “Qué me diferencia” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi primer emprendimiento



Slogan



helados artesanales momentos
inolvidables

Colores principales de mi marca empresarial



Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

- Alquiler
- Salarios
- Seguros
- servicios publicos
- licencias y permisos
-
-

Mis costos variables

- ingredientes
- envases y materiales
- transporte
- publicidad
- marketing
- mantenimiento de equipos
-

El precio de venta de mi producto / servicio es de:

₱ 750

Recuerde que los costos variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades \rightarrow

Punto de equilibrio monetario \rightarrow



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos

- cuentas por cobrar
- propiedades
- intangibles
- efectivo
- mobiliario y decoracion
-
-
-
-
-

Pasivos

- cuentas por pagar
- gastos acumulados
- prestamos a largo plazo
- obligaciones de arrendamiento
- inventario
-
-
-
-
-



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

cumplir con las obligaciones tributarias asegura que el negocio opere dentro del marco legal, esto le protege de sanciones, multas y posibles problemas legales. Cumplir con las responsabilidades legales le da una buena reputación a el negocio.

¿Cómo se liquida una empresa?

Se liquida vendiendo los activos, distribuir restantes, pagar deudas, liquidar todas las obligaciones pendientes, repartir lo que queda entre socios, cerrar registros cumplir con impuestos.

Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?
(Problema y descripción)

La publicidad es una forma que tiene como objetivo promover productos, servicios o marcas

¿Por qué es importante este tema?
(Justificación)

Es importante porque aumenta los clientes, construye una marca, aumenta las ventas, aumenta el reconocimiento del emprendimiento

¿Para quiénes lo vamos a hacer?
(Público meta)

para los clientes, amantes del helado, consumidores saludables, familias, turistas, clientes locales etc

¿Para qué es la actividad?
(Objetivo)

Atraer a los clientes a el emprendimiento, para ganar aun mas clientela y ser mas reconocidos entre la comunidad

¿Qué vamos a hacer?
(Actividades)

promociones
2x1

¿Qué queremos lograr?
(Metas y Resultados)

Aumentar la visibilidad
incrementar ventas
construir una marca fuerte
atraer nuevos clientes

¿Qué necesitamos?
(Recursos y materiales)

maquinas de helado
congeladores
batidoras
vasijas y utensilios
ingredientes de calidad
envases
presentacion

¿Cuándo lo vamos a hacer?
(Cronograma)

cuando sean dias festivos
eventos especiales
algunos dias de la semana

¿Quién lo hace?
(Responsables)

los que atienden a los clientes
gerente

