



**Junior
Achievement
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

35

Years of
Empowering
Lives

YO EMPRENDO
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO
DE TRABAJO**



**SERVICIO COMUNAL
ESTUDIANTIL**



**MINISTERIO DE
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:



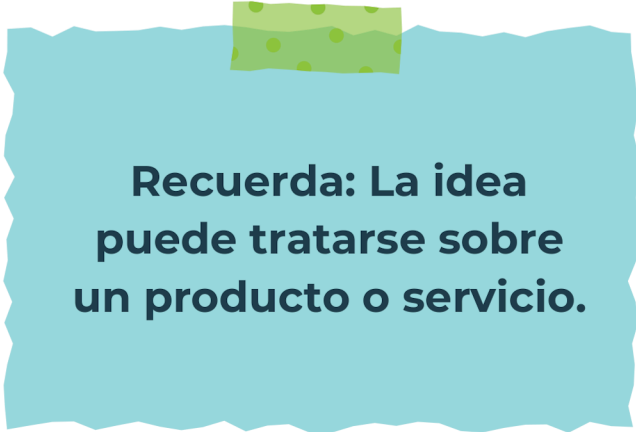
1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

Actividad #1

Defina la idea de negocio.

Para mí una idea de negocio es sobre una propuesta acerca de un producto o servicio que puedes ofrecer para poder ganar dinero.

Un ejemplo de negocio podría ser una tienda de ropa de segunda mano.



Recuerda: La idea puede tratarse sobre un producto o servicio.

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

Misión:

Ofrecer ropa de segunda mano a un
precio bastante accesible

Visión:

Ser reconocida por la gran variedad de
estilos y por el gran compromiso de la tienda
con sus clientes

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

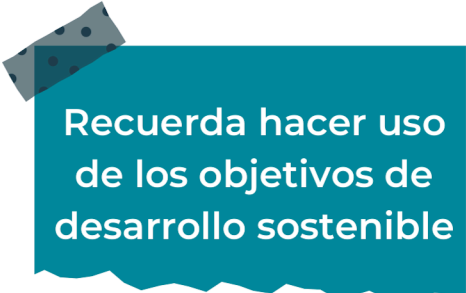
Mi tienda ayudará a la gente ofreciendo ropa accesible a precios bajos.

Sostenibilidad ambiental:

Se evita el desperdicio de ropa y evita que termine en la basura, además se utilizan bolsas para empacar

Sostenibilidad económica:

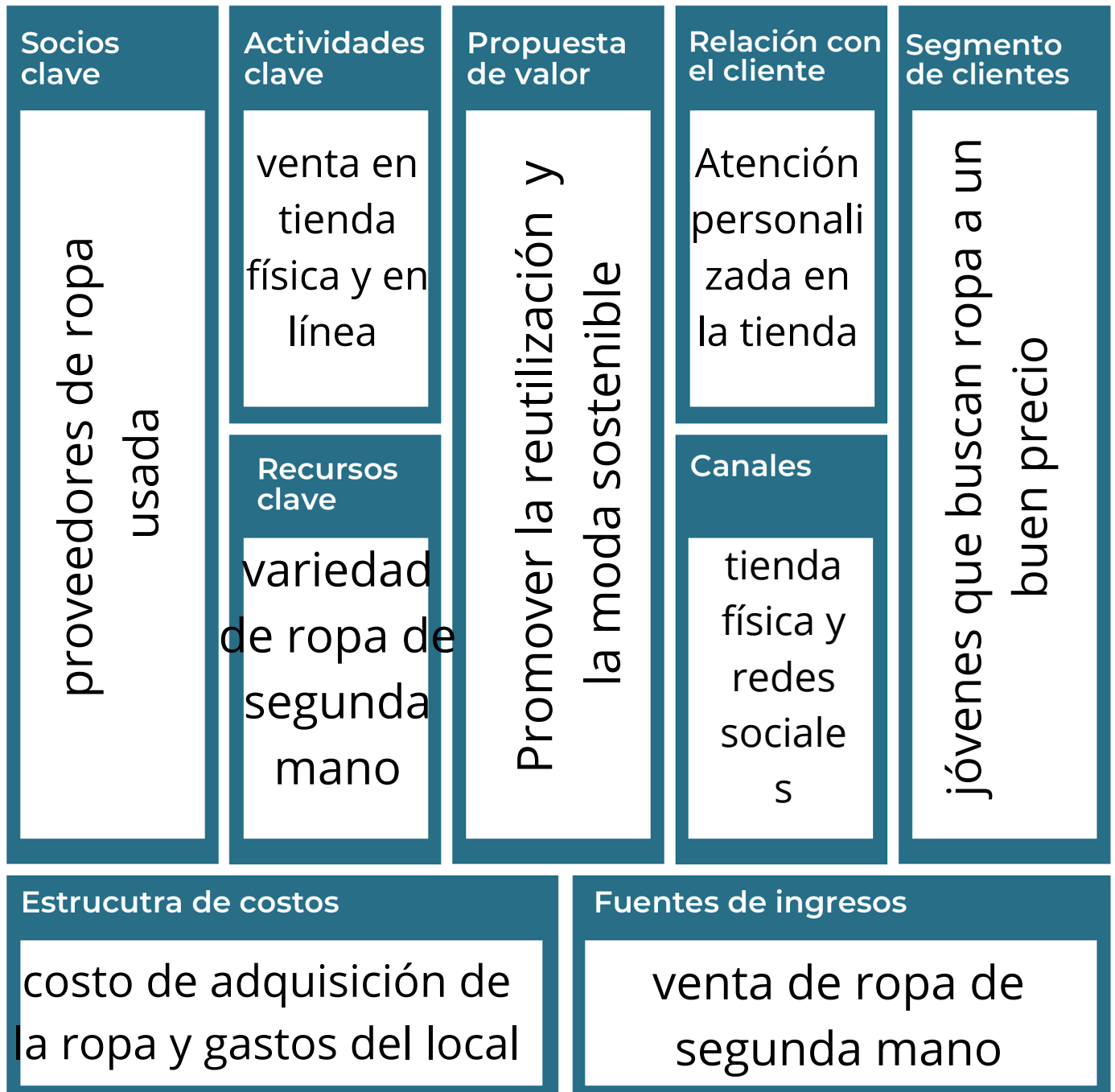
Mi tienda es rentable porque vendo productos de calidad a un precio más bajo, esto permite tener una clientela regular y al mismo tiempo hacer crecer mi tienda



Recuerda hacer uso de los objetivos de desarrollo sostenible

Actividad #4

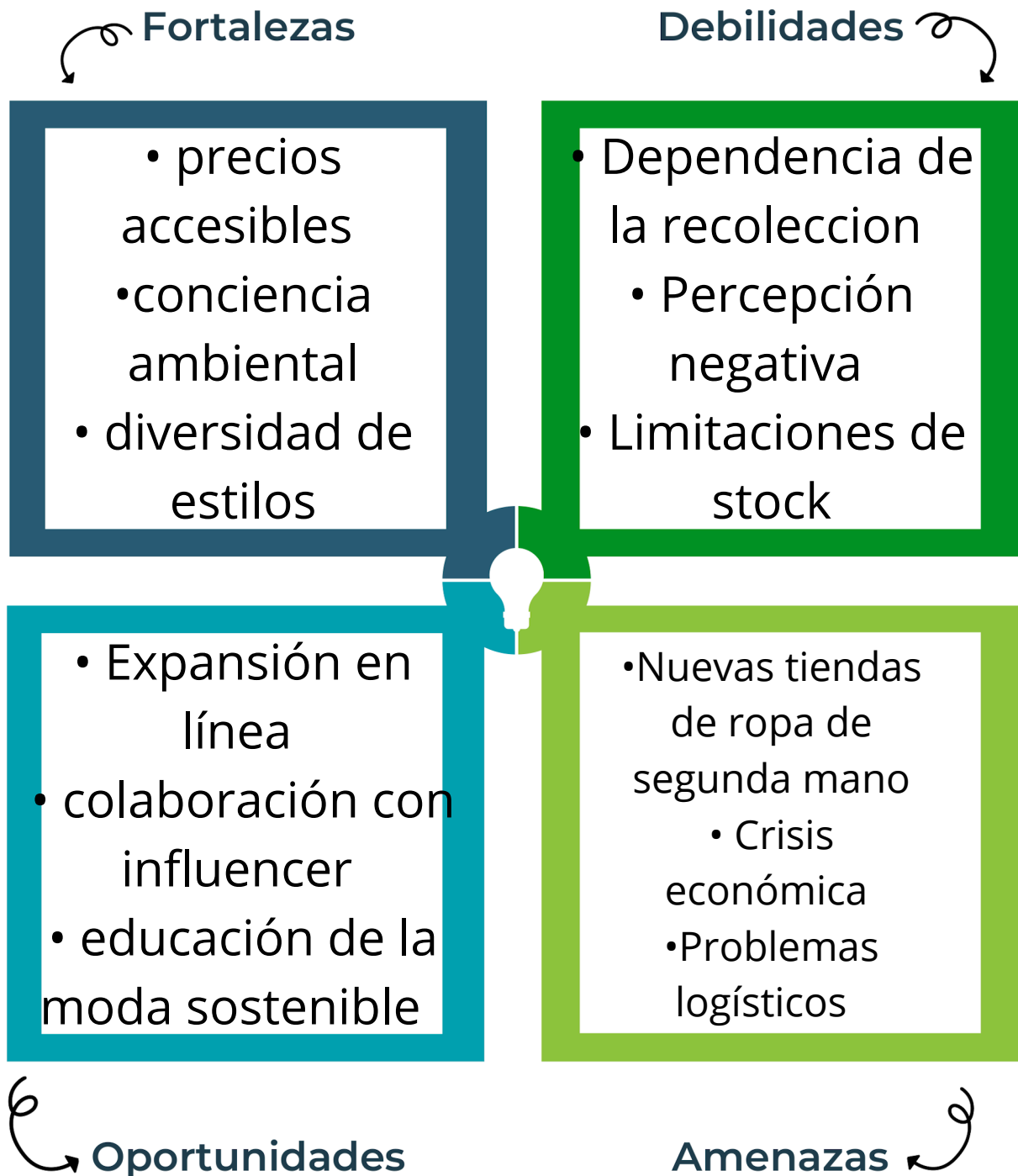
Complete el Modelo de Negocios Canvas.



Recuerda: En la presentación “Modelo de negocio” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:



Recuerda: En la presentación “Qué me diferencia” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi
primer
emprendimiento

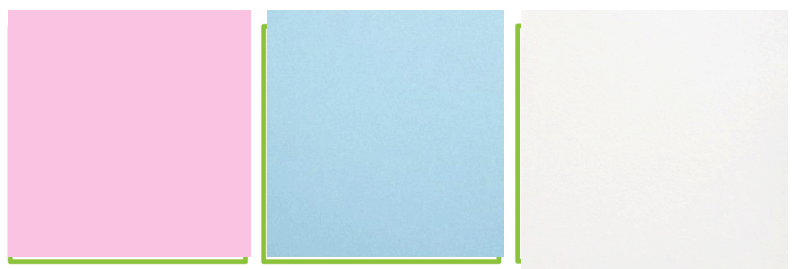


Slogan



“Revive lo que amas,
renueva tu estilo”

Colores
principales de mi
marca
empresarial



Puedes dibujar el
logo o hacerlo de
forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

- Alquiler
- Servicio de agua
- servicio de luz
- wifi
-
-
-

Mis costos variables

- Materiales de stock
- embalaje
- etiquetado
- marketing digital
-
-
-

El precio de venta de mi producto / servicio es de:

₴ 5000

Recuerde que los costos variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades → 75 unidades

Punto de equilibrio monetario → ₡ 375.000



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos

- inventario
- caja registradora
- el mobiliario
- los equipos de oficina
-
-
-
-
-
-

Pasivos

- Servicios pendientes
- Impuestos
- Alquiler pendiente
- cuentas por pagar
-
-
-
-
-
-



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

Tomando en cuenta la ubicación de mi emprendimiento, no existen servicios o productos similares en el mercado, lo cuál me ofrece una mayor probabilidad de ventas y crecimiento de mi negocio, además aseguro mi competencia a un largo plazo, ya que obtendré más experiencia con el pasar del tiempo y mi tienda tendría su clientela regular

La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

Es importante para el funcionamiento legal y ético de mi negocio, y también para contribuir
al bienestar social

¿Cómo se liquida una empresa?

Se cierra formalmente el negocio, y se reparten sus activos entre los acreedores y si es posible
entre los propietarios o accionistas

Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?
(Problema y descripción)

Los emprendimientos

¿Por qué es importante este tema?
(Justificación)

Para poder educarnos en cómo crear un emprendimiento

¿Para quiénes lo vamos a hacer?
(Público meta)

Jovenes que quieren emprender después del colegio

¿Para qué es la actividad?
(Objetivo)

promover la cultura emprendedora

¿Qué vamos a hacer?
(Actividades)

talleres de ideas de negocio

¿Qué queremos lograr?
(Metas y Resultados)

entender cómo se maneja una empresa y aprender como ser un buen emprendedor

¿Qué necesitamos?
(Recursos y materiales)

Un teléfono, actitud, y una mente emprendedora

¿Cuándo lo vamos a hacer?
(Cronograma)

En mis momentos libres después del colegio

¿Quién lo hace?
(Responsables)

los estudiantes

NOTAS

Fue una experiencia llena de aprendizaje y llena de retos también, comente con algunos de mis compañeros y creo que a todos nos enseñó algo este curso.

Espero pronto poder poner en práctica el conocimiento adquirido