



**Junior  
Achievement  
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

**35**

Years of  
Empowering  
Lives

**YO EMPRENDO**  
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO  
DE TRABAJO**



**SERVICIO COMUNAL  
ESTUDIANTIL**



**MINISTERIO DE  
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE  
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



## Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:



1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

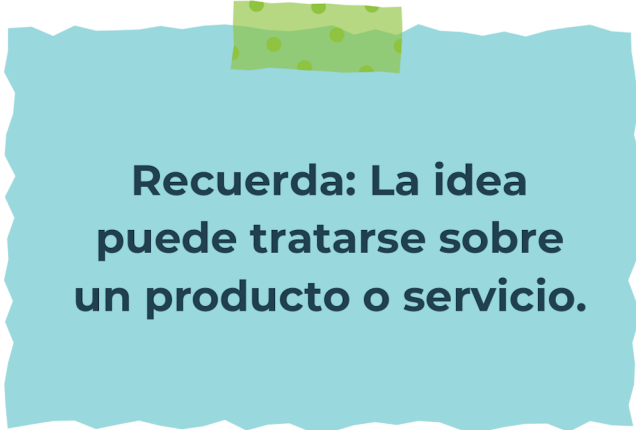
# Actividad #1

Defina la idea de negocio.

Cualquier actividad o trabajo realizado con el fin de obtener una ganancia mayor.

Puesto de postres

Este negocio quiero que sea distinto a todos los demás.



**Recuerda: La idea puede tratarse sobre un producto o servicio.**

## Actividad #2

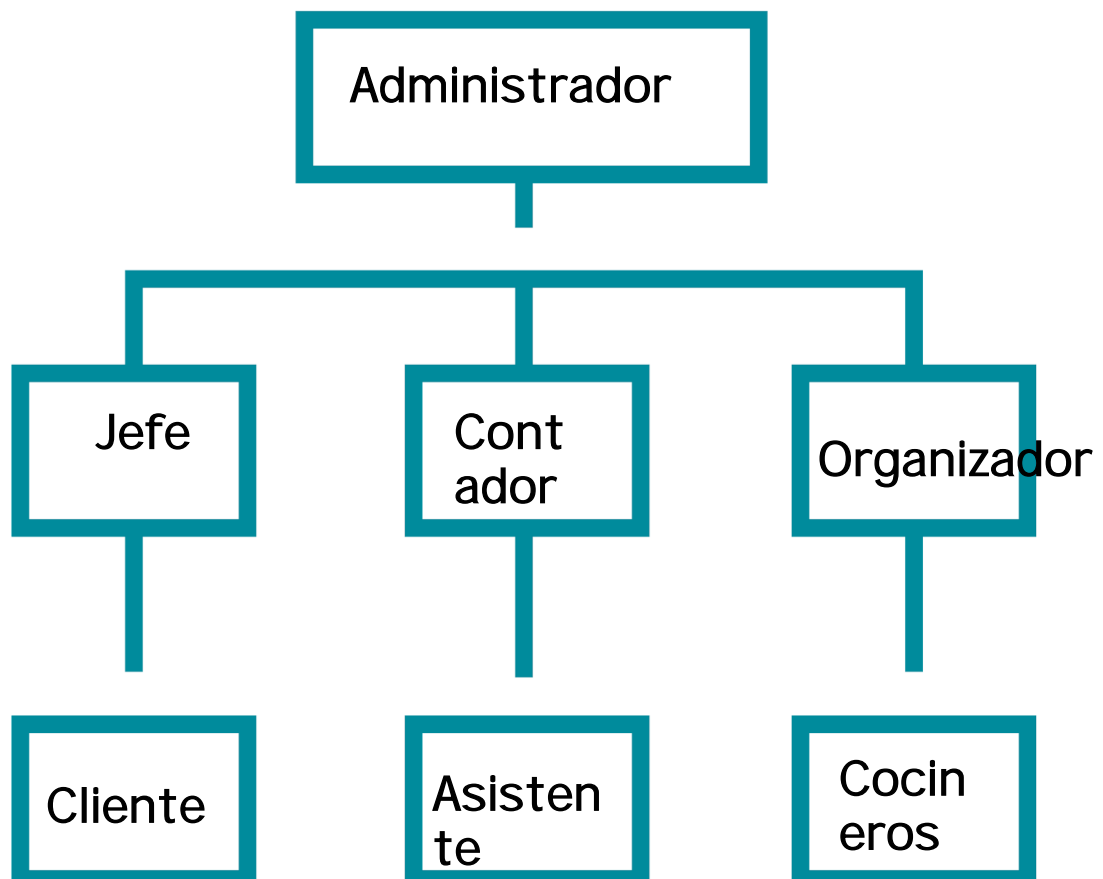
Determine la misión y visión de su emprendimiento.

**Misión:** Lograr satisfacer al cliente en lo que  
\_\_\_\_\_ el desea.  
\_\_\_\_\_  
\_\_\_\_\_

**Visión:**

\_\_\_\_\_ Todo es por el y para el cliente.  
\_\_\_\_\_

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



## Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

### *Sostenibilidad social:*

Se le dará un servicio exclusivo al cliente, para que su experiencia sea agradable.

### *Sostenibilidad ambiental:*

Se proveerán todos los utensilios necesarios para que sean amigos del medio ambiente.

### *Sostenibilidad económica:*

Un plan de impuestos y ganancias bien elaborado para que el cliente esté conforme y la empresa obtenga también la ganancia.



Recuerda hacer uso de los objetivos de desarrollo sostenible

## Actividad #4

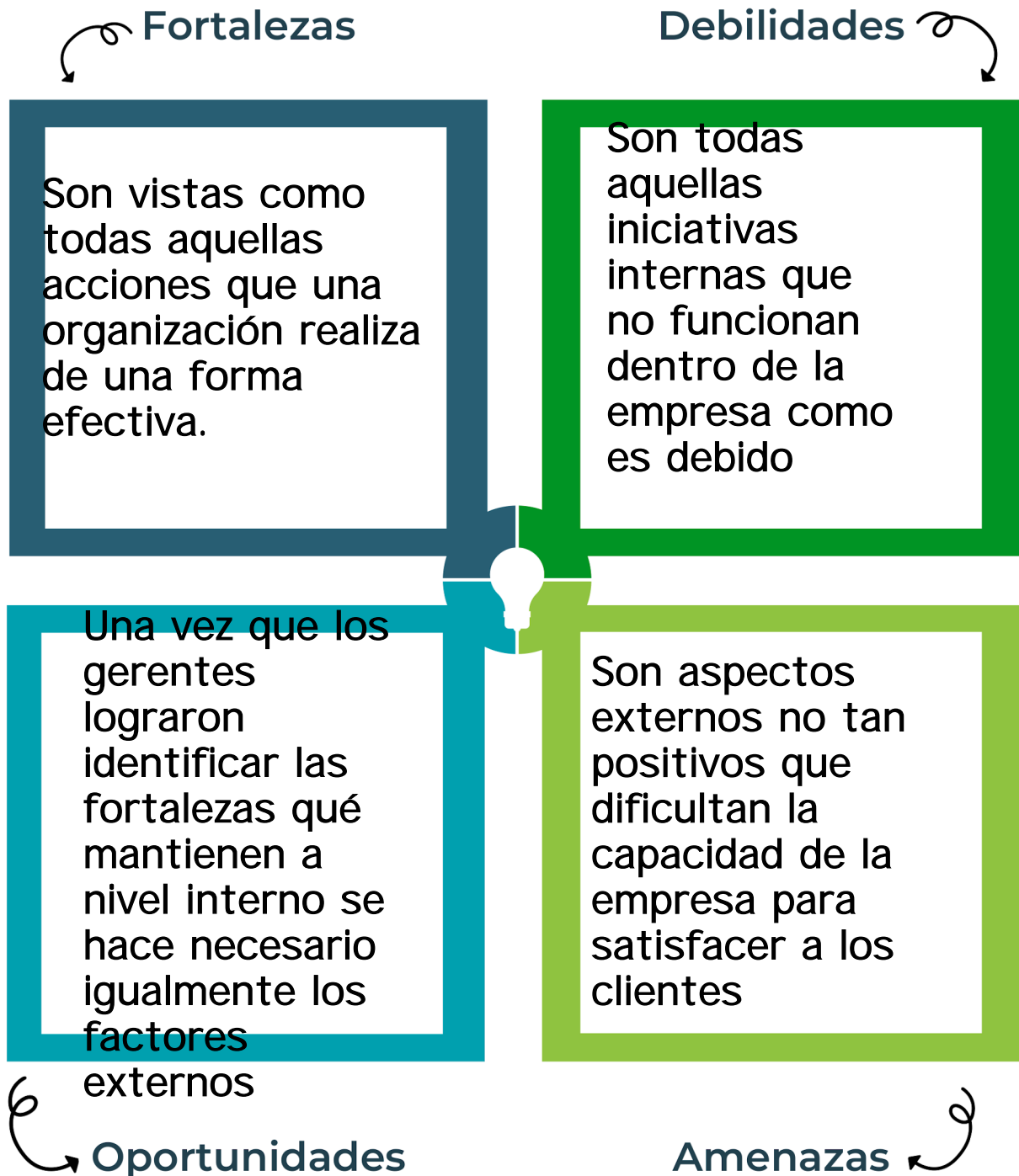
Complete el Modelo de Negocios Canvas.

Socios clave	Actividades clave	Propuesta de valor	Relación con el cliente	Segmento de clientes
Personas, grupos o instituciones que fomentan parte de los procesos de la empresa.	Tareas 100% necesarias para poder crear, desarrollar el producto.	Atributo diferenciador del producto	Estrategia para proporcionar una lealtad con los clientes.	Construcción de grupos con características similares que podrán satisfacer el producto.
	Recursos clave o. Personas, materiales para las actividades clave.		Canales Medios a utilizar para hacer llegar el producto al consumidor.	
Estructura de costos A que se relacionarse los gastos		Fuentes de ingresos De donde proveerán los ingresos.		

Recuerda: En la presentación "Modelo de negocio" puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

## Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:



Recuerda: En la presentación “Qué me diferencia” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

## Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi primer emprendimiento



Slogan



---

---

---

OJO DULCE

---

Colores principales de mi marca empresarial



Rosa pastel	Blanco	Rosa bebé
-------------	--------	-----------

Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

## Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

### Mis costos fijos

- 35 mil
- 150 mil colones
- 20 mil colones
- 
- 
- 
- 

### Mis costos variables

- 80 mil colones
- 50 mil colones
- 
- 
- 
- 
- 

*El precio de venta de mi producto / servicio es de:*

₡ 4500  
colones

Recuerde que los costos variables son unitarios.

## Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades  $\rightarrow$  0,05

Punto de equilibrio monetario  $\rightarrow$  ₡ 2250

Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

## Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

### *Activos*

●	Alquiler
●	Express
●	Utensilios
●	
●	
●	
●	
●	
●	
●	

### *Pasivos*

●	Salario
●	Inventario
●	Préstamo
●	
●	
●	
●	
●	
●	
●	



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

## Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

En el mercado de los postres y emprendimientos similares hay alrededor de 25 locales.

La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

## Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

### *Importancia de las obligaciones tributarias:*

Esto ayuda a la gran colaboración como de combatir la pobreza, ayudar a la educación, mejor la educación, invertir en la salud e impartir justicia.

### *¿Cómo se liquida una empresa?*

La liquidación de una empresa es la extinción de la empresa o negocio. Por medio de esto la empresa pagará todas las deudas pendientes frente a terceros.

# Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?  
(Problema y descripción)

Como vamos a lograr tener clientes?

¿Por qué es importante este tema?  
(Justificación)

La clientela es el punto clave de todo negocio, por eso hay que lograr clientela leal

¿Para quiénes lo vamos a hacer?  
(Público meta)

Por la empresa y para los clientes

¿Para qué es la actividad?  
(Objetivo)

Lograr mayor ventas e incrementar productividad

¿Qué vamos a hacer?  
(Actividades)

- 1 promociones semanales
- 2 publicidad
- 3 descuentos por grandes cantidades

¿Qué queremos lograr?  
(Metas y Resultados)

Ser más conocido por el público

¿Qué necesitamos?  
(Recursos y materiales)

Buena atención  
Paciencia  
Productos de alta calidad

¿Cuándo lo vamos a hacer?  
(Cronograma)

Día a día se van a planear actividades con los clientes

¿Quién lo hace?  
(Responsables)

Cocineros, y administración

