



**Junior  
Achievement  
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

**35**

Years of  
Empowering  
Lives

**YO EMPRENDO**  
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO  
DE TRABAJO**



**SERVICIO COMUNAL  
ESTUDIANTIL**



**MINISTERIO DE  
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE  
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



## Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:



1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

# Actividad #1

## Defina la idea de negocio.

Crear una tienda virtual, la cual se llevara a cabo una venta de joyeria y bisuteria, como collares, anillos, pulseras y pendientes, los cuales son de material de acero inoxidable, muy accesible para las personas que quieran adquirir este tipo de elementos.

La idea principal es que los clientes se sientan satisfechos con lo que mi tienda en linea les va a ofrecer, tendremos mucha variedad de colores, diseños y lo mas importante, la variedad de precios, tendremos opciones de apartados por si a alguien le interesa algun tipo de accesorios de la pagina, pueda ser elegido con anticipacion y con una parte de dinero.

**Recuerda: La idea puede tratarse sobre un producto o servicio.**

## Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

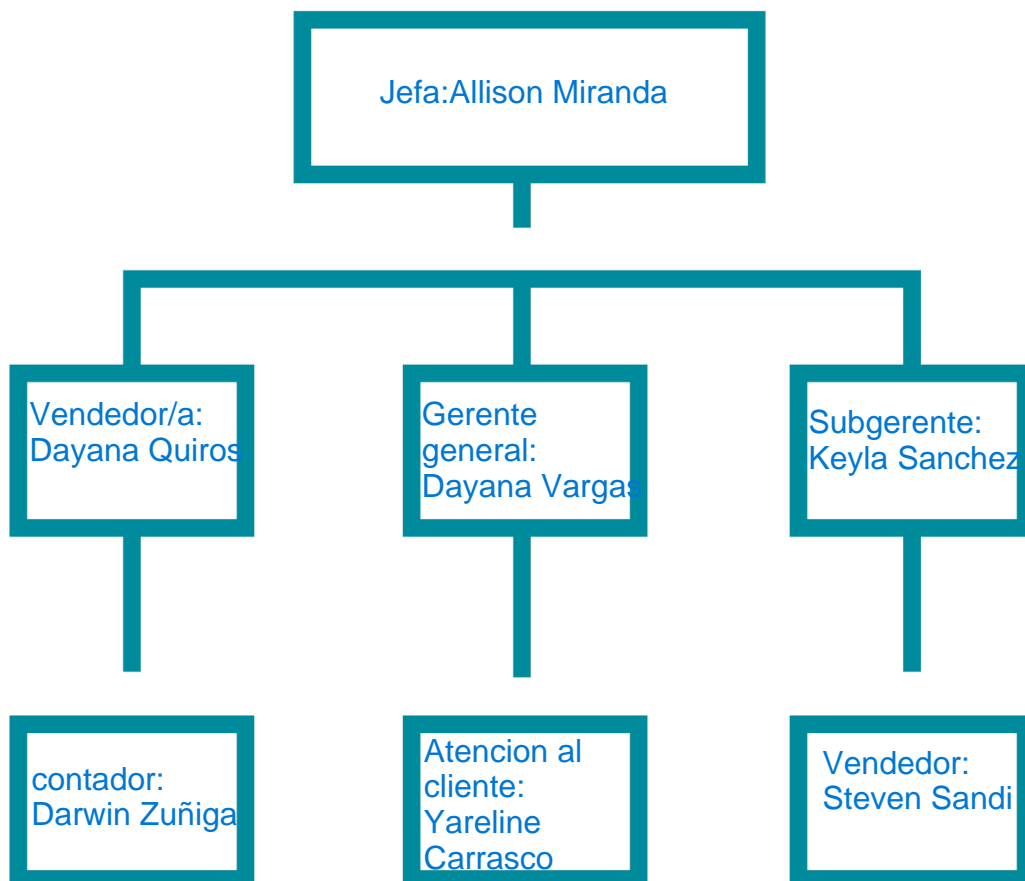
### Misión:

Lograr satisfacer las necesidades de mis clientes, y hacerles ver que mi tienda siempre les va a ofrecer lo mejor.

### Visión:

Ser la mejor tienda de joyería y bisutería con los mejores precios, vamos a cumplir cualquier tipo de gusto que nuestros clientes tengan para que se sientan a gusto y confíen en nuestra tienda

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



## Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

### *Sostenibilidad social:*

Al integrar estos principios en todas las etapas de mi negocio, podré

construir una marca sólida y duradera que genere valor

tanto para sus clientes como para la comunidad

### *Sostenibilidad ambiental:*

Utilizamos materiales amigables con el medio ambiente

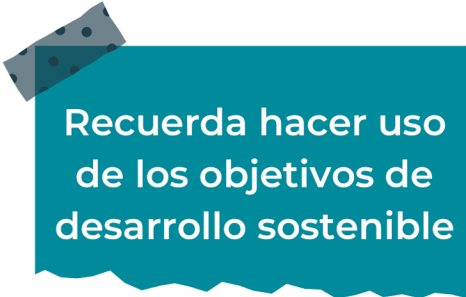
### *Sostenibilidad económica:*

En esta página siempre vamos a pensar en nuestros clientes, así que tenemos

una sostenibilidad económica muy accesible para todos, y aun puedan confiar

más en nosotros, que siempre queremos que nuestros clientes puedan confiar

en nuestra tienda



Recuerda hacer uso  
de los objetivos de  
desarrollo sostenible

## Actividad #4

Complete el Modelo de Negocios Canvas.

Socios clave	Actividades clave	Propuesta de valor	Relación con el cliente	Segmento de clientes
Darwin Zuñiga Yareline Carrasco Dayana Vargas Keyla Sanchez Dayana Queros	Publicar imagenes donde los clientes puedan ver los accesorios disponibles.	Satisfacer los gustos de mis clientes, tratarlos y ofrecerles siempre la mejor calidad.  Cumplir con las ideas de accesorios para nuestros clientes, tambien es una de nuestras propuestas	Los trataremos siempre con educacion y respeto, para que asi nuestros clientes puedan confiar en lo que les vayamos a ofrecer	Hombres y mujeres que esten interesados en la elegancia
	<b>Recursos clave</b>  Necesitaremos recursos economicos para asi ir progresando y vender mas variedad de accesorios		<b>Canales</b>  por medio de redes sociales como instagram Tik Tok Facebook Whatsap	
<b>Estrucutra de costos</b>  cobrar los envios y empaques de una manera economica para los clientes		<b>Fuentes de ingresos</b>  Vender los accesorios para asi generar ingresos		

Recuerda: En la presentación “Modelo de negocio” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

## Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:



Recuerda: En la presentación "Qué me diferencia" puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

## Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi  
primer  
emprendimiento



Slogan



Colores  
principales de mi  
marca  
empresarial



Puedes dibujar el  
logo o hacerlo de  
forma digital.

## Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

### Mis costos fijos

- sueldos (10.000 semanal)
- mantenimiento(13.000)
- envios(3000)
- empaques (1000)
- internet(10000)
- gastos en materiales(30000)
- impuestos

### Mis costos variables

- Materiales (40000)
- mano de obra(5000)
- comisiones de ventas(10000)
- fotografias (3000)
- fondos de las imagenes (5000)
- costo de acesorios(3500)
- cuidado de pagina

*El precio de venta de mi producto / servicio es de:*

₴ 3500

Recuerde que los costos variables son unitarios.

## Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades → 1.9142 857

Punto de equilibrio monetario → ₡ 86,142,856,500



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

## Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

### Activos

- Deudas
- dinero en efectivo
- joyas terminadas
- valores negociables
- paginas en linea
- vehiculo propio
- 
- 
- 
- 

### Pasivos

- prestar dinero
- salarios por pagar
- impuestos pendientes
- hipotecas
- deudas
- 
- 
- 
- 



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

## Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

En mi colegio hay 4 personas vendiendo este tipo de accesorios, hay que tratar de tener una variedad de accesorios para que sea mas interesante para mis clientes

La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

## Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

### *Importancia de las obligaciones tributarias:*

Cumplir con las obligaciones tributarias es un deber de todo

contribuyente y una inversión en el futuro

de mi negocio

### *¿Cómo se liquida una empresa?*

es un proceso legal que implica el cierre definitivo de una sociedad y la distribución de sus activos entre los acreedores y si los hubiera, los socios. Es un proceso que requiere seguir una serie de pasos específicos y cumplir con ciertos requisitos legales

# Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?  
(Problema y descripción)

ganar dinero, para progresar economicamente

¿Por qué es importante este tema?  
(Justificación)

Para aprender a emprender

¿Para quiénes lo vamos a hacer?  
(Público meta)

Para nuestra comunidad

¿Para qué es la actividad?  
(Objetivo)

para aprender a crear un emprendimiento propio

¿Qué vamos a hacer?  
(Actividades)

Emprender y progresar

¿Qué queremos lograr?  
(Metas y Resultados)

Que nuestro negocio se haga mas grande y progrese

¿Qué necesitamos?  
(Recursos y materiales)

Ganar recursos economicos

¿Cuándo lo vamos a hacer?  
(Cronograma)

Diciembre del año 2024

¿Quién lo hace?  
(Responsables)

Allison Miranda

# NOTAS

Me ha gustado mucho la experiencia, ya que mas

adelante me

va a ayudar a crear mi propio negocio, para asi  
poder ganar

mi propio dinero.

Tambien he experimentado muchas cosas sobre  
emprendimientos

las cuales no sabia